

**Утверждено решением наблюдательного совета  
Государственной компании  
«Российские автомобильные дороги»  
(протокол от 26 декабря 2018 г. № 117  
в редакции изменений, внесенных  
протоколом от 03 июня 2020 г. № 131,  
протоколом от 03 ноября 2020 г. № 139)**

## **ПОЛОЖЕНИЕ О ЗАКУПКЕ**

## ОГЛАВЛЕНИЕ

РАЗДЕЛ I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ .....	6
Статья 1. Область применения .....	6
Статья 2. Правовая основа закупки .....	7
Статья 3. Понятия, термины и определения .....	7
Статья 4. Цели закупочной деятельности .....	12
Статья 5. Принципы закупки .....	13
РАЗДЕЛ II. ОРГАНИЗАЦИЯ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....	15
Глава 1. ПЛАНИРОВАНИЕ .....	15
Статья 6. Планирование Закупок .....	15
Статья 7. План закупки и план закупки инновационной, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств .....	15
Глава 2. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ МЕХАНИЗМ ЗАКУПОК .....	16
Статья 8. Комиссия по закупкам .....	16
Статья 9. Координатор закупки .....	17
Статья 10. Эксперты .....	17
Статья 11. Ограничения для лиц, осуществляющих функции членов комиссии по закупкам, секретаря комиссии по закупкам, координатора закупки, экспертов .....	17
РАЗДЕЛ III. ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....	19
Подраздел 1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ .....	19
Глава. 3 ПАРАМЕТРЫ ЗАКУПКИ .....	19
Статья 12. Способы закупки .....	19
Статья 13. Консолидированные (совместные) закупки .....	19
Статья 14. Условия выбора параметров закупки .....	20
Статья 15. Антидемпинговые меры .....	28
Статья 16. Начальная (максимальная) цена договора .....	28
Статья 17. Обеспечение Заявки .....	30
Статья 18. Обеспечение договора .....	34
Статья 19. Приоритет товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами .....	35
Глава. 4 ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАКУПОК .....	35
Статья 20. Общие требования к информационному обеспечению закупок .....	35
Статья 21. Предоставление документов. Документооборот в электронной форме .....	35
Статья 22. Аккредитация участника закупки на ЭТП .....	36
Статья 23. Извещение о закупке и документация о закупке .....	36
Статья 24. Внесение изменений в извещение о закупке и документацию о закупке. Отказ от проведения закупки .....	40
Статья 25. Разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке .....	41
Глава. 5 УЧАСТНИКИ ЗАКУПКИ .....	41
Статья 26. Требования к участникам закупки .....	41
Статья 27. Участие субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках .....	43
Статья 28. Множественности лиц на стороне участника закупки. Привлечение стратегического партнера .....	44
Глава. 6 ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЯВКЕ .....	44
Статья 29. Требования к содержанию заявки .....	44
Статья 30. Требования к оформлению заявки .....	46
Глава. 7 ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРЕНТНОЙ ПРОЦЕДУРЫ. ЗАКУПКА С ЕДИНСТВЕННЫМ ПОСТАВЩИКОМ (ИСПОЛНИТЕЛЕМ, ПОДРЯДЧИКОМ) ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КОНКУРЕНТНОЙ ПРОЦЕДУРЫ, ПРИЗНАННОЙ НЕСОСТОЯВШЕЙСЯ .....	48
Статья 31. Общие положения .....	48
Статья 32. Проведение обсуждений в целях уточнения извещения о закупке, документации о закупке .....	48

Статья 33. Ознакомление с материалами по договору/инвестиционному проекту .....	50
Статья 34. Подача заявок на участие в закупке .....	50
Статья 35. Рассмотрение первых частей заявок (заявок на участие в запросе котировок) .....	52
Статья 36. Аукцион.....	53
Статья 37. Подача дополнительных предложений .....	54
Статья 38. Рассмотрение и оценка поданных вторых частей заявок и окончательных предложений. Квалификационный отбор.....	55
Статья 39. Подведение итогов конкурентной закупки.....	57
<b>Глава. 8 НЕДОПУЩЕНИЕ К УЧАСТИЮ В КОНКУРЕНТНЫХ ПРОЦЕДУРАХ И ОТСТРАНЕНИЕ ОТ УЧАСТИЯ В КОНКУРЕНТНЫХ ПРОЦЕДУРАХ .....</b>	<b>58</b>
Статья 40. Недопущение к участию в конкурентных процедурах.....	58
Статья 41. Отстранение от участия в конкурентных процедурах .....	58
<b>Глава. 9 ПРОТОКОЛЫ.....</b>	<b>59</b>
Статья 42. Требования к содержанию протоколов .....	59
Статья 43. Требования к оформлению и размещению протоколов .....	60
<b>Глава. 10 ПРИЗНАНИЕ КОНКУРЕНТНОЙ ЗАКУПКИ НЕСОСТОЯВШЕЙСЯ .....</b>	<b>60</b>
Статья 44. Случаи признания конкурентной процедуры несостоявшейся .....	60
Статья 45. Последствия признания конкурентной процедуры несостоявшейся .....	61
<b>Глава. 11 ДОГОВОР .....</b>	<b>63</b>
Статья 46. Условия договора .....	63
Статья 47. Раскрытие информации .....	64
Статья 48. Заключение договора .....	65
Статья 49. Отказ от заключения Договора. Уклонение от заключения Договора .....	67
Статья 50. Внесение изменений в договор. Порядок исполнения договора.....	67
Статья 51. Прекращение договора .....	70
Статья 52. Ведение реестра договоров .....	71
<b>Глава. 12 ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ .....</b>	<b>71</b>
Статья 53. Заключительные положения .....	71
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ДЕМПИНГОВАЯ ЦЕНА. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ УЧАСТНИКАМИ ЗАКУПКИ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАСЧЕТА СНИЖЕНИЯ ЦЕНЫ ДОГОВОРА, НЕ ПРЕДУСМАТРИВАЮЩЕГО ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА УЧАСТНИКОВ ЗАКУПКИ.....</b>	<b>72</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 2. ТРЕБОВАНИЯ К БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ.....</b>	<b>74</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 3. ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ, СЛУЖАЩИХ ДЛЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ СООТВЕТСТВИЯ УЧАСТНИКА ЗАКУПКИ ОБЩИМ ТРЕБОВАНИЯМ.....</b>	<b>86</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 4. УЧАСТИЕ В ЗАКУПКАХ УЧАСТНИКА ЗАКУПКИ, НА СТОРОНЕ КОТОРОГО ВЫСТУПАЕТ НЕСКОЛЬКО ЛИЦ .....</b>	<b>88</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 5. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ УЧАСТИЯ В КОНКУРЕНТНЫХ ПРОЦЕДУРАХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРА .....</b>	<b>91</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 6. ПЕРЕЧЕНЬ КВАЛИФИКАЦИОННЫХ ТРЕБОВАНИЙ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ, КРИТЕРИЕВ КОНКУРСА И ПОРЯДКА ОЦЕНКИ ЗАКУПОЧНЫХ ЗАЯВОК УЧАСТНИКОВ ЗАКУПКИ ПО ВИДАМ ЗАКУПОК.....</b>	<b>94</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 6.1. КВАЛИФИКАЦИОННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ, КРИТЕРИИ И ПОРЯДОК ОЦЕНКИ ЗАЯВОК УЧАСТНИКОВ ЗАКУПКИ ПО ДОГОВОРАМ, НЕ ПРЕДУСМАТРИВАЮЩИМ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА УЧАСТНИКОВ ЗАКУПКИ.....</b>	<b>94</b>
<b>I. Проведение конкурса на выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них .....</b>	<b>94</b>
<b>II. Проведение конкурса на выполнение комплекса работ по проектированию и строительству, проектированию и реконструкции, проектированию и капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них .....</b>	<b>96</b>

III. Проведение конкурса на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них; на выполнение работ по содержанию автомобильных дорог .....	99
IV. Проведение конкурса на строительный контроль (технический надзор, контроль качества), обследование, диагностику .....	101
V. Проведение конкурса на выполнение проектных, проектно-исследовательских работ .....	103
VI. Проведение конкурса на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических работ .....	105
VII. Проведение конкурса на выполнение работ по проектированию, созданию, внедрению, содержанию и обслуживанию элементов информационно-технической инфраструктуры и интеллектуальных транспортных систем; разработка и сопровождение программного обеспечения и информационных систем; .....	107
VIII. Проведение конкурса на выполнение работ по подготовке территории строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них .....	109
IX. Проведение конкурса на выполнение кадастровых работ, топографических работ, геодезических работ .....	111
X. Проведение конкурса на оказание финансовых, консультационных работ и/или услуг (в том числе юридических, аудиторских (кроме отбора аудиторской организации для оказания услуг по проведению обязательного аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Заказчика), маркетинговых, иных консультационных работ и/или услуг, услуг по страхованию .....	112
XI. Проведение конкурса на оказание финансовых услуг по организации размещения ценных бумаг (облигаций) Заказчика .....	115
XII. Проведение аукциона на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, (может применяться по решению Заказчика при начальной (максимальной) цене договора не более 300 000 000 (трехсот миллионов) рублей) .....	116
XIII. Проведение конкурса на заключение комплексного договора на подготовку инвестиционного проекта .....	117
XIV. Проведение конкурса на комплексную предпроектную подготовку инвестиционного проекта, а также экспертизу инвестиционной и кредитной привлекательности проекта .....	120
XV. Проведение конкурса на выполнение работ по подготовке документации по планировке территории .....	125
XVI. Проведение конкурса на оказание услуг по оценке уязвимости и/или разработке планов объектов транспортной инфраструктуры в сфере дорожного хозяйства .....	127
XVII. Проведение конкурса на оказание услуг по защите объектов транспортной инфраструктуры от актов незаконного вмешательства .....	128
XVIII. Проведение конкурса на выполнение предпроектных работ .....	129
XIX. Проведение конкурса на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, не предусмотренных предыдущими подразделами .....	131
XX. Порядок сравнения ценовых предложений (оценки по критерию «Цена договора») .....	133
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 6.2. ОСНОВНЫЕ ТИПЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ, КВАЛИФИКАЦИОННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ, КРИТЕРИИ КОНКУРСА И ПОРЯДОК РАСЧЕТА КОНКУРСНЫХ БАЛЛОВ ПО КРИТЕРИЯМ КОНКУРСА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ .....</b>	<b>134</b>
6.2.1. Описание основных типов соглашений, их предмета, срока действия и предполагаемого объема инвестиций исполнителя .....	134
6.2.2. Описание квалификационных требований к участникам конкурса (по основным типам соглашений) .....	141
6.2.3. Описание критериев конкурса (по основным типам соглашений) .....	148
6.2.4. Общий порядок расчета баллов по критериям конкурса .....	158

6.2.5. Общий порядок и правила предоставления участниками закупки технико-экономического расчёта превышения допустимого отклонения параметров критериев конкурса при заключении инвестиционных соглашений .....	162
ПРИЛОЖЕНИЕ 7 ФОРМА КОТИРОВОЧНОЙ ЗАЯВКИ .....	164

## Раздел I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

### Статья 1. Область применения

1. Настоящее Положение о закупке (далее – Положение, Положение о закупке) регламентирует закупочную деятельность Государственной компании «Российские автомобильные дороги» (далее – Государственная компания) и в соответствии с требованиями Федерального закона от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (далее – Закон о закупках) является правовым актом, содержащим требования к закупке, в том числе порядок подготовки и проведения процедур закупки (включая способы закупки) и условия их применения, порядок заключения и исполнения договоров, а также иные связанные с обеспечением закупки положения.

2. Органы управления дочерних хозяйственных обществ Государственной компании, в уставном капитале которых более пятидесяти процентов долей в совокупности принадлежит Государственной компании (далее – дочерние общества), а также дочерних хозяйственных обществ, в уставном капитале которых более пятидесяти процентов долей в совокупности принадлежит дочерним обществам (далее – дочерние общества дочерних обществ), вправе принять решение о присоединении данного дочернего общества и/или дочернего общества дочернего общества к Положению о закупке, с учетом требований, установленных Законом о закупках и Положения.

В случае внесения изменений в Положение, размещение таких изменений в ЕИС является основанием для присоединившихся обществ, входящих в группу компаний «Автодор» принять решение о присоединении к таким изменениям. Такое решение присоединившиеся общества, входящие в группу компаний «Автодор», принимают в течение пятнадцати дней с даты размещения в ЕИС изменений в Положении о закупке и размещают в порядке, предусмотренном Законом о закупках.

3. Положение не регулирует отношения:

1) связанные с заключением заказчиком от лица Российской Федерации концессионных соглашений, а также договоров и соглашений, заключаемых им от лица Российской Федерации при исполнении полномочий концедента;

2) связанные с заключением договоров, предмет которых не связан с приобретением товаров, работ, услуг, арендой имущества в каком-либо виде, включая договоры на оказание услуг платного проезда по автомобильным дорогам Государственной компании, на случаи, когда Государственная компания и/или общества, входящие в группу компаний «Автодор», сами являются лицами, поставляющими товары, выполняющими работы, оказывающими услуги, предоставляющими имущество в аренду, в том числе на инвестиционные соглашения, в рамках которых Государственная компания и/или общества, входящие в группу компаний «Автодор», не приобретают товары, работы, услуги в каком-либо виде и принимают обязательства по созданию/реконструкции объектов движимого и/или недвижимого имущества за счет средств инвестора и переходящих в собственность инвестора по окончании реализации такого инвестиционного соглашения, обязательства по выполнению работ/оказанию услуг/поставки товаров инвестору и/или осуществлению иной деятельности, приносящей доход Государственной компании и/или обществу, входящему в группу компаний «Автодор»;

3) которые не регулирует Закон о закупках, в том числе указанные в ч. 4 настоящей статьи.

4. В соответствии со статьей 105.1 Налогового кодекса Российской Федерации, взаимозависимыми лицами, осуществление закупок между которыми не регулируется Положением и Законом о закупках, признаются:

- Государственная компания;
- ООО УК «Автодор»;
- ООО «Автодор-ИнфраИнвест»;
- ООО «Автодор-Инвест»;
- ООО «Автодор-ТП»;
- ООО «Автодор-Инжиниринг»;

- ООО «Автодор-Девелопмент»;
- ООО «Автодор-Платные Дороги»;
- ООО «Автодор-Телеком»;
- ООО «ДЗОК»;
- ООО «Единый оператор ЦКАД»;
- ООО «МД».

Обоснование включения каждого лица в указанный перечень: одно и то же лицо прямо и/или косвенно участвует в этих организациях, и доля такого участия в каждой организации составляет более 25 процентов.

*Пункт приведен в редакции, утвержденной решением наблюдательного совета (протокол от 03 ноября 2020 года № 139)*

## **Статья 2. Правовая основа закупки**

1. При осуществлении закупки в соответствии с Положением Государственная компания и компании группы «Автодор», присоединившиеся к Положению, руководствуются Конституцией Российской Федерации, Гражданским кодексом Российской Федерации, Законом о закупках, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, Положением, а также принятыми в соответствии с ними документами.

2. Положение обязательно для исполнения работниками всех структурных подразделений Государственной компании и обществ, входящих в группу компаний «Автодор», присоединившихся к нему.

3. Положение становится обязательным для исполнения с даты введения Положения в действие (присоединения к Положению):

- наблюдательным советом – для Государственной компании;
- советом директоров (наблюдательным советом) – для обществ с организационно-правовой формой «акционерное общество» либо в случае, когда уставом акционерного общества предусмотрено осуществление функций совета директоров (наблюдательного совета) общим собранием акционеров общества, коллегиальным исполнительным органом общества или, при отсутствии коллегиального исполнительного органа, общим собранием акционеров общества;
- общим собранием участников общества – для обществ с организационно-правовой формой «общество с ограниченной ответственностью» либо в случае, когда утверждение Положения отнесено уставом общества с ограниченной ответственностью к компетенции совета директоров (наблюдательного совета) общества или коллегиального исполнительного органа общества, советом директоров (наблюдательным советом) общества или коллегиальным исполнительным органом общества.

4. Положение и последующие изменения Положения размещаются в ЕИС в порядке и сроки, установленные в Законе о закупках, изданных в соответствии с ним подзаконных актах и Положении.

5. Распорядительные, локальные и иные внутренние документы Заказчика не должны противоречить Положению. В случае наличия указанных противоречий, применяется Положение.

6. В случае противоречия положений настоящего Положения, а также принятых в соответствии с ним документов Конституции Российской Федерации, федеральным законам и иным нормативным правовым актам Российской Федерации, применяются положения Конституции Российской Федерации, федеральных законов и иных нормативных правовых актов Российской Федерации, а также Положение и принятые в соответствии с ним документы в части, не противоречащей действующему законодательству.

## **Статья 3. Понятия, термины и определения**

Для целей Положения используются понятия и термины, определения которых приведены в Законе о закупках, а также:

1. **Аналогичные по составу работы и/или услуги** (далее также – аналогичные по составу работы) – работы/услуги, по составу и/или сложности сходные и/или подобные указанным в

проекте договора, являющемся частью документации о закупке и/или в технической части документации о закупке.

2. **Антидемпинговые меры** – меры, направленные на защиту интересов Заказчика от аномального занижения цен участниками закупки и минимизации связанных с этим рисков.

3. **Высший орган управления Заказчика** – наблюдательный совет (для Государственной компании), или общее собрание акционеров (для обществ с организационно-правовой формой «акционерное общество»), или общее собрание участников (для обществ с организационно-правовой формой «общество с ограниченной ответственностью»).

4. **Государственная компания «Российские автомобильные дороги»** (также – Государственная компания) – некоммерческая организация, созданная Российской Федерацией в соответствии с Федеральным законом от 17 июля 2009 года № 145-ФЗ «О государственной компании «Российские автомобильные дороги» и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

5. **Демпинговая цена** – цена, которая ниже начальной (максимальной) цены договора на размер, устанавливаемый в зависимости от предмета договора в документации о закупке.

6. **Договор** – соглашение Заказчика с одним или несколькими лицами, устанавливающее их взаимные гражданские права и обязанности, связанные с поставкой товаров, выполнением работ, оказанием услуг, арендой имущества (вне зависимости от присвоенного ему наименования: договор, контракт, соглашение или иное), заключаемое в соответствии с Положением.

7. **Договор по проекту** – гражданско-правовой договор, условие о заключении которого, обязанность заключения которого включены в состав обязательств сторон по договору/инвестиционному соглашению, порядок и/или условия заключения которого определяются в соответствии с положениями соответствующего договора/инвестиционного соглашения.

8. **Документация о закупке** (также – закупочная документация) – комплект документов, содержащих информацию о закупке, предусмотренную законодательством и/или Положением. В случае осуществления конкурентной закупки способом запроса котировок, документация о закупке Заказчиком не формируется и не размещается в ЕИС, ЭТП и на интернет-сайте Заказчика (при наличии). Для обозначения закупочной документации соответствующей процедуры могут также использоваться термины «аукционная документация», «конкурсная документация», «документация о запросе предложений».

9. **Единственный участник закупки** - участник закупки, который подал единственную заявку на участие в конкурентной процедуре.

10. **Единственный участник конкурентной процедуры** – участник закупки, который, единственный из всех подавших заявки на участие в конкурентной процедуре участников закупки, признан участником конкурентной процедуры.

11. **ЕИС** – единая информационная система в сфере закупок в информационно-телекоммуникационной сети Интернет, находящаяся по адресу: <http://zakupki.gov.ru/>, на котором размещается информация о проведении закупок.

12. **Заказчик** – Государственная компания, иное общество, входящее в группу компаний «Автодор», присоединившееся к Положению, или иное юридическое лицо/юридические лица (в случае проведения консолидированных (совместных) закупок), для удовлетворения потребностей которых осуществляется закупка. В случае проведения консолидированных (совместных) закупок все заказчики могут совместно именоваться – Заказчик.

13. **Закупка** – возмездное приобретение Заказчиком товаров, работ, услуг, аренда имущества, в случае, когда Заказчик приобретает право владеть и/или пользоваться арендуемым имуществом, независимо от целей такого приобретения (аренды).

14. **Закупочная деятельность** – совокупность действий, направленных на организацию и проведение закупки.

15. **Заявка на участие в закупке** (далее также – закупочная заявка, заявка) – представляемый для участия в закупке комплект документов, состав и требования к которому определяется в закупочной документации согласно Положению. В зависимости от способа



проведения закупки заявка может быть аукционной заявкой, конкурсной заявкой, котировочной заявкой, заявкой на участие в запросе предложений или иной, предусмотренной Положением.

16. **Извещение о закупке** – документ, информирующий участников закупок о проведении Заказчиком закупки. При проведении закупок закрытыми способами извещение о закупке может также именоваться как приглашение.

17. **Интернет-сайт Заказчика** – официальный сайт Заказчика в информационно-телекоммуникационной сети Интернет (при наличии).

18. **Инвестиционный проект, проект** – спланированный по времени, последовательности, привлекаемым ресурсам, организационно-правовым и финансовым механизмам реализации, достигаемым целям, результатам и показателям эффективности, комплекс взаимосвязанных мероприятий, работ, услуг и иных действий по созданию и эксплуатации автомобильных дорог Государственной компании (участка или участков автомобильных дорог Государственной компании), либо по созданию и/или эксплуатации (использованию) иных объектов движимого и недвижимого имущества с заданными техническими, функциональными, стоимостными, потребительскими и иными параметрами, показателями, характеристиками и требованиями, в целях достижения целей деятельности Заказчика, в том числе в целях привлечения внебюджетных инвестиций, извлечения Заказчиком доходов и достижения иных экономически значимых эффектов.

19. **Инвестиционное соглашение** – один из видов договоров, являющийся смешанным договором, заключаемый между Заказчиком и Исполнителем(-ями), выбранным(-ми) в соответствии с Положением, который в качестве обязательного элемента (существенного условия) включает в себя обязательства Исполнителя по финансированию или совместному финансированию капитальных вложений и/или иных вложений по инвестиционному проекту (далее – инвестиции) на условиях последующей возвратности (доходности) таких инвестиций, либо не предусматривающий такой возвратности (доходности) инвестиций, но заключаемый Исполнителем в целях достижения иного экономически значимого для него эффекта.

20. **Исполнитель** – сторона договора, вне зависимости от наименования, указанного в договоре (Подрядчик/Исполнитель/Поставщик/иное), заключаемого с Заказчиком (в случае проведения консолидированных (совместных) закупок – с Заказчиками) по результатам проведения закупки. На стороне Исполнителя, в зависимости от условий договора, может выступать одно лицо или группа лиц. Договор может заключаться с одним или несколькими Исполнителями.

21. **Квалификационный отбор** – этап конкурентной процедуры, предусматривающий осуществление проверки соответствия участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо), его стратегического партнера (если применимо) установленным в документации о закупках квалификационным требованиям.

22. **Квалификационные требования** – специальные требования к участникам закупки, в частности о наличии у них опыта, квалификации, финансовой устойчивости и/или деловой репутации, обеспеченности материальными, кадровыми, техническими и/или иными необходимыми ресурсами, которые являются необходимыми для участника закупки для квалифицированного и качественного исполнения договора, заключаемого по результатам закупки.

23. **Комиссия по закупкам** (также – **комиссия**, если применимо – аукционная комиссия, конкурсная комиссия, котировочная комиссия, комиссия по запросу предложений) – коллегиальный орган, создаваемый Заказчиком для проведения конкурентных процедур и закупок с единственным поставщиком (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся.

24. **Общества, входящие в группу компаний «Автодор»** (также – **компании группы «Автодор»**) – следующие общества и организации:

- 1) дочерние общества Государственной компании;
- 2) дочерние общества дочерних обществ Государственной компании;
- 3) общества и организации, в уставном капитале которых Государственная компания

совместно со своими дочерними обществами и/или дочерними обществами таких дочерних обществ, владеют более 50% долей (акций).

25. **Конкурентная процедура** – процесс осуществления конкурентной закупки способом, установленным Законом о закупке и Положением. Считается завершённой с момента размещения итогового протокола.

26. **Консолидированная (совместная) закупка** – закупка, проводимая в интересах нескольких Заказчиков одновременно.

27. **Критерии оценки заявок** (также – критерии) – установленные документацией о закупке показатели, с помощью которых комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурентных процедур для целей определения победителя такой процедуры.

28. **Лот** – объем товаров, работ, услуг, являющийся предметом закупки. Для участия в закупке по каждому лоту представляется отдельная заявка и предусматривается заключение отдельного договора, если иное не предусмотрено условиями закупки.

29. **Начальная (максимальная) цена договора** – предельное значение цены договора, определяемое в соответствии с Положением в целях установления условий закупки, путем снижения которого определяется цена договора, по которой осуществляется заключение договора. В отношении инвестиционных соглашений начальная (максимальная) цена договора определяется как предельное значение стоимости создания, реконструкции, комплексного обустройства объекта инвестиционного соглашения или, если это следует из соответствующей закупочной документации, предельное значение размера софинансирования Заказчиком создания, реконструкции, комплексного обустройства объекта инвестиционного соглашения.

30. **Неэлектронные конкурентные закупки** – конкурентные закупки, осуществляемые в бумажной форме.

31. **Обеспечение заявки** – обеспечение исполнения участником закупки обязательств, связанных с проведением конкурентных процедур.

32. **Обеспечение договора** – обеспечение надлежащего исполнения обязательств участника закупки (Исполнителя) по договору.

33. **Объем инвестиций Исполнителя** – объем финансовых обязательств Исполнителя по осуществлению финансовых вложений в объект инвестиционного соглашения на условиях их последующей возвратности и выплаты доходности по таким вложениям (если применимо) Заказчиком и/или иными лицами в порядке, предусмотренном в инвестиционном соглашении, которые могут быть выражены в форме как прямых денежных обязательств, так и в форме, определяющей методику расчета размера таких обязательств, а также условия их возникновения либо изменения.

34. **Общие требования** – требования ко всем участникам закупки, которые применяются Заказчиком вне зависимости от способа закупки.

35. **Ответственное структурное подразделение Заказчика** – структурное подразделение Заказчика, отвечающее за контроль проведения закупки и/или, в случае отсутствия необходимости привлечения юридического лица, обладающего специальными компетенциями, за размещение информации, связанной с проведением закупок, в информационно-телекоммуникационной сети Интернет.

36. **План закупки товаров, работ, услуг** (далее – план закупки) – документ Заказчика, содержащий сведения о планируемых закупках товаров (работ, услуг), необходимых для удовлетворения потребностей Заказчика в течение планируемого периода времени.

37. **План закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств** – документ Заказчика, содержащий сведения о планируемых закупках инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств для удовлетворения потребностей Заказчика в такой продукции в течение планируемого периода времени.

38. **Подача дополнительных предложений** – этап конкурентной процедуры, направленный на добровольное снижение участниками закупки предложенной ими цены договора (**подача дополнительных ценовых предложений**) и/или улучшение предложений по критериям (**подача дополнительных предложений по критериям**) при условии сохранения остальных положений заявки неизменными с целью повысить предпочтительность заявок участников конкурентной процедуры для Заказчика.

39. **Подача окончательных предложений** – этап конкурентной процедуры, предусматривающий подачу окончательных предложения с учетом уточненных функциональных характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, работ, услуг, иных условий исполнения договора, при условии сохранения остальных положений заявки неизменными с целью повысить предпочтительность заявок участников конкурентной процедуры для Заказчика.

40. **Программа деятельности Государственной компании «Российские автомобильные дороги» на долгосрочный период** (также – Программа) – документ, определяющий основные направления, финансово-экономические показатели и ожидаемые результаты деятельности Государственной компании на долгосрочный период.

41. **Программа партнерства с субъектами малого и среднего предпринимательства** (также – Программа партнерства) – документ, описывающий комплекс мероприятий, направленных на формирование реестра (перечня) субъектов малого и среднего предпринимательства, поставляющих товары (выполняющих работы, оказывающих услуги) по договорам, заключенным между указанными субъектами и Заказчиками либо между указанными субъектами и поставщиком (исполнителем, подрядчиком), заключившим договор с Заказчиками, участниками которых может быть неограниченное количество субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – Программа партнерства).

42. **Стратегический партнер** – лицо, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, выступающее при проведении конкурентных процедур совместно с участника закупки и находящееся с ним в правовой связи, порядок определения которой приведен в Положении и закупочной документации.

43. **Субъекты малого и среднего предпринимательства** (также – СМСП) – хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными законодательством Российской Федерации о развитии малого и среднего предпринимательства, к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям, и средним предприятиям.

44. **Счет, открытый на ЭТП** – счет, открытый оператором ЭТП участника закупки для проведения операций по обеспечению участия в торгах.

45. **Требование** - условие, установленное как обязательное.

46. **Требования к участникам закупки** – требования, предъявляемые к участнику закупки, устанавливаемые в закупочной документации, которым должен отвечать участник конкретной закупки.

47. **Участник конкурентной процедуры** (также – участник аукциона, участник запроса котировок, участник запроса предложений, участник конкурса и др.) – участник закупки, допущенный комиссией к участию в конкурентной процедуре в соответствии с требованиями Положения и документации о закупке.

48. **Финансовое закрытие** – период времени, в течение которого победитель конкурентных процедур на право заключения инвестиционного соглашения или Исполнитель по инвестиционному соглашению предоставляет Заказчику документарное подтверждение успешного привлечения необходимого объема собственных и заемных средств для финансирования/софинансирования по договору, предусматривающему инвестиционные обязательства Исполнителя и/или выполнение предварительных условий, необходимых для заключения такого договора, и/или предварительных условий начала исполнения договора, предусматривающего инвестиционные обязательства Исполнителя.

49. **Финансовый план** – документ финансового планирования Государственной компании, определяющий и детализирующий направления деятельности Государственной компании в соответствующем периоде финансового планирования за счет средств, связанных с доверительным управлением, с собственной деятельностью Государственной компании, привлеченного финансирования, а также предусматривающий объем указанных средств на реализацию таких направлений деятельности.

50. **Функционирующий рынок** – наличие неограниченного круга исполнителей, способных поставить (выполнить, оказать) товары (работы, услуги), потребность в которых

имеет Заказчик, и при условии, что эти товары (работы, услуги) могут быть поставлены (выполнены, оказаны) по заказу любого лица.

**51. Цена договора** – зафиксированное в договоре денежное выражение стоимости товаров/работ/услуг/арендной платы, определенное в ходе проведения конкурентных процедур или в ходе заключения договора по результатам проведения неконкурентных процедур. В части инвестиционных соглашений условия о цене договора могут включать в себя денежное выражение размера подлежащих возмещению инвестиций Исполнителя, включая выплату предусмотренной условиями договора доходности на такие инвестиции (если применимо). Цена договора, в зависимости от установленных в закупочной документации условий, может быть указана как конкретной суммой, так и установлением способа определения цены договора или ее составной части. Допускается установление следующих способов определения цены договора: указываются цены единиц товаров (работ, услуг) и указывается максимальная цена общего закупаемого объема товаров/работ/услуг; устанавливаются базовые индексируемые расценки и/или базовые удельные стоимостные показатели и/или плавающие процентные ставки, привязанные к официально публикуемым экономическим показателям (утверждаемым Минэкономразвития России индексам-дефляторам, ставке рефинансирования Банка России, ставке Моспрайм и т.д.) и используемые для расчета размера соответствующих выплат Исполнителю Заказчиком в соответствии с методикой, предусмотренной договором (инвестиционным соглашением).

**52. Эквивалент** – это предмет или определенная мера чего-либо, равноценные, равнозначные или соответствующие в каком-либо отношении другим, либо лучшие и могущие служить им выражением или заменой.

**53. Эксперт** – лицо, обладающее специальными знаниями в соответствующих областях, в том числе относящихся к предмету закупки, и привлекаемое по решению комиссии по закупкам для их применения в рамках процедуры закупки с целью получения соответствующего мнения.

**54. Электронная торговая площадка** (далее – ЭТП) – сайт в информационно-телекоммуникационной сети Интернет, находящийся по адресу, указанному в закупочной документации, на котором проводятся электронные конкурентные закупки, а также размещаются информация, сведения и документы, а также осуществляются необходимые действия, связанные с проведением закупок, в том числе по закупкам, проводимым в бумажной форме.

**55. Электронные конкурентные закупки** – способы закупки, проводимые в электронной форме (аукцион в электронной форме, конкурс в электронной форме, запрос котировок в электронной форме, запрос предложений в электронной форме).

#### **Статья 4. Цели закупочной деятельности**

Целями закупочной деятельности Заказчика являются:

- 1) реализация целей и видов деятельности Заказчика;
- 2) обеспечение потребностей Заказчика в товарах, работах, услугах, создание условий для своевременного и полного их удовлетворения с требуемыми Заказчику показателями цены, объема, качества и надежности, в том числе для целей коммерческого использования;
- 3) обеспечение эффективного расходования средств Заказчика, а также средств, связанных с осуществлением деятельности Заказчика;
- 4) при проведении Закупки на право заключения инвестиционного соглашения или договора, предусматривающего инвестиционные обязательства Исполнителя, обеспечение оптимального баланса бюджетной и финансовой эффективности инвестиционных проектов и качества выполняемых работ и оказываемых услуг, включая качество услуг, предоставляемых пользователям создаваемых объектов (оптимальное соотношение цены и качества);
- 5) развитие инновационной базы дорожной отрасли, внедрение новых и экономически эффективных форм контрактных отношений, в том числе на основе различных форм и механизмов государственно-частного партнерства, обеспечение минимизации экологических рисков и снижения уровня негативного воздействия при реализации договоров на окружающую среду;
- б) привлечение внебюджетных инвестиций в дорожное хозяйство Российской Федерации;

7) расширение возможностей участия юридических и физических лиц в закупках и стимулирование такого участия;

8) развитие добросовестной конкуренции, обеспечение гласности и прозрачности закупок, предотвращение коррупции и других злоупотреблений.

## **Статья 5. Принципы закупки**

### **1. Принцип равноправия, справедливости, отсутствия дискриминации и необоснованных ограничений конкуренции**

1) Участники закупки пользуются равными правами по получению документов и информации и последующему участию в конкурентных процедурах, предусмотренных закупочной документацией, а также несут равный объем обязанностей, связанных с участием в конкурентных процедурах.

2) Закупочная документация не должна содержать требований к участникам закупки, необоснованно ограничивающих их право на участие в конкурентных процедурах.

3) Закупочная документация может содержать квалификационные требования к участниками закупки, которые определены, исходя из целей, задач и условий исполнения соответствующего договора и/или реализации инвестиционного проекта.

4) При проведении конкурентных процедур, в целях недопущения недобросовестной конкуренции, требования к участнику закупки, критерии и иные положения закупочной документации должны быть направлены на исключение возможности победы лиц, представляющих недостоверные данные или экономически и технически необоснованные и/или заведомо нереализуемые предложения, использующих иные недобросовестные способы и методы конкуренции. Проявлениями недобросовестной конкуренции также считаются сговор и/или согласованные действия участников конкурентных процедур, направленные на устранение или ограничение уровня конкуренции при проведении конкурентных процедур, в том числе путем подкупа и/или оказания давления и/или оказания иных форм влияния на членов комиссии по закупкам.

### **2. Принцип отсутствия ограничения допуска к участию в закупке путем установления неизмеряемых требований к участникам закупки.**

Квалификационные требования, предъявляемые к участникам закупки, не должны содержать требований, которые предполагают субъективную оценку членами комиссии соответствия участника закупки этим требованиям, и должны содержать лишь бинарно-альтернативные характеристики и/или количественно измеряемые показатели опыта, квалификации и ресурсов участника закупки и/или иных лиц, квалификация и опыт которых в соответствии с положениями закупочной документации могут быть использованы для подтверждения квалификационных требований к участнику закупки.

### **3. Принцип информационной открытости**

1) При подготовке и проведении закупок Заказчик руководствуется необходимостью обеспечения информирования общественности и участников рынка о планируемых и проводимых конкурентных процедурах, их ключевых условиях, включая ключевые условия заключаемых по результатам их проведения договоров, а также о результатах проведения конкурентных процедур.

2) Для инвестиционных соглашений может предусматриваться заблаговременное информирование участников рынка о планируемом проведении инвестиционного конкурса, которое, помимо публикации информации о конкурсе в средствах массовой информации, в том числе, при необходимости, проекта конкурсной документации, может также осуществляться путем направления предварительных уведомлений, организации публичных обсуждений, проведения роуд-шоу и/или предварительных консультаций с российскими и зарубежными участниками рынка. В ходе таких мероприятий с участниками рынка могут проводиться предварительные обсуждения основных условий, планируемых к заключению инвестиционных соглашений.

3) Извещения о закупке, документация о закупке и все вносимые в них изменения подлежат обязательному размещению в ЕИС, интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП (если применимо) с учетом требований статьи 23 Положения. Помимо этого, в отношении крупных

инвестиционных соглашений, как правило, предусматривается публикация информации об объявлении конкурса в ведущих деловых российских печатных изданиях<sup>1</sup>. Возможно также размещение такой информации на сайтах международных финансовых институтов<sup>2</sup> и в специализированных зарубежных печатных изданиях.

4) При проведении конкурсов на право заключения инвестиционных соглашений может предусматриваться проведение открытых консультаций с участниками конкурса. При этом всем участникам конкурса должно предоставляться равное время и равный доступ к предоставляемой информации в ходе таких консультаций.

5) Заказчик вправе устанавливать справедливую плату за предоставление экземпляров закупочной документации и иных документов и материалов, предоставляемых при проведении закупки по настоящему Положению на бумажных и/или иных носителях (кроме информации, предоставляемой только с помощью электронной почты и/или сети Интернет).

6) Участники закупки путем подачи заявки соглашаются с тем, что сведения и документы, которые участник закупки предоставляет Заказчику в ходе проведения закупки, а также при заключении и исполнении договора, могут быть предоставлены, в соответствии с условиями договора и закупочной документации, Заказчиком органам федеральной власти Российской Федерации по их первому требованию, и такие сведения и подтверждающие их документы не рассматриваются в качестве конфиденциальной или иной ограниченной в обращении информации.

#### **4. Принцип целевого и экономически эффективного расходования денежных средств на приобретение товаров, работ, услуг (с учетом при необходимости стоимости жизненного цикла закупаемой продукции) и реализация мер, направленных на сокращение издержек Заказчика**

1) Заказчик обеспечивает оптимальный баланс эффективности при проведении закупок (оптимальное соотношение цены и качества).

2) Предоставление средств государственного финансирования при реализации инвестиционных проектов может осуществляться только в отношении лиц<sup>3</sup>, имеющих высокий уровень финансовой устойчивости (наличие собственных активов, соразмерных стоимости строительства), обладающих необходимым опытом и располагающих достаточными техническими, финансовыми и иными ресурсами и возможностями, необходимыми для успешной реализации инвестиционного проекта, в том числе для исполнения собственных инвестиционных обязательств.

3) При планировании, подготовке и проведении конкурсов по долгосрочным инвестиционным соглашениям Заказчик ориентируется на отбор победителей по таким конкурсам, предлагающих наиболее сбалансированные условия финансирования с учетом всех этапов (всего «жизненного цикла») проекта.

---

<sup>1</sup>Газеты «Ведомости» или «Коммерсант», или иные аналогичные издания.

<sup>2</sup> На сайтах Всемирного Банка и Европейского Банка Реконструкции и Развития.

<sup>3</sup>С учетом того, что таким требованиям должен соответствовать сам Исполнитель по Договору

## Раздел II. ОРГАНИЗАЦИЯ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### Глава 1. ПЛАНИРОВАНИЕ

#### Статья 6. Планирование Закупок

1. Планирование Закупок осуществляется посредством формирования, утверждения и ведения:

- 1) плана закупки товаров, работ, услуг;
- 2) плана закупки инновационной, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств.

2. Сроки подготовки указанных в части 1 настоящей статьи планов закупки, порядок подготовки соответствующих проектов планов определяются Заказчиком в локальных актах, с учетом требований, установленных Правительством Российской Федерации и Положением.

#### Статья 7. План закупки и план закупки инновационной, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств

1. Основой для формирования плана закупки являются внутренние локальные акты Заказчика, включая документы стратегического и финансового планирования.

2. План закупки формируется на ближайший календарный год. План закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств формируется на период от пяти до семи лет. Порядок формирования плана закупки и плана закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств устанавливается в соответствии с требованиями Закона о закупках

3. В план закупки и план закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств с учетом положений части 15 статьи 4 Закона о закупках не включаются сведения о закупке товаров, работ, услуг, составляющие государственную тайну, при условии, что такие сведения содержатся в извещении о закупке, документации о закупке или в проекте договора, а также сведения о закупке, решение по которой принято Правительством Российской Федерации в соответствии с частью 16 статьи 4 Закона о закупках.

4. В плане закупки и плане закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств с учетом положений части 15 статьи 4 Закона о закупках могут не отражаться сведения о закупке товаров, работ, услуг, стоимость которых не превышает 100 тыс. рублей, включая НДС и/или иные виды налогов, а если годовая выручка Заказчика за отчетный финансовый год составляет более 5 млрд. рублей, – сведения о закупке товаров, работ, услуг, стоимость которых не превышает 500 тыс. рублей, включая НДС и/или иные виды налогов.

5. При проведении конкурентной закупки информация о планируемой закупке должна быть размещена в установленном порядке до размещения извещения о закупке, за исключением случаев, указанных в части 3 настоящей статьи. При проведении закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) и закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, информация в план закупки о такой закупке должна быть включена не позднее дня заключения договора.

6. План закупки и план закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств утверждается единоличным исполнительным органом Заказчика и размещаются на ЕИС и на интернет-сайте Заказчика (при наличии).

## Глава 2. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ МЕХАНИЗМ ЗАКУПОК

### Статья 8. Комиссия по закупкам

1. Комиссия по Закупкам может быть создана как постоянный орган для проведения текущих закупок Заказчика, либо как временный орган для проведения конкретной закупки, однотипных закупок. Для проведения закупки на право заключения инвестиционных соглашений, как правило, создается самостоятельная комиссия по закупке.

2. Комиссия по закупкам формируется и утверждается приказом единоличного исполнительного органа Заказчика. В случае проведения закупки на право заключения инвестиционного соглашения, комиссия по закупкам формируется и утверждается решением коллегиального исполнительного органа Заказчика.

3. Приказом/решением о создании комиссии по закупкам назначается также секретарь комиссии по закупкам. Секретарь комиссии организует работу комиссии по закупкам, в том числе проведение ее заседаний, а также осуществляет иные функции, предусмотренные Положением. Секретарь комиссии по закупкам при принятии комиссией по закупкам решений права голоса не имеет.

4. Заказчик утверждает в порядке, аналогичном установленному в части 2 настоящей статьи, положение о комиссии по закупкам, в котором определяется порядок ее работы. Заказчик вправе разработать и утвердить типовую форму Положения о комиссии по закупкам.

5. Комиссия по закупкам должна быть сформирована не позднее чем за 10 (десять) рабочих дней до установленной даты окончания срока подачи заявок на участие в закупке.

6. В состав комиссии по закупкам должно входить не менее 5 (пяти) членов.

7. Замена члена комиссии по закупкам допускается только по решению органа Заказчика, принявшего решение о создании комиссии по закупкам.

8. Комиссией по закупкам осуществляется:

1) рассмотрение, оценка и сопоставление заявок, определение победителя закупки;

2) составление протоколов, составляемых в ходе осуществления конкурентной закупки (по результатам этапа конкурентной закупки), протоколов, составляемых по итогам конкурентной закупки (за исключением протокола о признании участника закупки уклонившимся от заключения договора);

3) рассмотрение технико-экономических расчетов участников закупки, оценка и определение обоснованности (необоснованности) снижения начальной (максимальной) цены договора участниками закупки;

4) представление в ответственное структурное подразделение Заказчика для размещения на сайтах протоколов, в соответствии с требованиями Положения и закупочной документации;

5) принятие в случаях, установленных Положением и/или закупочной документацией, решения о признании конкурентной процедуры несостоявшейся;

6) принятие в случаях, установленных Положением и/или закупочной документацией, решения об отстранении участников закупки от участия в конкурентных процедурах;

7) иные действия в целях проведения конкурентных процедур в соответствии с требованиями Положения, закупочной документации и положения о комиссии по закупкам;

8) действия в целях проведения закупок с единственным поставщиком (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся в соответствии с требованиями Положения, закупочной документации и положения о комиссии по закупкам.

9. Решения комиссии по закупкам оформляются протоколами, которые подписывают члены комиссии, принявшие участие в заседании комиссии по закупкам, а также секретарь комиссии по закупкам.

10. Комиссия по закупкам правомочна осуществлять свои функции, если на заседании комиссии по закупкам присутствует не менее половины членов от полного состава комиссии по закупкам. В случае, если количество членов комиссии по закупкам превышает 15 (пятнадцать) человек, комиссия правомочна осуществлять свои функции, если на заседании присутствует не менее одной трети членов от ее полного состава, но не менее 8 (восьми) человек.



11. Члены комиссии по закупкам участвуют в заседаниях комиссии по закупкам лично. Принятие решения членами комиссии по закупкам путем проведения заочного голосования, а также делегирование ими своих полномочий иным лицам не допускается. Каждый член комиссии по закупкам при голосовании имеет один голос. Решения комиссии по закупкам принимаются большинством голосов от числа членов комиссии по закупкам. В случае равенства числа голосов голос председателя комиссии по закупкам считается решающим.

## **Статья 9. Координатор закупки**

1. Заказчик вправе назначить из числа его работников координатора закупки. Координатор закупки назначается решением Заказчика. Указание координатора закупки в документации о закупке и/или в извещении о закупке является надлежащим оформлением решения Заказчика о назначении координатора закупки.

2. Координатор закупки, совместно с секретарем комиссии по закупкам, осуществляет подготовку материалов к заседанию комиссии по закупкам и организационно-техническое сопровождение работы комиссии по закупкам, а также иные функции, предусмотренные Положением и/или документацией о закупке.

## **Статья 10. Эксперты**

1. Комиссия по закупкам, в случае необходимости, может привлекать экспертов, экспертные организации для рассмотрения заявок, отбора участников закупки, оценки заявок на участие в закупке. Необходимость привлечения экспертов, экспертных организаций может также определяться высшим органом управления Заказчика и/или коллегиальным исполнительным органом Заказчика, и/или единоличным исполнительным органом Заказчика.

2. Для проведения экспертизы в случаях, предусмотренных Положением или документацией о закупке, эксперты, экспертные организации имеют право запрашивать у Заказчика дополнительные пояснения (сведения), относящиеся к предмету экспертизы.

3. По результатам рассмотрения экспертом, экспертной организацией поставленных перед ними комиссией по закупкам вопросов эксперт, экспертная организация представляет экспертное заключение, в котором содержится мнение данного эксперта, экспертной организации по существу поставленных перед ними вопросов.

4. Экспертные заключения могут быть представлены как в виде отдельного заключения каждого эксперта, экспертной организации, так и в виде совместного заключения нескольких экспертов, экспертных организаций. В последнем случае экспертное заключение подписывается всеми экспертами, экспертными организациями, участвующими в его подготовке.

5. Экспертные заключения представляются на рассмотрение всем членам комиссии по закупкам. Секретарь комиссии по закупкам обеспечивает предоставление соответствующих документов членам комиссии по закупкам.

6. Экспертные заключения носят рекомендательный характер. Комиссия по закупкам вправе по своему усмотрению учитывать такие заключения при принятии решений в ходе проведения закупки.

## **Статья 11. Ограничения для лиц, осуществляющих функции членов комиссии по закупкам, секретаря комиссии по закупкам, координатора закупки, экспертов**

1. Функции членов комиссии по закупкам, секретаря комиссии по закупкам, экспертов, координатора конкурса не могут осуществляться:

1) гражданами, представившими заявки, или их родственниками (в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации);

2) гражданами, состоящими в штате, или работающими по трудовым и/или гражданско-правовым договорам в организациях, представивших заявки;

3) гражданами, являющимися акционерами (участниками) организаций, представивших заявки, членами их органов управления или аффилированными лицами участников закупки;

4) гражданами, состоящими в штате, или работающими по трудовым и/или гражданско-правовым договорам в организациях, являющихся стратегическими партнерами участника

закупки, а также в штате их дочерних, зависимых или иным образом аффилированных с ними организаций;

5) гражданами, являющимися акционерами (участниками) организаций, являющихся стратегическими партнерами участника закупки и/или акционерами (участниками) их дочерних, зависимых или иным образом аффилированных с ними организаций.

2. В случае выявления среди членов комиссии по закупкам, секретаря комиссии по закупкам, экспертов, координатора закупки указанных в части 1 настоящей статьи лиц, Заказчик обязан незамедлительно заменить их иными физическими лицами, которые лично не заинтересованы в результатах закупки, и на которых не способны оказывать влияние участники закупки.

3. Одно и то же лицо не может одновременно выполнять функции:

- 1) координатора закупки и члена комиссии по закупкам,
- 2) секретаря комиссии по закупкам и координатора закупки,
- 3) секретаря комиссии по закупкам, координатора закупки и эксперта.

4. Члены комиссии по закупкам, секретарь комиссии по закупкам, эксперты, координатор закупки до начала своей деятельности в соответствующем качестве делают письменные заявления о своей беспристрастности. Заказчик вправе разработать и утвердить типовые формы таких заявлений. В случае обнаружения факта осуществления функций члена комиссии по закупкам, секретаря комиссии по закупкам, координатора закупки, эксперта лицом, которое не может исполнять такие обязанности в соответствии с Положением, производится замена указанного лица на любом этапе закупки на основании решения лица (лиц), утвердившего (-их) состав комиссии по закупкам, секретаря комиссии по закупкам, координатора закупки, экспертов, принятого по мотивированному ходатайству такого лица и/или комиссии по закупкам, при этом в голосовании по данному вопросу соответствующий член комиссии по закупкам (в случае замены члена комиссии по закупкам) не принимает участие. Действия и решения такого лица до его отзыва признаются соответствующими требованиям Положения.

5. Участникам закупок запрещается осуществлять сбор информации о членах комиссии по закупкам, секретаре комиссии по закупкам, координаторе закупки, экспертах, а также пытаться оказывать на них прямое и/или косвенное давление и/или воздействие в целях получения каких-либо выгод в связи с проводимыми закупками. Выявленный и достоверно установленный факт оказания давления и/или воздействия на членов комиссии по закупкам и/или секретаря комиссии по закупкам и/или координатора закупки и/или эксперта является основанием для признания заявки такого участника закупки несоответствующей требованиям Положения и закупочной документации на любом этапе проведения закупки, либо, если данный факт будет установлен после подведения итогов закупки, – для отказа от заключения договора с победителем закупки, или иным участником закупки, если с ним, в соответствии с условиями Положения, может/должен быть заключен договор.

## Раздел III. ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### Подраздел 1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

#### Глава. 3 ПАРАМЕТРЫ ЗАКУПКИ

##### Статья 12. Способы закупки

1. Положением предусмотрены следующие способы осуществления закупок:

1) Конкурентные закупки осуществляются путем проведения торгов:

а) конкурс:

- открытый конкурс;
- конкурс в электронной форме;
- закрытый конкурс;

б) аукцион:

- открытый аукцион;
- аукцион в электронной форме;
- закрытый аукцион;

в) запрос котировок:

- запрос котировок в электронной форме;
- закрытый запрос котировок;

г) запрос предложений:

- запрос предложений в электронной форме;
- закрытый запрос предложений.

2) Неконкурентные закупки:

а) закупка у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика);

б) закупка с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся.

2. Закупка может проводиться как с одним лотом, так и многолотовая.

3. Любые способы закупки, предусмотренные Положением, могут проводиться с использованием электронного документооборота.

4. Стадии и этапы проведения конкурентной закупки определяются в соответствии с положениями главы 7 настоящего Положения.

##### Статья 13. Консолидированные (совместные) закупки

1. При проведении консолидированных (совместных) конкурентных закупок Заказчиками, участвующими в проведении такой закупки, заключается соглашение о проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки, которое должно содержать:

а) информацию о сторонах соглашения (о Заказчиках);

б) информацию о способе проведения консолидированной (совместной) конкурентной закупки;

в) информацию о предмете договора, заключаемого по результатам консолидированной (совместной) конкурентной закупки, с указанием количества поставляемого товара, объема выполняемых работ, оказываемых услуг;

г) информацию о месте, сроках (периодах) и условиях поставки товара, выполнения работ, оказания услуг;

д) требования к безопасности, качеству, техническим характеристикам, функциональным характеристикам (потребительским свойствам) товара, работ, услуг, к размерам, упаковке, отгрузке товара, к результатам работ, к оказанию услуг;

е) сведения о начальной (максимальной) цене договора, заключаемого по результатам консолидированной (совместной) конкурентной закупки с указанием такой цены по каждому Заказчику;

ж) порядок и сроки формирования комиссии по консолидированной (совместной) конкурентной закупке, положение об указанной комиссии;

з) порядок, сроки формирования и утверждения извещения о закупке, документации о закупке (включая проект договора);

и) примерные сроки проведения консолидированной (совместной) конкурентной закупки, а также порядок согласования окончательных сроков;

к) информацию об организаторе консолидированной (совместной) конкурентной закупки;

л) разграничение между Заказчиками полномочий по проведению консолидированной (совместной) конкурентной закупки, включая полномочия по подписанию договора;

м) иную информацию, регулирующую взаимоотношения сторон соглашения при проведении консолидированной (совместной) закупки.

2. Способ закупки при проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки определяется в вышеуказанном соглашении исходя из перечня, установленного в статье 12 Положения.

3. При проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки Заказчики определяют организатора консолидированной (совместной) закупки, которым может являться один из Заказчиков, либо сторонняя организация, привлеченная для осуществления функций по проведению закупки на основании договора между такой организацией и Заказчиками.

4. Заказчики совместно несут расходы, связанные с организацией и проведением консолидированной (совместной) конкурентной закупки, пропорционально доле каждого Заказчика в начальной (максимальной) цене (если соглашением о проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки не определено иное распределение таких расходов).

5. Требования к составу, содержанию и порядку размещения информации о проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки, требования к участникам закупки, критерии конкурса (в случае проведения консолидированной (совместной) конкурентной закупки способом «конкурс»), сроки, условия и порядок проведения такой закупки, сроки и порядок заключения/изменения/прекращения договора не должны противоречить положениям настоящего Положения.

В случае наличия различий в порядке и условиях проведения способа консолидированной (совместной) закупки в положениях о закупках Заказчиков, Заказчики в соглашении о проведении консолидированной (совместной) закупки определяют применяемое положение о закупке.

В случае, если в составе Заказчиков только Государственная компания и/или компания группы «Автодор», присоединившаяся к Положению, осуществляет закупочную деятельность в соответствии с Законом о закупках, указанные в первом абзаце настоящей части статьи условия и требования, за исключением урегулированных в соглашении о проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки, должны устанавливаться в соответствии с нормами настоящего Положения, предусматривающими регулирование проведения соответствующего способа Закупки. При этом действия (требования, условия), осуществляемые Заказчиком (распространяющиеся на Заказчика) осуществляются всеми Заказчиками (распространяются на всех Заказчиков), в соответствии с условиями заключенного соглашения о проведении консолидированной (совместной) конкурентной закупки.

6. По результатам консолидированной (совместной) закупки могут быть заключены:

а) многосторонний договор между Заказчиками и участником закупки, с которым заключается договор;

б) отдельные договоры между каждым из Заказчиков и участником закупки, с которым заключается договор.

7. Консолидированная (совместная) закупка может также быть неконкурентной закупкой. В указанном случае на нее распространяется регулирование, установленное Положением для неконкурентных закупок.

## **Статья 14. Условия выбора параметров закупки**

1. Способ закупки определяется согласно следующим условиям:

№ п/п	Наименование способа закупки	Условия выбора
<b>Конкурентные закупки</b>		
1	<b>Аукцион</b>	<p>Осуществляется в случае, если:</p> <p>а) закупка должна проводиться путем проведения аукциона в связи с прямым указанием на это в законодательстве;</p> <p>б) осуществляется закупка стандартизированных, типовых и/или каталожных видов товаров (работ, услуг), в случае наличия возможности сформулировать подробное и точное описание предмета закупки и при проведении процедуры, единственным критерием определения Исполнителя которой является предложение по цене договора.</p>
выделяются следующие виды аукциона:		
1.1	Открытый аукцион	Аукцион, проводимый в бумажной форме. Не используется.
1.2	Аукцион в электронной форме	Открытая конкурентная процедура, осуществляемая в случаях, указанных в строке 1 настоящей таблицы, за исключением случаев, указанных в строке 1.3 настоящей таблицы.
1.3	Закрытый аукцион	<p>Осуществляется:</p> <p>а) в случае проведения закупки товаров, работ, услуг, сведения о которых составляют государственную тайну, при условии, что такие сведения содержатся в извещении о закупке, документации о закупке, либо в проекте договора; информация о такой закупке не размещается в сети Интернет;</p> <p>б) в иных случаях, установленных законодательством.</p>
2	<b>Конкурс</b>	<p>Может применяться в любых случаях, если для определения победителя проводится сравнение заявок по ценовым и неценовым критериям в совокупности, если применение иного способа закупки прямо не предусмотрено законодательством и/или Положением</p>
выделяются следующие виды конкурса:		
2.1	Открытый конкурс	Конкурс, проводимый в бумажной форме. Не используется.
2.2	Конкурс в электронной форме	Открытая одностадийная конкурентная процедура, осуществляемая в случаях, указанных в строке 2 настоящей таблицы, за исключением случаев, указанных в строке 2.3 настоящей таблицы.
2.3	Закрытый конкурс	<p>Осуществляется:</p> <p>а) в случае проведения закупки товаров, работ, услуг, сведения о которых составляют государственную тайну, при условии, что такие сведения содержатся в извещении о закупке, документации о закупке, либо в проекте договора; информация о такой закупке не размещается в сети Интернет;</p> <p>б) в иных случаях, установленных законодательством.</p>
3	<b>Запрос котировок</b>	<p>Может осуществляться в следующих случаях:</p> <p>а) начальная (максимальная) цена договора не превышает 7 (семи) миллионов рублей.</p> <p>б) закупка осуществляется не только среди СМСП, и предметом договора является аренда и/или субаренда (за исключением аренды и/или субаренды недвижимого имущества), лизинг, оценка имущества вне зависимости от цены договора, если</p>

		применение иного способа закупки прямо не предусмотрено законодательством и/или Положением.
выделяются следующие виды запроса котировок:		
3.1	Запрос котировок в электронной форме	Открытая конкурентная процедура, которая может осуществляться в случаях, указанных в строке 3 настоящей таблицы, за исключением случаев, указанных в строке 3.2 настоящей таблицы.
3.2	Закрытый запрос котировок	Осуществляется: а) в случае проведения закупки товаров, работ, услуг, сведения о которых составляют государственную тайну, при условии, что такие сведения содержатся в извещении о закупке, документации о закупке, либо в проекте договора; информация о такой Закупке не размещается в сети Интернет; б) в иных случаях, установленных законодательством.
4	<b>Запрос Предложений</b>	Осуществляется, если закупка производится в рамках исполнения ранее заключенного договора (государственного (муниципального) контракта), по которому Заказчик является исполнителем и сроки выполнения работ, оказания услуг, поставки товара не позволяют провести закупку путем проведения аукциона или конкурса. При этом начальная (максимальная) цена не должна превышать 15 (пятнадцати) миллионов рублей.
выделяются следующие виды запроса предложений:		
4.1	Запрос предложений в электронной форме	Открытая конкурентная процедура, осуществляемая в случаях, указанных в строке 4 настоящей таблицы, за исключением случаев, указанных в строке 4.2 настоящей таблицы.
4.2	Закрытый запрос предложений	Осуществляется: а) в случае проведения закупки товаров, работ, услуг, сведения о которых составляют государственную тайну, при условии, что такие сведения содержатся в извещении о закупке, документации о закупке, либо в проекте договора; информация о такой закупке не размещается в сети Интернет; б) в иных случаях, установленных законодательством.
<b>Неконкурентные закупки:</b>		
5	<b>Закупка у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика)</b>	Основания для проведения такой закупки установлены в части 4 настоящей статьи. Перечень является исчерпывающим и закупка у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) осуществляется только в прямо предусмотренных указанным пунктом случаях.
6.	<b>Закупка с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся</b>	Осуществляется в случае, если конкурентная процедура признана несостоявшейся, с единственным участником закупки или с единственным участником конкурентной процедуры, в порядке и при условиях, установленных Положением и документацией о закупке.

Закупки только среди СМСП проводятся исключительно в электронной форме.

2. В отношении выделения лотов закупка проводится исходя из следующего:

№ п/п	Количество лотов в закупке	Условия выбора
1	<b>Однolотовая закупка</b>	Любые закупки.
2	<b>Многolотовая закупка</b>	Осуществляется в случае, если за счет объединения в одну закупку нескольких лотов уменьшается количество проводимых процедур, упрощается для участников закупки процесс участия в закупках, снижаются суммарные финансовые и/или временные затраты на проведение процедуры закупки.

В случае выделения в закупке отдельных лотов, в отношении каждого из них в извещении о закупке и документации о закупке отдельно должны указываться предмет договора, требования к закупаемым товарам, работам, услугам, стоимостные параметры закупки, сроки и иные условия поставки товаров, выполнения работ или оказания услуг. Участник закупки подает заявку на участие в закупке в отношении определенного лота. По одному лоту участником закупки может быть подана только одна заявка. В отношении каждого лота заключается отдельный договор.

3. Проведение консолидированных (совместных) закупок осуществляется в случаях, когда в целях снижения затрат (финансовых, организационных и/или временных) целесообразно объединить закупки нескольких Заказчиков в одну закупку, в том числе, если ранее заключенным инвестиционным соглашением, заключенным Заказчиком, или концессионным соглашением, заключенным Государственной компанией от лица Российской Федерации в рамках исполнения полномочий концедента, устанавливается обязательство о проведении консолидированных (совместных) закупок или о совместном заключении договора в целях реализации такого инвестиционного соглашения или концессионного соглашения.

4. Заказчик вправе осуществлять закупку у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) в случае, если:

1) поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг относятся к сфере деятельности субъектов естественных монополий в соответствии с законодательством о естественных монополиях;

1.1) осуществляется закупка товаров, работ, услуг для целей переустройства (переноса) инженерных коммуникаций при строительстве, реконструкции, ремонте, капитальном ремонте автомобильных дорог (участков дорог), переданных в доверительное управление Государственной компании, или иного соглашения предметом которого является выполнение работ/оказание услуг, направленных на восстановление нарушенных прав владельцев инженерных сооружений и иных линейных объектов вследствие реконструкции таких объектов, в связи с размещением автомобильных дорог Государственной компании или необходимых для их размещения при условии, что такой договор заключается с владельцем/собственником (балансодержателем) переустраиваемой инженерной коммуникации или с лицом, входящим в группу лиц с таким владельцем /собственником (балансодержателем), и при отсутствии объективной целесообразности для проведения конкурентной процедуры. В случае, если такой договор заключается с лицом, входящим в группу лиц с владельцем /собственником (балансодержателем) переустраиваемой инженерной коммуникации, существенные условия такой сделки подлежат согласованию с высшим органом управления Заказчика.

*Пункт приведен в редакции, утвержденной решением наблюдательного совета (протокол от 03 июня 2020 г. № 131)*

2) осуществляется оказание услуг водоснабжения, водоотведения, канализации, теплоснабжения, газоснабжения (за исключением услуг по реализации сжиженного газа), подключение (присоединение) к сетям инженерно-технического обеспечения по регулируемым в соответствии с законодательством Российской Федерации ценам (тарифам), заключается договор энергоснабжения или купли-продажи электрической энергии с гарантирующим поставщиком электрической энергии;

3) возникла потребность в работах или услугах, выполнение или оказание которых может осуществляться исключительно органами исполнительной власти в соответствии с их полномочиями или подведомственными им государственными учреждениями, государственными унитарными предприятиями, соответствующие полномочия которых устанавливаются нормативными правовыми актами Российской Федерации, нормативными правовыми актами субъекта Российской Федерации;

4) заключается договор на основании судебных решений и в иных случаях, когда заключение договора обязательно для Заказчика;

5) возникла потребность в определенных товарах, работах, услугах вследствие воздействия обстоятельств непреодолимой силы, для предотвращения и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера, возникла потребность в определенных товарах, работах, услугах вследствие необходимости срочного медицинского вмешательства, возникла потребность в определенных товарах, работах, услугах вследствие аварийного выхода из строя систем взимания платы и автоматизированных систем управления дорожным движением (СВП и АСУДД) на платных участках автомобильных дорог, в связи с чем применение иных способов закупки, требующих затрат времени, нецелесообразно. Заказчик вправе заключить в соответствии с настоящим пунктом договор на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг в количестве и объеме, необходимых для ликвидации последствий воздействия обстоятельств непреодолимой силы, для предотвращения и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера, оказания срочной медицинской помощи или аварийного выхода из строя систем взимания платы и автоматизированных систем управления дорожным движением;

6) договор в рамках закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, не заключен;

7) при повторном проведении конкурентной закупки такая закупка признана несостоявшейся;

8) цена договора находится в пределах от 100 (ста) тысяч до 500 (пятисот) тысяч рублей. При этом совокупный годовой объем закупок, который Заказчик вправе осуществить на основании настоящего пункта, не превышает пять процентов размера средств, предусмотренных на осуществление всех закупок Заказчика в соответствии с планом закупок, но не более 50 (пятидесяти) миллионов рублей в год;

9) цена договора до 100 (ста) тысяч рублей. При этом не допускается умышленное разделение Заказчиком отдельной закупки на закупки до 100 (ста) тысяч рублей;

10) осуществляется закупка услуг по открытию счетов Заказчика в кредитных организациях; по ведению счетов Заказчика; оказание услуг по банковскому обслуживанию, в том числе по дистанционному банковскому обслуживанию; оказание услуг в рамках «зарплатных» проектов; по привлечению кредитов Заказчиком; по размещению Заказчиком вкладов (депозитов, минимальных неснижаемых остатков); оказание иных услуг (осуществление банковских операций) кредитными организациями на основании соответствующей лицензии, а также оказание сопутствующих им услуг;

11) осуществляется закупка товаров, работ, услуг у Исполнителя, определенного указом или распоряжением Президента Российской Федерации;

12) осуществляется закупка товаров, работ, услуг для размещения в установленных решениями или поручениями Президента Российской Федерации случаях у конкретного Исполнителя, определяемого распоряжением/постановлением Правительства Российской Федерации;

13) осуществляется закупка услуг по авторскому надзору за строительством, реконструкцией, капитальным ремонтом объектов капитального строительства, оказываемых соответствующими авторами проектной документации;

14) осуществляется закупка услуг, связанных с направлением работника в служебную командировку (проезд к месту служебной командировки и обратно, наем жилого помещения, транспортное обслуживание, обеспечение питанием и иное);

15) осуществляется закупка услуг, связанных с обеспечением визитов делегаций (гостиничное, транспортное обслуживание, эксплуатация компьютерного оборудования, обеспечение питанием и иное);



16) ранее заключенный по результатам конкурентной процедуры договор на выполнение работ/оказание услуг по содержанию автомобильных дорог расторгнут по причине ненадлежащего его исполнения Исполнителем (в данном случае Заказчик вправе заключить с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) договор на содержание автомобильных дорог на время, необходимое для проведения новой конкурентной процедуры);

17) ранее заключенный по результатам конкурентной процедуры договор на выполнение работ по ремонту или капитальному ремонту автомобильной дороги расторгнут по причине ненадлежащего его исполнения Исполнителем, и проведение новых конкурентных процедур невозможно в связи с истечением допустимых сроков выполнения работ, установленных в соответствии с действующими нормативными документами в сфере дорожного строительства;

18) Заказчик участвовал и победил/был единственным участником закупки в конкурентной процедуре, в том числе, но не ограничиваясь, конкурсе, аукционе, запросе котировок на право заключения договора на выполнение работ, оказание услуг, поставку товаров, и в связи с этим возникла необходимость заключения договоров с привлекаемыми организациями для выполнения таких работ, оказания услуг и поставки товаров, и такой способ закупки в отношении указанных договоров с привлекаемыми организациями одобрен единоличным исполнительным органом Заказчика, при этом в связи с установленным договором, заключенным по результатам конкурентной процедуры, сроком выполнения работ (оказания услуг) заключение Заказчиком договоров с привлекаемыми организациями путем конкурентных процедур, установленных настоящим Порядком, невозможно;

19) осуществляется оказание услуг по проведению экспертизы, допуску к размещению, включению и поддержанию облигаций Заказчика в котировальном списке биржи, а также по переводу облигаций Заказчика в иные котировальные списки биржи;

20) осуществляется оказание услуг по хранению сертификата (сертификатов) и учету прав на облигации путем открытия и ведения эмиссионного счета депо в депозитарии, получению доходов по облигациям и иных причитающихся владельцам облигаций выплат;

21) осуществляется оказание услуг по публикации в периодическом печатном издании сообщения о государственной регистрации выпуска ценных бумаг Заказчика;

22) осуществляется закупка у исполнителя и (или) организатора, и (или) генерального организатора, и (или) генерального застройщика презентационно-выставочного мероприятия (выставки, форума, семинара, конгресса и прочее) и (или) культурно-массовых мероприятий<sup>4</sup> (фестивали, олимпиады, автопробеги и прочее), и (или) генерального организатора/генерального застройщика (определенными по результатам торгов или иных конкурсных процедур, проведенных федеральными органами власти и (или) органами власти субъектов Российской Федерации, и (или) органами местного самоуправления), являющихся организаторами презентационно-выставочного мероприятия и (или) экспозиции в рамках мероприятия, следующих услуг (вместе и по отдельности): предоставление Заказчику выставочной площади (площади, на которой проводится (будет проводиться) мероприятие), организация и оборудование выставочной экспозиции Заказчика (места, где проводится (будет проводиться) мероприятие), организация проведения мероприятия, застройка стенда Заказчика, изготовление и предоставление презентационно-выставочных и информационных материалов Заказчика, аккредитация Заказчика в качестве участника мероприятия, включение Заказчика в список спонсоров мероприятия, включение информации о Заказчике в официальный каталог мероприятия и другие услуги, связанные с проведением (организацией проведения) мероприятия;

23) осуществляется закупка услуг по проведению технического учета и технической инвентаризации объектов недвижимого имущества Заказчика;

24) осуществляется закупка услуг по производству и размещению рекламных и информационных материалов Заказчика в средствах массовой информации, а также услуг по

---

<sup>4</sup> Под культурно-массовым мероприятием для целей Положения понимается открытое, мирное, доступное неограниченному или широкому кругу лиц мероприятие, направленное на достижение социально значимых целей, в том числе на удовлетворение информационных, интеллектуальных, духовных, патриотических, культурных, образовательных и иных потребностей

производству и размещению рекламных и/или информационных материалов о Заказчике в рамках договоров, заключаемых с общественными организациями об оказании спонсорской помощи;

25) заключается договор на оказание консультационных услуг с одной из следующих международных финансовых организаций:

- а) Международный банк реконструкции и развития;
- б) Международная ассоциация развития;
- в) Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций;
- г) Международная финансовая корпорация;
- д) Европейский банк реконструкции и развития;
- е) Черноморский банк торговли и развития;
- ж) Евразийский банк развития;
- з) Межгосударственный банк;
- и) Международный инвестиционный банк;
- к) Международный банк экономического сотрудничества;
- л) Европейский инвестиционный банк;
- м) Северный инвестиционный банк;
- н) НБР БРИКС.

26) заключается договор на оказание консультационных услуг и/или финансовых услуг и/или предоставление кредита с Внешэкономбанком, а также с его дочерними обществами;

27) осуществляется закупка услуг по присвоению рейтингов Заказчику рейтинговыми агентствами России, США, стран Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона;

28) заключается договор на оказание образовательных услуг по направлениям подготовки специалистов, необходимых для деятельности Заказчика, с ведущими российскими и зарубежными образовательными центрами, в частности, с Московской Школой Управления «Сколково», Национальным Исследовательским Университетом «Высшая Школа Экономики», Российской академией народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (РАНХиГС), Финансовым университетом при Правительстве Российской Федерации и его структурными подразделениями, Институтом государства и права Российской академии наук, Московским государственным университетом им. М.В. Ломоносова, Санкт-Петербургским государственным университетом, Московским автомобильно-дорожным государственным техническим университетом (МАДИ);

29) заключается договор аренды (субаренды) недвижимого имущества и/или приобретения земельных участков, необходимых для размещения многофункциональных зон дорожного сервиса;

30) осуществляется закупка прав на результат интеллектуальной деятельности у лица, которому принадлежат исключительные права на такой результат интеллектуальной деятельности или исключительная лицензия на использование такого результата;

31) заключается договор на проведение аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности Заказчика (в том числе обязательного) с аудиторской организацией, определенной по результатам торгов на право заключения договора на оказание услуг по аудиту бухгалтерской (финансовой) и консолидированной отчетности, проведённых Государственной компанией «Российские автомобильные дороги»;

32) заключается договор с оператором интеллектуальной услуги связи с использованием кода доступа к услугам электросвязи, обеспечивающей установление телефонного соединения между пользователем и абонентом по выделенному абоненту интеллектуальному номеру «8-800-707-2323», при котором плата взимается с абонента;

33) заключается договор на оказание услуг по предоставлению USSD-сервиса на едином коротком номере «390\*1#», подключенном к агентским каналам приема платежей (мобильные сети связи) и информированию пользователей о состоянии баланса лицевого счета транспондера посредством информационно-платежного сервиса USSD на едином коротком номере;

34) заключается договор аренды сетей связи или аренды технологических ресурсов для размещения сетей связи;

35) заключается договор на приобретение услуг связи (в том числе услуг междугородней и международной связи) с операторами связи в целях исполнения ранее заключенного Заказчиком

договора на оказание услуг связи контрагентам Заказчика, в случае, если Заказчик сам не имеет технической возможности оказать такие услуги в необходимом объеме, при отсутствии возможности проведения конкурентной процедуры (оператор связи, с которым Заказчик заключает договор, является единственным оператором связи, который может оказывать данные услуги в необходимом Заказчику месте, объеме, параметрах и технологии предоставления услуг);

36) заключается договор об организации сквозного проезда и/или осуществлении операторской деятельности по сбору платы за проезд на примыкающих платных участках автомобильной дороги, на которой используется закрытая система взимания платы и отсутствуют пункты взимания платы по основному ходу такой автомобильной дороги, с владельцами и (или) лицами, осуществляющими сбор платы за проезд на таких участках;

37) заключается договор по проекту. Закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) по данному основанию применяется в случае, если ранее заключенным инвестиционным соглашением устанавливается обязательство Заказчика во взаимодействии с Исполнителем и/или иными лицами, участвующими в реализации инвестиционного проекта, заключить соответствующий договор. Если иное не следует из инвестиционного соглашения, соответствующий договор по проекту заключается Заказчиком по решению коллегиального исполнительного органа Заказчика;

38) заключается договор, обеспечивающий предотвращение или смягчение последствий наступления особых обстоятельств при реализации концессионных соглашений и/или инвестиционных соглашений. Закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) по данному основанию применяется по решению коллегиального исполнительного органа Заказчика в случаях, если в ходе исполнения концессионного соглашения, исполнение полномочий концедента по которому возложено на Заказчика, и/или инвестиционного соглашения вследствие неисполнения и/или ненадлежащего исполнения ранее заключенных договоров исполнителями, возникновения непредвиденных обстоятельств, которые не могли быть учтены при заключении концессионного соглашения и/или инвестиционного соглашения, существенного изменения обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении концессионного соглашения и/или инвестиционного соглашения, необходимости производства дополнительных работ, у Российской Федерации или Заказчика появляется угроза понести дополнительные расходы и/или угроза возникновения дополнительных обязательств имущественного характера<sup>5</sup>;

39) если заключение договора осуществляется в ситуации отсутствия возможности проведения конкурентных процедур. Закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) по данному основанию применяется в случае, если для реализации инвестиционного проекта необходимо заключение договора (включая случай заключения соглашения о совместной реализации инвестиционного проекта) с участием органов власти субъекта Российской Федерации, и/или органов местного самоуправления, и/или государственными и/или муниципальными учреждениями, предприятиями и/или при их участии, и/или субъектом естественной монополии, и/или владельцем имущества (имущественных прав), которое необходимо для реализации инвестиционного проекта, при том условии, что без такого имущества (имущественных прав), реализация инвестиционного проекта будет невозможна, и/или международными межправительственными и/или неправительственными организациями, некоммерческими фондами, действующими в сфере, связанной с реализацией инвестиционных проектов;

40) заключается договор между Заказчиком и обществом (-ами) входящим(-и) в группу компаний «Автодор» или их дочерним(-и) обществом (-ами), или между обществами, входящими в группу компаний «Автодор» или их дочерними обществами, не включенными в перечень, указанный в части 4 статьи 1 Положения.

5. Договор, указанный в пункте 39 части 4 настоящей статьи, может быть заключен Заказчиком только при соблюдении следующих условий:

---

<sup>5</sup> Особыми обстоятельствами являются предусмотренные заключенными концессионными соглашениями и (или) Инвестиционными соглашениями риски, события и обязательства наступление, возникновение или неисполнение (ненадлежащее исполнение) которых влечет неблагоприятные последствия или ответственность Российской Федерации, в том числе, влекущие возмещение концессионеру понесенных им дополнительных расходов и(или) недополученных доходов и(или) продление сроков строительства (реконструкции) и срока действия заключенного концессионного соглашения.

1) заключение соответствующего договора предусмотрено утвержденными локальными актами финансового планирования на соответствующий год;

2) проект договора был одобрен решением коллегиального исполнительного органа Заказчика;

3) заключение договора было одобрено в качестве крупной сделки и/или сделки с заинтересованностью соответствующими органами управления Заказчика (если такое одобрение требовалось в соответствии с действующим законодательством и/или уставом и/или локальными актами Заказчика).

6. Наименование, количество и условие выбора этапов конкурентной процедуры приведены в главе 7 Положения.

### **Статья 15. Антидемпинговые меры**

1. Антидемпинговые меры устанавливаются для всех конкурентных процедур.

2. В документации о закупке указываются антидемпинговые меры, устанавливаемые для конкретной конкурентной процедуры, исходя из следующего перечня:

а) установление требования к составу заявки о включении обоснования цены договора, в случае предложения участником закупки демпинговой цены, включая технико-экономический расчет снижения начальной (максимальной) цены договора и/или гарантийные письма от производителя с указанием количества и цены поставляемого товара и/или документы, подтверждающие наличие товара у участника закупки и/или иные документы и расчеты, подтверждающие возможность выполнения работ, оказания услуг или поставки товара по предложенной цене. В зависимости от способа закупки и/или предмета договора в документации о закупке требование о предоставлении указанных в настоящем абзаце документов и сведений может быть предусмотрено не на стадии подачи заявки, а при заключении договора. Требование к составу технико-экономического расчета снижения начальной (максимальной) цены договора, а также к порядку оценки такого расчета, приведены в Приложении № 1 к Положению.

В случае непредставления обоснования цены договора или признания комиссией по закупкам/Заказчиком обоснования цены договора необоснованным (несостоятельным), комиссия по закупкам /Заказчик обязаны отклонить заявку и отстранить предложившего демпинговую цену участника закупки от участия в конкурентной процедуре (при наличии требования к составу заявки)/отказаться от заключения договора (при установлении требования на стадии заключения договора) с участником закупки, предложившим демпинговую цену;

б) установление порядка оценки по критериям оценки и сопоставления заявок, согласно которому заявка, содержащая предложение с демпинговой ценой получает меньшее количество баллов по ценовому критерию;

в) установление повышенного размера обеспечения исполнения договора для участника закупки, с которым заключается договор, предложившего демпинговую цену. Размер обеспечения исполнения договора в указанном случае устанавливается в документации о закупке, и должен быть равен размеру обеспечения исполнения договора, увеличенному в полтора раза, но не менее размера аванса. Участник закупки, не выполнивший это требование, признается уклонившимся от заключения договора, о чем Заказчиком составляется соответствующий протокол и применяются последствия уклонения от заключения Договора.

3. Уровень снижения начальной (максимальной) цены договора, превышение которого признается демпинговой ценой, устанавливается в Приложении № 1 к Положению.

### **Статья 16. Начальная (максимальная) цена договора**

1. Определение начальной (максимальной) цены договора / цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), в целях осуществления закупки, оформляется путем утверждения уполномоченным лицом Заказчика протокола согласования начальной (максимальной) цены договора. Протокол согласования начальной (максимальной) цены договора не оформляется и не утверждается в случае осуществления закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) по основаниям, указанным в пунктах 1-3,

8-11, 15, 20-25, 30 части 4 статьи 14 Положения, а также в случае осуществления любой закупки, начальная (максимальная) цена договора которой менее 100 (ста) тысяч рублей<sup>6</sup>.

2. При определении начальной (максимальной) цены договора применяется принцип обоснованной необходимости и разумной достаточности денежных средств для выполнения работ, оказания услуг, поставок товаров.

3. Обоснование начальной (максимальной) цены договора должно содержать указание на метод, примененный для определения размера такой начальной (максимальной) цены договора, со ссылкой на соответствующий пункт настоящей статьи Положения.

4. Для определения начальной (максимальной) цены договора используется:

- сметная документация (сметный раздел проектной документации), по предметам закупок, проектная документация по которым разработана сторонними организациями;

- сметные (если применимо) расчеты и обоснования, в соответствии с действующими нормативно-методическими документами по ценообразованию закупок, сметная (если применимо) документация которых разрабатывается Заказчиком;

- анализ рынка по предметам закупок, в отношении которых отсутствуют действующие нормативно-методические документы по ценообразованию;

- установленные тарифы на товары, работы, услуги, если, в соответствии с законодательством, порядок определения цены установлен нормативно-правовыми актами;

- калькуляции затрат, необходимых для выполнения работы, оказания услуги, поставки товара, и обычной для определенной сферы деятельности прибыли, в случае невозможности применения иных методов расчетов или в дополнение к ним, а также в случае, когда применение метода сопоставимых рыночных цен дает неоднозначный результат (несопоставимые результаты анализа рынка).

5. При определении стоимостных параметров договоров, в том числе при определении начальной (максимальной) цены договора при проведении аукционов и конкурсов, с учетом положений настоящей статьи, используются:

1) по объектам закупок, проектная документация по которым разработана сторонними организациями, – сметная документация (сметный раздел проектной документации) и, в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации, заключение органов государственной экспертизы;

2) по объектам Закупок, проектная документация по которым разрабатывается Государственной Компанией, – сметная документация, расчеты и обоснования, выполненные ответственными структурными подразделениями Государственной компании в соответствии с действующими нормативно-методическими документами по цено- и тарифообразованию; при отсутствии сметной документации – расчеты и обоснования, выполненные ответственными структурными подразделениями Государственной компании в соответствии с действующими нормативно-методическими документами по цено- и тарифообразованию;

3) по объектам Закупок, в отношении которых отсутствуют действующие нормативно-методические документы по определению стоимости:

а) данные мониторинга цен, выполняемого ответственными структурными подразделениями Государственной компании, на рынке соответствующих товаров, работ, услуг, аренды имущества;

б) данные о стоимости соответствующих товаров, работ, услуг, аренды имущества по ранее заключенным договорам Государственной компании;

в) оценка стоимости, производимая сторонними организациями в соответствии с Федеральным законом от 29 июля 1998 года № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»;

г) информация потенциальных поставщиков (прайс-листы, обоснования, калькуляции и т.д.);

д) иные источники информации и методы расчетов, не противоречащие законодательству Российской Федерации и внутренним документам Государственной компании;

4) нормативно-методические документы по ценообразованию Государственной компании.

---

<sup>6</sup> В случае, если цена Договора, заключаемого по результатам прямой закупки, менее 100 тысяч рублей, Заказчик вправе не формировать и не утверждать обоснование цены договора

## **Статья 17. Обеспечение Заявки**

1. Заказчик при проведении конкурентных процедур устанавливает требование о предоставлении обеспечения заявки, за исключением случаев, прямо предусмотренных в Законе о закупках и/или Положении. Размер обеспечения заявки устанавливается в соответствии с требованиями Закона о закупках и настоящего Положения. Размер, форма обеспечения заявки, порядок его внесения и возврата устанавливаются в извещении о закупке, документации о закупке в соответствии с требованиями Закона о закупках и Положения.

2. Требование об обеспечении заявки в равной мере распространяется на всех участников закупки и указывается в документации о закупке.

3. Заказчик вправе (за исключением случая, указанного в части 4 настоящей статьи) установить в извещении о закупке, документации о закупке следующие способы обеспечения заявки (как вместе, так и по отдельности):

а) банковская гарантия;

б) внесение денежных средств на счет Заказчика;

в) внесение денежных средств на счет, открытый на ЭТП;

г) внесение денежных средств на специальный счет, открытый участнику закупки в банке, включенном в перечень, определённый Правительством Российской Федерации (при осуществлении закупки только среди СМСП);

д) иной способ обеспечения заявки, предусмотренный действующим законодательством Российской Федерации.

4. При осуществлении закупки только среди СМСП обеспечение заявки может предоставляться только способами, указанными в пунктах а) и г) части 3 настоящей статьи, по выбору участника закупки.

5. Заказчик вправе предусмотреть возможность предоставления обеспечения заявки поэтапно. В случае, если обеспечение заявки предоставляется поэтапно, положения настоящей статьи об обеспечении заявки в целом распространяются как на обеспечение первой части заявки, так и на последующих, если прямо не установлено иное.

6. Оператор ЭТП (в случае обеспечения заявки внесением денежных средств на счет, открытый на ЭТП) вправе удержать часть обеспечения заявки в размерах, порядке и случаях, прямо предусмотренных регламентирующими деятельность ЭТП документами.

7. Размер обеспечения заявки устанавливается в зависимости от условий соответствующего договора:

а) если начальная (максимальная) цена договора не превышает 5 (пяти) миллионов рублей, требование о предоставлении обеспечения заявки не устанавливается;

б) в размере 5 % (пяти процентов) от начальной (максимальной) цены договора, за исключением случаев, указанных в пп. в) и г) настоящей части статьи;

в) в случае осуществления закупки только среди СМСП, размер обеспечения заявки не может превышать 2 % (двух процентов) от начальной (максимальной) цены договора;

г) в случае осуществления закупки на право заключения инвестиционного соглашения, размер обеспечения заявки не может превышать 3 % (трех процентов) от начальной (максимальной) цены договора

8. Обеспечение заявки способом внесения денежных средств на счет, открытый на ЭТП:

1) Обеспечение заявки способом внесения денежных средств на счет, открытый на ЭТП, осуществляется в форме блокирования операций по счету, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки:

2) Участие в закупке возможно только при наличии на счете участника закупки, открытом на ЭТП, денежных средств, в отношении которых не осуществлено блокирование операций по счету, в размере не менее, чем размер обеспечения заявки, предусмотренный в извещении о закупке, документации о закупке. Участник закупки должен обеспечить на момент подачи заявки наличие на счете, открытом на ЭТП, денежных средств, в отношении которых не осуществлено блокирование операций по счету, в размере не менее, чем размер обеспечения заявки, указанный в извещении о закупке, документации о закупке;

3) при проведении электронных конкурентных закупок данная форма обеспечения является приоритетной;

4) предоставление обеспечения заявки:

а) подача заявки является поручением о блокировании операций по счету, открытому на ЭТП, подавшего такую заявку участника закупки, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки, а также согласием такого участника закупки на списание денежных средств, находящихся на его счете, открытом на ЭТП, в качестве платы за участие в закупке в случаях, предусмотренных регламентирующими деятельность ЭТП документами, и на удержание Заказчиком указанных денежных средств, в случаях, предусмотренных Положением;

б) при проведении электронных конкурентных закупок в течение одного часа с момента получения заявки оператор ЭТП обязан осуществить блокирование операций по счету, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки,

в) при проведении неэлектронных конкурентных закупок Заказчик в течение 1 (одного) часа после окончания срока подачи заявок уведомляет оператора ЭТП о поступлении заявки, в течение одного часа с момента получения соответствующего уведомления оператор ЭТП осуществляет блокирование операций по счету, открытому на ЭТП, участником закупки, подавшим такую заявку, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки, и сообщает Заказчику в письменной форме или в форме электронного документа о наличии или отсутствии денежных средств в размере обеспечения заявки на счете такого участника закупки;

5) возврат обеспечения заявки:

а) *в случае отзыва участником закупки поданной заявки:*

- при проведении неэлектронных конкурентных закупок ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня получения соответствующего уведомления от Заказчика об отзыве заявки участником закупки прекращает осуществленное блокирование операций по счету такого участника закупки, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

- при проведении электронных конкурентных закупок: оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня отзыва заявки участником закупки прекращает осуществленное блокирование операций по счету такого участника закупки, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки.

б) *в случае отказа от проведения закупки:* оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня размещения на ЭТП извещения об отказе от проведения закупки прекращает осуществленное блокирование операций по счету участника закупки, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

в) *в случае отказа в допуске к участию в закупке / принятия решения о несоответствии единственного участника закупки или его заявки требованиям и условиям, предусмотренным документацией о закупке:* оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня размещения на ЭТП соответствующего протокола, в котором содержится информация об отказе участнику закупки в допуске к участию в закупке / о том, что единственный участник закупки или его заявка не соответствует требованиям и условиям, предусмотренным документацией о закупке, прекращает осуществленное блокирование операций по счету такого участника закупки, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

г) *возврат обеспечения заявки победителю конкурентной процедуры / участнику закупки, заявке которого присвоен второй номер / иному участнику закупки, с которым заключается договор:*

- при проведении неэлектронных конкурентных закупок оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня получения соответствующего уведомления от Заказчика о заключении договора с победителем конкурентной процедуры / иным участником закупки, с которым заключается договор (за исключением участника закупки, заявке которого присвоен второй номер) прекращает осуществленное блокирование операций по счету такого победителя конкурентной процедуры / участника закупки, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

- при проведении электронных конкурентных закупок оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня заключения договора прекращает осуществленное блокирование операций по

счета победителя конкурентной процедуры / участника закупки, заявке которого присвоен второй номер / иного участника закупки, с которым заключается договор, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

д) *возврат обеспечения заявки участнику конкурентной процедуры, не являющемуся победителем конкурентной процедуры / участником закупки, заявке которого присвоен второй номер:* оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня размещения на ЭТП соответствующего протокола, в котором указан победитель конкурентной процедуры, прекращает осуществленное блокирование операций по счету участника конкурентной процедуры, не ставшего победителем конкурентной процедуры / участником закупки, заявке которого присвоен второй номер, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

е) *в случае отказа Заказчика от заключения договора, когда Заказчик воспользовался своим правом на такой отказ в соответствии с требованиями законодательства и/или Положения:*

- при проведении неэлектронных конкурентных закупок оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня получения от Заказчика соответствующего уведомления о принятии решения о незаключении договора, прекращает осуществленное блокирование операций по счету участника закупки, с которым Заказчик отказался заключать договор, открытому на ЭТП;

- при проведении электронной закупки: оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня размещения на ЭТП соответствующего уведомления о принятии решения о незаключении договора, прекращает осуществленное блокирование операций по счету участника закупки, с которым Заказчик отказался заключать договор, открытому на ЭТП;

ж) *в иных случаях:*

- в случае если документацией о закупке предусмотрена подача частей заявок отдельно в разное время, и участник закупки, после признания его участником конкурентной процедуры, не подал соответствующую часть заявки для продолжения участия в конкурентной процедуре (на любом из этапов проведения конкурентной процедуры), оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня размещения на ЭТП протокола, в котором содержится информация о поданных на соответствующий этап проведения конкурентной процедуры частях заявки, прекращает блокирование операций по счету участника конкурентной процедуры, который не продолжил участия в конкурентной процедуре (не подал соответствующую часть заявки), открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки;

- при проведении аукциона оператор ЭТП прекращает блокирование операций по счету участника аукциона, который не принял участие в аукционе, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения аукционной заявки в течение 1 (одного) рабочего дня после дня размещения на ЭТП соответствующего протокола проведения аукциона.

б) Заказчик вправе удержать обеспечение заявки в следующих случаях и порядке:

а) *в случаях, установленных законодательством:* оператор ЭТП в течение 1 (одного) рабочего дня со дня размещения на ЭТП протокола, в котором содержится информация об уклонении или отказе от заключения договора, прекращает осуществленное блокирование операций по счету победителя конкурентной процедуры / участника закупки, заявке которого присвоен второй номер / иного участника закупки, который в соответствии с требованиями Положения обязан заключить договор, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки, перечисляет данные денежные средства Заказчику.

9. Обеспечение заявки в форме перечисления денежных средств на счет Заказчика:

1) предоставление обеспечения заявки:

а) подача заявки является согласием участника закупки на удержание денежных средств в размере обеспечения заявки в случаях, предусмотренных Положением;

б) денежные средства в размере обеспечения заявки должны быть перечислены участником закупки на счет Заказчика, указанный в документации о закупке, до момента (даты) подачи заявки;

2) возврат обеспечения заявки:

а) *в случае отзыва участником закупки поданной заявки:*

- при проведении неэлектронной конкурентной закупки: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства участнику закупки, отзывавшему заявку, в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня получения Заказчиком уведомления об отзыве заявки;



- при проведении электронной конкурентной закупки: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства участнику закупки, отозвавшему заявку, в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня получения Заказчиком уведомления от оператора ЭТП об отзыве заявки;

- в случае проведения двухэтапной (многоэтапной) закупки и отзыва участником закупки только части заявки, возврат обеспечения заявки осуществляется в отношении денежных средств в размере части обеспечения заявки, установленной для отозванной части заявки в Положении, установленном настоящим подпунктом;

б) *в случае отказа от проведения закупки*: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня размещения на ЭТП извещения об отказе от проведения закупки;

в) *в случае отказа в допуске к участию в закупке / принятия решения о несоответствии единственного участника закупки или его заявки требованиям и условиям, предусмотренным документацией о закупке*: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня размещения в ЕИС соответствующего протокола, в котором содержится информация об отказе участнику закупки в допуске к участию в закупке / о том, что единственный участник закупки или его заявка не соответствует требованиям и условиям, предусмотренным документацией о закупке;

г) *возврат обеспечения Заявки победителю конкурентной процедуры / участнику закупки, заявке которого присвоен второй номер / иному участнику закупки, с которым заключается договор*: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня заключения договора;

е) *возврат обеспечения заявки участнику конкурентной процедуры, не являющемуся победителем конкурентной процедуры / участником закупки, заявке которого присвоен второй номер*: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня размещения в ЕИС соответствующего протокола, в котором указан победитель конкурентной процедуры;

ж) *в случае признания конкурентной закупки несостоявшейся и, если применимо, принятия решения Заказчиком о проведении новой конкурентной закупки или об осуществлении закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя)*: Заказчик возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня размещения в ЕИС соответствующего протокола;

з) *в иных случаях*:

- в случае если документацией о закупке предусмотрена подача частей заявок отдельно в разное время и участник закупки, после признания его участником конкурентной процедуры, не подал соответствующую часть заявки для продолжения участия в конкурентной процедуре (на любом из этапов проведения конкурентной процедуры) Заказчик в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня размещения в ЕИС протокола, в котором содержится информация о поданных на соответствующий этап проведения конкурентной процедуры частях заявки, возвращает внесенные в качестве обеспечения заявки денежные средства участнику конкурентной процедуры, который не продолжил участия в конкурентной процедуре (не подал соответствующую часть заявки).

3) Заказчик вправе удержать обеспечение заявки в следующих случаях:

а) *в случаях, установленных законодательством*, денежные средства, внесенные в качестве обеспечения заявки участником закупки, признанным уклонившимся от заключения договора, или с которым Заказчик отказался заключить договор, не возвращаются.

10. Обеспечение заявки в форме безотзывной банковской гарантии:

1) банковская гарантия, предоставляемая в качестве обеспечения заявки, и банк-гарант, выдавший такую гарантию, должны соответствовать требованиям, установленным в Приложении № 2 к Положению;

2) в случае если предоставленная в качестве обеспечения заявки банковская гарантия или выдавший ее банк-гарант не соответствуют вышеуказанным требованиям, Заказчик такую банковскую гарантию не принимает и обеспечение заявки считается непредоставленным;

3) банковская гарантия в качестве обеспечения заявки предоставляется в составе такой заявки, в форме, порядке и сроки, предусмотренные Положением;

4) возврат банковской гарантии Заказчиком предоставившему ее лицу или гаранту не осуществляется, если иное не установлено документацией о закупке;

5) в случае уклонения победителя конкурентной процедуры / участника закупки, заявке которого присвоен второй номер / иного участника закупки, который в соответствии с требованиями Положения обязан заключить договор, от заключения договора с Заказчиком или в случае отказа Заказчика от заключения договора (когда Заказчик обязан отказаться от заключения договора согласно Положению), Заказчик вправе осуществить взыскание по предоставленной в качестве обеспечения заявки банковской гарантии;

б) расходы, связанные с предоставлением банковской гарантии, несет участник закупки, предоставляющий соответствующее обеспечение. Заказчик не возмещает такие расходы.

11. В случае проведения закупки не только среди СМСП Заказчик вправе установить в документации о закупке требование о предоставлении обеспечения заявки в определенной форме согласно положениям настоящей статьи.

12. При осуществлении закупки только среди СМСП обеспечение заявки в форме внесения денежных средств на специальный счет, открытый участнику закупки в банке, включенном в перечень, определённый Правительством Российской Федерации, регулируется законодательными, нормативными актами, а также соглашением с банком, в котором открыт специальный счет.

## **Статья 18. Обеспечение договора**

1. Заказчик при проведении закупки вправе установить требование о предоставлении участником закупки, с которым заключается договор, обеспечения договора. Требование об обеспечении договора в равной мере распространяется на любых участников закупки и указывается в документации о закупке.

2. Заказчик вправе определить обязательства по договору, которые должны быть обеспечены. Также Заказчик вправе установить, что обеспечение договора предоставляется частями до заключения договора и/или в ходе исполнения договора.

3. Размер обеспечения договора в случае, если Заказчиком установлено такое требование:

а) за исключением случаев осуществления закупки только среди СМСП размер обеспечения договора устанавливается Заказчиком в соответствующей документации о закупке;

б) в случае осуществления закупки только среди СМСП размер обеспечения исполнения договора не может превышать 5 % (пяти процентов) от начальной (максимальной) цены договора, если договором не предусмотрена выплата аванса, или устанавливается в размере аванса, если договором предусмотрена выплата аванса. В указанном в настоящем подпункте случае обеспечение договора может предоставляться по выбору участника закупки в виде внесения денежных средств на счет, указанный в документации о закупке, предоставления банковской гарантии или иным способом, предусмотренным документацией о закупке.

4. Обеспечение договора в форме безотзывной банковской гарантии:

а) банковская гарантия, предоставляемая в качестве обеспечения договора, и банк-гарант, выдавший такую гарантию, должны соответствовать требованиям, установленным в Приложении № 2 к Положению;

б) в случае если предоставленная в качестве обеспечения заявки банковская гарантия или выдавший ее банк-гарант не соответствуют вышеуказанным требованиям, Заказчик такую банковскую гарантию не принимает и обеспечение заявки считается непредоставленным;

в) возврат банковской гарантии Заказчиком предоставившему ее лицу или гаранту не осуществляется, если иное не установлено документацией о закупке и/или в договоре;

г) расходы, связанные с предоставлением банковской гарантии несет участник закупки, предоставляющий соответствующее обеспечение договора. Заказчик не возмещает такие расходы.

В случае если Заказчиком в документации о закупке установлено требование о предоставлении обеспечения договора (части обеспечения договора) до момента заключения договора, договор заключается только после предоставления участником закупки, с которым

заключается договор, указанного обеспечения договора (части обеспечения договора) в размере, установленном в документации о закупке.

### **Статья 19. Приоритет товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами**

1. Заказчик предоставляет приоритет товарам российского происхождения, работам, услугам, выполняемым, оказываемым российскими лицами, при осуществлении закупок любыми способами закупки, за исключением закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика), по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами (далее - приоритет).

2. Приоритет не предоставляется в случаях, если:

а) закупка признана несостоявшейся и договор заключается с единственным участником закупки / единственным участником конкурентной процедуры;

б) в заявке не содержится предложений о поставке товаров российского происхождения, выполнении работ, оказании услуг российскими лицами;

в) в заявке не содержится предложений о поставке товаров иностранного происхождения, выполнении работ, оказании услуг иностранными лицами;

г) при проведении конкурса/запроса котировок/запроса предложений в заявке содержится предложение о поставке товаров российского и иностранного происхождения, выполнении работ, оказании услуг российскими и иностранными лицами, при этом стоимость товаров российского происхождения, стоимость работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, составляет менее 50 % (пятидесяти процентов) стоимости всех предложенных таким участником закупки товаров, работ, услуг;

д) при проведении аукциона, в заявке содержится предложение о поставке товаров российского и иностранного происхождения, выполнении работ, оказании услуг российскими и иностранными лицами, при этом стоимость товаров российского происхождения, стоимость работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, составляет более 50 % (пятидесяти процентов) стоимости всех предложенных таким участником закупки товаров, работ, услуг.

3. Приоритет устанавливается с учетом требований действующего законодательства.

## **Глава. 4 ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАКУПОК**

### **Статья 20. Общие требования к информационному обеспечению закупок**

1. Информация о проведении закупок размещается на интернет-сайте Заказчика (при наличии), в ЕИС, на ЭТП (если применимо), в порядке и объемах, указанных в Законе о закупках, изданных в соответствии с ним подзаконных актах и Положении. Информация о проведении закупок, размещенная на указанных сайтах, должна быть доступна для ознакомления неограниченному кругу лиц без взимания платы.

2. Информация о проведении закупок, поступившая оператору ЭТП, хранится оператором ЭТП в соответствии с условиями функционирования ЭТП.

3. В целях обеспечения информационной открытости закупки по договорам, предметом которых является, в том числе выполнение работ по строительству и/или реконструкции и/или капитальному ремонту объекта капитального строительства, Заказчик размещает в ЕИС, на ЭТП, интернет-сайте Заказчика (при наличии) проектную документацию. По договорам, предметом которых является ремонт объекта капитального строительства, Заказчик размещает в ЕИС, на ЭТП, интернет-сайте Заказчика (при наличии) проектную документацию при ее наличии.

4. В рамках регулирования проведения отдельных способов закупки Положением могут устанавливаться отдельные особенности информационного обеспечения заявок.

### **Статья 21. Предоставление документов. Документооборот в электронной форме**

1. Для целей настоящего Положения документы могут быть представлены в форме электронного документа (подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью), оригинала письменного документа в бумажной форме, либо нотариально заверенной копии письменного документа, либо копии письменного документа с пометкой «Копия», заверенной подписью уполномоченного на это лица и приложением печати (если применимо) в случае, если Положением прямо не предусмотрена конкретная форма предоставляемого документа.

2. В случае если письменные документы и/или копии таких документов состоят из нескольких листов, они предоставляются в прошитом и скрепленном виде, исключающем возможность замены страниц, с указанием на обороте последнего листа в сшивке количества страниц (или листов), проставлением на нем подписи уполномоченного лица и скреплением сшивки печатью (если применимо). При предоставлении копий документов, состоящих из нескольких листов, должна быть указана пометка «Копия». Порядок предоставления документов/копий документов, предусмотренный в настоящей части статьи, применяется при предоставлении документов в бумажной форме.

3. Документы в электронной форме предоставляются в случае проведения закупки в электронной форме, а также в случаях, предусмотренных Положением и/или документацией о закупке.

4. Предоставление документов в электронной форме должно соответствовать в том числе следующим условиям:

1) документы и сведения, направляемые в форме электронных документов участником закупки, Заказчиком, либо размещаемые ими на ЭТП в форме электронных документов, должны быть подписаны усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени, соответственно, участника закупки, Заказчика;

2) документы и сведения, направляемые в форме электронных документов оператором ЭТП, должны быть подписаны квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени оператора ЭТП, либо заверены оператором ЭТП с помощью программных средств ЭТП;

3) наличие квалифицированной электронной подписи лиц, указанных в пунктах 1–2 части 4 настоящей статьи, а также заверение электронных документов оператором ЭТП с помощью программных средств ЭТП означают, что документы и сведения, поданные в форме электронных документов, направлены от имени, соответственно, участника закупки, оператора ЭТП, Заказчика, а также означают подлинность и достоверность таких документов и сведений;

4) при направлении оператором ЭТП Заказчику документов и сведений в форме электронных документов, полученных от имени участника закупки, оператор ЭТП обязан обеспечить конфиденциальность сведений об участнике закупки, направившем такие документы, в порядке, установленном документами, регламентирующими деятельность ЭТП;

5) при проведении закупки в электронной форме документооборот осуществляется через ЭТП.

5. В документации о закупке, с учетом технических требований и правил пользования ЕИС, ресурсов ЭТП могут быть установлены специальные правила обмена документами в электронной форме.

## **Статья 22. Аккредитация участника закупки на ЭТП**

1. Для обеспечения доступа к участию в закупках, проводимых в электронной форме, а также в случае предоставления обеспечения заявки путем блокирования операций по счету, открытому на ЭТП, в отношении денежных средств в размере обеспечения заявки, участник обязан пройти аккредитацию на ЭТП.

2. Аккредитация на ЭТП осуществляется в соответствии с документами, регламентирующими деятельность ЭТП.

## **Статья 23. Извещение о закупке и документация о закупке**

1. Извещение о закупке и документация о закупке при проведении открытой закупки размещается в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП (если применимо) в срок:

№ п/п	Способ Закупки	Срок размещения извещения о закупке и документации о закупке
<b>1. Проводимые не только среди СМСП:</b>		
1.1	Открытый аукцион	не менее чем за 15 (пятнадцать) календарных дней до дня окончания срока подачи заявок
1.2	Аукцион в электронной форме	
1.3	Открытый конкурс	
1.4	Конкурс в электронной форме	
1.5	Запрос котировок в электронной форме <sup>7</sup>	не менее чем за 5 (пять) рабочих дней до дня окончания срока подачи заявок
1.6	Запрос предложений в электронной форме	не менее чем за 7 (семь) рабочих дней до дня окончания срока подачи заявок
<b>2. Проводимые только среди СМСП:</b>		
2.1	Аукцион в электронной форме	- не менее чем за 7 (семь) дней до даты окончания срока подачи заявок в случае, если начальная (максимальная) цена не превышает 30 (тридцать) миллионов рублей; - не менее чем за 15 (пятнадцать) дней до даты окончания срока подачи заявок в случае, если начальная (максимальная) цена превышает 30 (тридцать) миллионов рублей
2.2	Конкурс в электронной форме	
2.3	Запрос котировок в электронной форме	не менее чем за 4 (четыре) рабочих дня до дня окончания срока подачи заявок
2.4	Запрос предложений в электронной форме	не менее чем за 5 (пять) рабочих дней до дня окончания срока подачи заявок

2. При проведении закрытой закупки извещение о закупке (приглашение принять участие в закупке) не подлежит опубликованию в открытых источниках и направляется лицам, имеющим соответствующий допуск к государственной тайне или определённым в соответствии с решением Правительства Российской Федерации согласно части 16 статьи 4 Закона о закупках.

3. Заказчиком не формируется и не размещается в ЕИС информация о закупках, указанных в части 15 статьи 4 Закона о закупках. Информацию о закупках, связанных с заключением и исполнением договоров купли-продажи, аренды (субаренды), договоров доверительного управления государственным или муниципальным имуществом, иных договоров, предусматривающих переход прав владения и (или) пользования в отношении недвижимого имущества, Заказчик размещает на интернет-сайте Заказчика (при наличии), в иных случаях информация о закупках, указанных в настоящей части статьи 23 Положения, на интернет-сайте Заказчика не размещается.

В соответствии с частью 5 статьи 4 Закона о закупках, Заказчик не формирует и не размещает в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) извещение о закупке и документацию о закупке в отношении неконкурентных закупок.

*Пункт приведен в редакции, утвержденной решением наблюдательного совета (протокол от 03 ноября 2020 года № 139)*

4. Содержание извещения о закупке и документации о закупке:

<sup>7</sup> Срок указан для размещения Извещения о Закупке

1) *В извещении о закупке и документации о закупке должны быть указаны сведения, которые прямо указаны в Законе о закупках, как обязательные к указанию в извещении о конкурентной закупке и документации о конкурентной закупке, при этом:*

- при проведении закупок, предусматривающих подачу отдельных частей заявки на различных этапах закупки, место, дата и время окончания приема заявок, сведения о рассмотрении заявок указываются в отношении каждой части заявки, подаваемой на каждом этапе проведения закупки;

- в составе сведений о начальной (максимальной) цене договора, могут указываться:

а) начальные (максимальные) цены единиц товаров (работ, услуг) и общая начальная (максимальную) цена всех единиц товаров (работ, услуг) – максимальное значение цены договора (в случае когда оплата поставки товаров (выполнения работ, оказания услуг) осуществляется по цене единицы товара (работ, услуг), исходя из количества (объема) поставляемых товаров (выполняемых работ, оказываемых услуг) либо

б) формула начальной (максимальной) цены, устанавливающая правила расчета сумм, подлежащих уплате Заказчиком Исполнителю в ходе исполнения договора, и общей начальной (максимальную) цены – максимального значения цены договора;

- при указании формы, сроков, порядка и условий оплаты и/или финансирования поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг (для инвестиционных соглашений – составных элементов цены инвестиционного соглашения) Заказчик вправе установить возможность выплаты участнику закупки, с которым заключается договор, аванса в размере до 30 % (тридцати процентов) от начальной (максимальной) цены договора. При осуществлении закупки только среди СМСП максимальный срок оплаты по договору (отдельному этапу договора) должен составлять не более 30 (тридцати) календарных дней со дня исполнения обязательств по договору (отдельному этапу договора);

- дополнительно указываются:

а) место, дата и время вскрытия конвертов с заявками (отдельными частями заявок) – при проведении не электронных конкурентных закупок;

б) дата(-ы) и время открытия доступа к заявкам (отдельным частям заявок) (направления оператором ЭТП Заказчику частей заявок) – при проведении электронных конкурентных закупок.

в) размер и способ обеспечения заявки, требования к такому обеспечению (с учетом регулирования, установленного Положением);

г) требования к обеспечению договора, сроки его предоставления (в случае установления требования о предоставлении обеспечения договора до его заключения);

д) реквизиты счета Заказчика, на который перечисляется обеспечение заявки со специального счета, в случаях, установленных Законом о закупках (при проведении закупки только среди СМСП);

е) этапы проведения закупки;

ж) иные сведения, связанные с проведением закупки (по решению Заказчика).

2) *В извещении о проведении запроса котировок, вместе со сведениями, указанными в пункте 1 части 4 настоящей статьи, также указываются следующие сведения:*

а) форма заявки на участие в запросе котировок.

3) *В извещении о закупке и документации о закупке, при проведении аукциона вместе со сведениями, указанными в пункте 1 части 4 настоящей статьи, также указываются следующие сведения:*

а) место, дата и время проведения аукциона.

4) *При проведении закрытой закупки в извещении о закупке также указывается срок, место и порядок предоставления документации о закупке, размер, порядок и сроки внесения платы, взимаемой Заказчиком за предоставление документации о закупке, если такая плата установлена;*

5) *В документации о закупке также указываются следующие сведения:*

а) порядок и сроки отзыва заявки, внесения изменений в заявку (если применимо);

б) порядок и сроки заключения договора;

в) при проведении аукциона – «шаг аукциона»;

г) при проведении конкурса или запроса предложений – критерии оценки заявок указываются в соответствии с требованиями Приложения № 6 к Положению.

6) При описании предмета закупки Заказчик должен руководствоваться требованиями Закона о Закупках. При использовании понятия «или эквивалент» документация о закупке должна содержать указание на показатели, позволяющие определить эквивалентность предлагаемых участником закупки товаров, работ, услуг установленным Заказчиком требованиям. При этом указываются максимальные и/или минимальные значения таких показателей, а также значения показателей, которые не могут изменяться;

7) При проведении закупки на право заключения инвестиционного соглашения:

- при указании сведений о начальной (максимальной) цене договора вместе с начальной (максимальной) ценой также указываются сведения о каждом из составных элементов цены инвестиционного соглашения, включая:

- полное описание каждого из составных элементов цены инвестиционного соглашения;
- методику расчета размера оплаты выполняемых работ (услуг), осуществляемых на основе соответствующих элементов (показателей) цены инвестиционного соглашения;
- сведения о размере и условиях исполнения финансовых обязательств Исполнителя и/или методике их расчета (если применимо);
- в случае установления обязанности лица, с которым по итогам проведения закупки заключается договор, осуществить возмещение понесенных Заказчиком расходов на проведение закупки, указывается размер, сроки и порядок осуществления такого возмещения;

8) В извещении о закупке и документации о закупке Заказчик наряду с вышеуказанными сведениями вправе указать также иные сведения, связанные с проведением закупки.

9) Сведения, содержащиеся в документации о закупке, должны соответствовать сведениям, указанным в извещении о закупке. В случае наличия противоречия между сведениями, указанными в документации о закупке и указанными в извещении о закупке, приоритетную силу имеют сведения, указанные в документации о закупке.

5. При проведении закупки в бумажном виде Государственная компания со дня размещения в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии), а также ЭТП (если применимо) извещения о закупке и документации о закупке и до окончания срока подачи заявок, на основании заявления любого заинтересованного лица в течение 2 (двух) рабочих дней со дня получения соответствующего заявления обязана предоставить такому лицу копию документации о закупке и извещения о закупке, в порядке, указанном в документации о закупке. Заказчик не предоставляет копии указанных документов по заявлениям, полученным после окончания срока подачи заявок на участие в закупке.

Копии документации о закупке и извещения о закупке в форме электронного документа предоставляются бесплатно по электронным каналам связи. За предоставление копии документации о закупке и извещения о закупке на бумажных или иных носителях (кроме предоставления копии документации о закупке и извещения о закупке, предоставляемых по электронным каналам связи) может взиматься плата, установленная в документации о закупке.

Предоставление копии документации о закупке и извещения о закупке до размещения в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии), а также ЭТП (если применимо) не допускается.

6. Проект документации о закупке и извещения о закупке разрабатываются Заказчиком своими силами и/или силами привлеченных им третьих лиц. Разработка проекта и утверждение документации о закупке и извещения о закупке осуществляются в соответствии внутренними локальными актами Заказчика.

7. Документация о закупке и извещения о закупке утверждаются уполномоченными лицами Заказчика. Документация о закупке и извещения о закупке на право заключения инвестиционных и операторских соглашений утверждаются решением коллегиального исполнительного органа Заказчика. Решение об утверждении документации о закупке и извещения о закупке на право заключения инвестиционных и операторских соглашений должно включать в себя также решение об утверждении положения о комиссии по закупке и назначении координатора закупки (при необходимости).

8. Если на это указано в тексте извещения о закупке и/или в положениях настоящего Положения, такое извещение имеет силу документации о закупке, т.е. содержит сведения,

предусмотренные законодательством Российской Федерации о закупках и Положением как для извещения о закупке, так и для документации о закупке.

## **Статья 24. Внесение изменений в извещение о закупке и документацию о закупке. Отказ от проведения закупки**

1. Заказчик вправе принять решение об отказе от проведения закупки (отмене закупки) по одному или более предмету закупки (лоту) в любое время до наступления даты и времени окончания срока подачи заявок на участие в такой процедуре. Решение об отказе от проведения закупки размещается в ЕИС в день принятия такого решения.

2. Заказчик вправе принять решение о внесении изменений в документацию о закупке и/или извещение о закупке в срок:

а) при проведении аукциона или конкурса – не позднее чем за 5 (пять) календарных дней до дня окончания срока подачи заявок;

б) при проведении запроса предложений или запроса котировок – не позднее чем за 2 (два) рабочих дня до дня окончания срока подачи заявок.

Указанные в настоящей части статьи сроки применяются, если иное не установлено Положением.

3. Любые изменения документации о закупке и/или извещения о закупке (включая изменения проекта договора или технической части документации) осуществляются по усмотрению Заказчика. При внесении изменений в документацию о закупке и/или извещение о закупке не допускается изменение предмета закупки (предмета договора, заключаемого по результатам закупки).

4. Отказ от проведения закупки или внесение изменений в документацию о закупке и/или извещение о закупке оформляются в порядке, аналогичном установленному для утверждения документации о закупке и/или извещения о закупке.

5. Изменения, вносимые в документацию о закупке и/или извещение о закупке, размещаются Заказчиком в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии), а также ЭТП (если применимо) не позднее, чем:

а) в течение 3 (трех) дней со дня принятия решения о внесении изменений – при проведении аукциона или конкурса;

б) в течение 1 (одного) рабочего дня со дня принятия решения о внесении изменений – при проведении запроса предложений или запроса котировок.

6. При проведении закупки в бумажной форме, в случае отказа от проведения закупки в течение 3 (трех) рабочих дней Заказчик направляет уведомления об отказе от проведения закупки участникам закупки, подавшим заявки, а также возвращает им полученные конверты с заявками. При этом Заказчик вправе вскрыть те конверты с заявками, на которых отсутствуют сведения об участниках закупки (в случае если на конверте не указаны почтовый адрес (для юридического лица) или сведения о месте жительства (для физического лица) участника закупки). При проведении закупки в электронной форме оператор ЭТП не вправе направлять Заказчику заявки на участие в закупке.

7. В случае внесения изменений в документацию о закупке и/или извещение о закупке срок подачи заявок должен быть продлен таким образом, чтобы период со дня размещения внесенных изменений в ЕИС до даты окончания приема заявок составлял не менее половины срока подачи заявок на участие в такой закупке, установленного Положением.

8. В случаях если в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и/или внутренних локальных документов Заказчика заключение договора было предварительно одобрено соответствующим органом управления Заказчика как крупная сделка / сделка, в совершении которой имеется заинтересованность / сделка, связанная с приобретением, отчуждением, либо возможностью отчуждения Заказчиком объектов недвижимого имущества, и изменения документации о закупке и/или извещения о закупке затрагивают одобренные условия, Заказчик обеспечивает одобрение изменения таких условий договора соответствующим органом управления Заказчика согласно порядку, установленному локальными актами Заказчика.



## **Статья 25. Разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке**

1. Разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке предоставляются участникам закупки в сроки, установленные в документации о закупке, на основании письменного запроса (при проведении неэлектронной конкурентной закупки) и/или запроса, поданного в форме электронного документа (при проведении электронной конкурентной закупки) в порядке, предусмотренном документацией о закупке. Требования к форме и содержанию такого запроса устанавливаются документацией о закупке.

2. Заказчик, не позднее 3 (трех) рабочих дней от даты получения соответствующего запроса о разъяснении положений извещения о закупке и/или документации о закупке:

- при проведении не электронной конкурентной закупки – направляет лицу, представившему соответствующий запрос, разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке в письменной форме или в форме электронного документа, а также размещает такие разъяснения в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП (если применимо);

- при проведении электронной конкурентной закупки – размещает разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП (если применимо).

3. В ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии), а также ЭТП (если применимо) разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке размещаются с указанием предмета запроса и предоставленного разъяснения. При этом информация о лице, подавшем соответствующий запрос, не указывается.

4. Разъяснения положений извещения о закупке и/или документации о закупке не должны изменять предмет закупки и существенные условия проекта договора.

5. Заказчик не предоставляет разъяснения извещения о закупке и/или документации о закупке на запросы, поступившие менее чем за 3 (три) рабочих дня до окончания срока подачи заявок.

6. При проведении закрытой закупки не допускается подавать запросы о разъяснении положений документации о закупке и предоставлять такие разъяснения в форме электронных документов.

## **Глава. 5 УЧАСТНИКИ ЗАКУПКИ**

### **Статья 26. Требования к участникам закупки**

1. Любой участник закупки, вне зависимости от способов, которыми осуществляется такая закупка, должен отвечать следующим общим требованиям:

1) является правоспособным (дееспособным) лицом, в отношении которого не принято решение об ограничении его дееспособности (в отношении физических лиц), является законным образом учрежденным и действующим в соответствии с применимым законодательством лицом (в отношении юридических лиц);

2) обладает в соответствии с применимым законодательством и законодательством Российской Федерации необходимыми разрешениями (лицензиями, свидетельствами об аккредитации, решением об одобрении органов управления и т.д.), быть членом соответствующей саморегулируемой организации (если применимо) для осуществления деятельности, установленной предметом договора,

3) не имеет каких-либо ограничений, связанных с уставной деятельностью по осуществлению деятельности, которая предполагается к осуществлению в соответствии с договором;

4) представлен надлежащим образом уполномоченным на это лицом;

5) отсутствие инициированной в отношении участника закупки процедуры ликвидации и отсутствие решения арбитражного суда о признании участника закупки банкротом и об открытии конкурсного производства;

6) отсутствие по состоянию на день подачи соответствующей заявки и далее вплоть до даты заключения соответствующего договора обстоятельств, препятствующих осуществлению деятельности участника закупки, в том числе направленных на приостановление деятельности

участника закупки (в частности, применения к участнику закупки мер административного приостановления деятельности);

7) отсутствие сведений об участнике закупки в реестре недобросовестных поставщиков, предусмотренном Федеральным законом от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;

8) отсутствие сведений об участнике закупки в реестре недобросовестных поставщиков, предусмотренном Федеральным законом от 05 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;

9) отсутствие отнесения участника закупки к лицам, которым запрещено выполнение работ/оказание услуг/поставка товара, являющихся предметом заключаемого по результатам закупки договора, на территории Российской Федерации;

10) в случае осуществления закупки только среди СМСП участник закупки должен соответствовать требованиям, установленным законодательством Российской Федерации о развитии малого и среднего предпринимательства;

11) отсутствие задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в стране, резидентом которой является участник закупки, а также в Российской Федерации, за последний отчетный период перед подачей заявки, превышающей 25% (двадцать пять процентов) от балансовой стоимости активов. Участник закупки считается соответствующим установленному требованию в случае, если он обжалует задолженность, превышающую 25% (двадцать пять процентов) от балансовой стоимости активов, и решение по такой жалобе не принято на день подачи заявки;

12) отсутствие между участником закупки и Заказчиком конфликта интересов, под которым понимаются случаи, при которых член комиссии по закупкам, координатор закупки состоят в браке с физическими лицами, являющимися выгодоприобретателями, единоличным исполнительным органом хозяйственного общества (директором, генеральным директором, управляющим, президентом и другими), членами коллегиального исполнительного органа хозяйственного общества, руководителем (директором, генеральным директором) учреждения или унитарного предприятия либо иными органами управления юридических лиц (участников закупки), с физическими лицами, в том числе зарегистрированными в качестве индивидуального предпринимателя (участниками закупки) либо являются близкими родственниками (родственниками по прямой восходящей и нисходящей линии (родителями и детьми, дедушкой, бабушкой и внуками), полнородными и неполнородными (имеющими общих отца или мать) братьями и сестрами), усыновителями или усыновленными указанных физических лиц. Под выгодоприобретателями для целей настоящей статьи понимаются физические лица, владеющие напрямую или косвенно (через юридическое лицо или через несколько юридических лиц) более чем 10 % (десятью процентами) голосующих акций хозяйственного общества либо долей, превышающей 10 % (десять процентов) в уставном капитале хозяйственного общества.

2. Заказчики вправе установить в извещении о закупке, документации о закупке требование к участникам закупки о привлечении к исполнению договора субподрядчиков (соисполнителей) из числа СМСП.

3. Для достижения целей закупочной деятельности, обеспечения повышения конкуренции, а также обеспечения качества исполнения заключаемых по результатам проведения закупки договоров, Заказчик вправе устанавливать в документации о закупке квалификационные требования к участнику закупки. Перечень квалификационных требований по отдельным видам (предметам) договоров приведен в Приложении 6 к Положению.

4. В отношении квалификационного требования о наличии у участника закупки опыта выполнения и/или оказания аналогичных по составу работ и/или услуг, Заказчик вправе установить в документации о закупке критерии отнесения работ и/или услуг к аналогичным.

В случае если, при установлении квалификационного требования о наличии у участника закупки опыта выполнения и/или оказания аналогичных по составу работ и/или услуг, Заказчик в документации о закупке не указал перечень, согласно первому абзацу настоящей части статьи, работы и/или услуги считаются аналогичными, если такой вид работ и/или услуг сходен и/или подобен любому из указанных в проекте договора (технической части документации о закупке).

5. При проведении закупки исчерпывающий перечень общих и квалификационных требований к участникам закупки указывается в соответствующей документации о закупке. Комиссия по закупкам вправе проверять соответствие участников закупки требованиям, указанным в настоящей статье и документации о закупке.

6. Участник закупки должен соответствовать общим и квалификационным требованиям вплоть до заключения с ним соответствующего договора.

В случае если на стороне участника закупки выступает несколько лиц (коллективный участник закупки) любое лицо, которое выступает в составе участника закупки, должно соответствовать общим требованиям, за исключением требования, указанного в пункте 2 части 1 настоящей статьи. Участник закупки (в целом, как группа лиц) также должен соответствовать требованию, указанному в пункте 2 части 1 настоящей статьи на протяжении всей конкурентной процедуры вплоть до заключения с ним соответствующего договора.

## **Статья 27. Участие субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках**

1. Закупки среди СМСП осуществляются Заказчиками, на которых распространяется специальное правовое регулирование, устанавливающее требование об обязательном осуществлении закупок среди СМСП. В случае если в соответствии с Положением закупки осуществляются Заказчиком, на которого не распространяется указанное правовое регулирование, требования Положения, регулирующие осуществление закупок среди СМСП (включая особенности применения способов закупки, установления размера и порядка предоставления/возврата обеспечения Заявки и/или обеспечения договора, сроков заключения договора, условий договора и т.п.), на осуществление закупочной деятельности такими Заказчиками не распространяются (не применяются).

2. Закупки среди СМСП проводятся способами, установленными настоящим Положением, в случаях, когда:

- а) участниками закупки являются любые лица, в том числе СМСП;
- б) участниками закупки являются только СМСП (закупки только среди СМСП);
- в) в отношении участников закупки Заказчиком устанавливается требование о привлечении к исполнению договора стратегических партнеров (субподрядчиков, соисполнителей) из числа СМСП.

3. Выбор пункта части 2 настоящей статьи, в соответствии с которым будет осуществляться закупка, а также определение размера годового объема закупок у СМСП осуществляется Заказчиком исходя из требований, устанавливаемых Правительством Российской Федерации в особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц, годовом объеме таких закупок и порядке расчета указанного объема.

4. Для проведения закупок в соответствии с пунктом «б» части 2 настоящей статьи Заказчик утверждает перечень товаров, работ, услуг, закупки которых осуществляются у СМСП (далее в настоящей статье - Перечень). Перечень составляется на основании Общероссийского классификатора продукции по видам экономической деятельности (ОКПД 2) и включает в себя наименования товаров, работ, услуг и соответствующий код (с обязательным указанием разделов, классов и рекомендуемым указанием подклассов, групп и подгрупп, видов продукции (услуг, работ), а также категорий и подкатегорий продукции (услуг, работ). Перечень размещается Заказчиком в ЕИС и на интернет-сайте Заказчика (при наличии).

5. Заказчик вправе утвердить Программу партнерства, предусматривающую включение в такую программу СМСП.

6. При осуществлении закупки в соответствии с пунктом «б» части 2 настоящей статьи Заказчик вправе по истечении срока приема заявок осуществить закупку без учета особенностей участия СМСП в закупках, установленных Положением, в случаях, если:

- а) СМСП не подали заявок на участие в такой закупке;
- б) заявки всех участников закупки, являющихся СМСП, отозваны или не соответствуют требованиям, предусмотренным документацией о закупке;

в) заявка, поданная единственным участником закупки, являющимся СМСП, не соответствует требованиям, предусмотренным документацией о закупке;

г) Заказчиком принято решение о том, что договор по результатам закупки не заключается.

7. Если договор по результатам закупки, осуществляемой в соответствии с пунктом «б» части 2 настоящей статьи, не заключен, Заказчик вправе отменить решение об определении поставщика (исполнителя, подрядчика), принятое по результатам такой закупки, и осуществить закупку без учета особенностей участия СМСП в закупках.

## **Статья 28. Множественности лиц на стороне участника закупки. Привлечение стратегического партнера**

1. В случае наличия множественности лиц на стороне участника закупки (коллективного участника закупки) должны соблюдаться требования, приведенные в Приложении № 4 к Положению. Требования Положения, относящиеся к участнику закупки, распространяют свое действие в целом на коллективного участника закупки, если иное прямо не указано в Положении.

2. Участник закупки вправе для целей участия в конкурентных процедурах привлекать стратегического партнера, который является:

1) лицом, с которым участник закупки заключил предусмотренное условиями закупки предварительное соглашение о выполнении части работ/оказании части услуг/поставки товаров; и/или

2) лицом, с которым участник закупки заключил предусмотренное условиями закупки предварительное соглашение о реализации функций оператора; и/или

3) лицом, с которым участник закупки (в случае проведения закупки на право заключения инвестиционного соглашения) заключил предусмотренное условиями закупки предварительное соглашение о софинансировании проекта в объеме не менее 10 % (десяти процентов) от общего объема предусмотренного внебюджетного финансирования проекта или иной более высокой долей софинансирования, предусмотренной в документации о закупке;

4) Документацией о закупке могут быть установлены иные требования к содержанию и характеру правовой связи между участником закупки и стратегическим партнером.

3. Каждый стратегический партнер, привлекаемый участником закупки, должен отвечать тем же общим требованиям, которые предъявляются к Участникам Закупки, за исключением требования о наличии необходимых лицензий, свидетельств о допуске/об аккредитации и т.д.

4. В случае привлечения участником закупки стратегического партнера должны соблюдаться требования, приведенные в Приложении № 5 к Положению.

## **Глава. 6 ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЯВКЕ**

### **Статья 29. Требования к содержанию заявки**

1. Для участия в конкурентной процедуре участник закупки подает заявку, содержащую сведения и документы, перечень и требования к которым устанавливаются в документации о закупке.

2. Заявка на участие в конкурентной закупке, за исключением запроса котировок, состоит из 2 (двух) частей и ценового предложения, если документацией о закупке не установлено иное. В случае проведения закупки с возможностью подачи окончательных предложений участник закупки подает такое предложение в соответствии с требованиями, установленными настоящим Положением, документацией о закупке или извещением о проведении запроса котировок.

3. *Первая часть заявки* должна содержать описание поставляемого товара/выполняемой работы/оказываемой услуги, которые являются предметом закупки, в соответствии с требованиями

документации о закупке (предложение участника об условиях исполнения договора), а также иные сведения, документы, копии документов, предусмотренные документацией о закупке и/или законодательными и нормативными актами Российской Федерации и/или Положением в применимой части. Не допускается указание в первой части заявки на участие в конкурентной закупке сведений о ценовом предложении участника закупки, сведений об участнике закупки и о его соответствии общим и/или квалификационным требованиям, установленным в документации о закупке.

4. *Вторая часть заявки* должна содержать сведения о данном участнике закупки, информацию о его соответствии общим и/или квалификационным требованиям, в том числе:

1) фирменное наименование (наименование), сведения об организационно-правовой форме, о месте нахождения, почтовый адрес (для юридического лица), фамилию, имя, отчество, паспортные данные, сведения о месте жительства (для физического лица), номер контактного телефона, идентификационный номер налогоплательщика, банковские реквизиты;

2) обращение участника закупки к Заказчику, в котором участник закупки:

а) выражает свое полное, безусловное и безоговорочное согласие на участие в закупке в соответствии с правилами, процедурами и требованиями, установленными документацией о закупке и настоящим Положением;

б) выражает свое безусловное и безотзывное согласие заключить договор с Заказчиком на условиях, указанных в документации о закупке и заявке;

в) заявляет о том, что в его отношении отсутствуют какие-либо законодательные или уставные ограничения, препятствующие ему участвовать в закупке и/или заключить договор и о том, что он выполнил все действия и получил все решения, согласия, одобрения, разрешения, лицензии, свидетельства о допуске, допуски и т.п., которые могли бы потребоваться для его участия в закупке и/или заключения и исполнения договора;

г) заявляет о том, что соответствует установленным в документации о закупке общим требованиям и квалификационным требованиям (если применимо), а также обязуется поддерживать такое состояние соответствия в течение всего времени проведения закупки вплоть до заключения с ним договора и его последующего исполнения;

д) заявляет о том, что принимает на себя обязательство обеспечивать выполнение всех условий допуска к закупке, включая обязательство воздерживаться от любых проявлений недобросовестной конкуренции, о том, что он предоставляет обеспечение заявки в установленном порядке и полностью, безоговорочно согласен с правилами возврата и удержания такого обеспечения заявки;

е) выражает свое безусловное и безотзывное согласие на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, соответствующих требованиям документации о закупках, на условиях, предусмотренных документацией о закупке и заявкой;

3) сведения, документы, копии документов, подтверждающих соответствие участника закупки общим требованиям, согласно перечню, устанавливаемому в документации о закупке в соответствии с Приложением № 3 к Положению;

4) сведения, документы, копии документов, подтверждающих соответствие участника закупки квалификационным требованиям (в случае установления таких требований), согласно перечню, устанавливаемому в документации о закупке;

5) в случае привлечения стратегического партнера:

- документы, копии документов и сведения, указанные в Приложении № 5 к Положению;

- сведения, документы, копии документов, подтверждающих соответствие стратегического партнера участника закупки установленным требованиям;

б) в случае если на стороне участника закупки выступает несколько лиц (коллективный участник закупки):

- документы, копии документов и сведения, указанные в Приложении № 4 к Положению;

7) документы, подтверждающие предоставление обеспечения заявки, за исключением случаев, когда такое обеспечение предоставляется путем блокирования операций по счету, открытому на ЭТП в отношении денежных средств, в размере обеспечения заявки, или путем внесения денежных средств на специальный счет, открытый участнику закупки в банке,

включенном в перечень, определённый Правительством Российской Федерации (при осуществлении закупки только среди СМСП);

8) в случае осуществления закупки в соответствии с пунктом «в» части 2 статьи 29 Положения, план привлечения субподрядчиков (соисполнителей) из числа СМСП, оформленный в соответствии с требованиями, установленными Правительством Российской Федерации к такому плану, а также сведения, документы, копии документов, служащие для подтверждения соответствия субподрядчиков условиям отнесения к СМСП, установленным законодательством Российской Федерации о развитии малого и среднего предпринимательства;

9) сведения, документы, копии документов, служащие для оценки по критериям закупки, в соответствии с установленным в документации о закупке перечнем;

10) технико-экономический расчет снижения начальной (максимальной) цены договора участником закупки в случаях, предусмотренных в документации о закупке в соответствии с требованиями Положения;

11) сведения, документы, копии документов, служащие для подтверждения соответствия условиям отнесения к СМСП, установленным законодательством Российской Федерации о развитии малого и среднего предпринимательства (при осуществлении закупки только среди СМСП);

12) иные сведения, документы, копии документов, предусмотренные документацией о закупке и/или законодательными и нормативными актами Российской Федерации и/или Положением в применимой части.

5. Ценовое предложение должно содержать:

а) предложение о цене договора (предложение о цене единицы товара, работы, услуги в случае, если при проведении закупки Заказчиком указана в документации о закупке начальная (максимальная) цена договора, а также начальная (максимальная) цена единицы товара, работы, услуги).

б) Перечень конкретных документов и сведений, которые должны содержаться в заявке (с указанием части заявки, в составе которой должны предоставляться соответствующие документы и сведения), устанавливается в документации о закупке.

7. Заявка на участие в запросе котировок состоит из 1 (одной) части и ценового предложения. Сведения и документы, указанные в частях 3, 4 настоящей статьи, подаются в одной части заявки одновременно; также заявка должна содержать предусмотренное одним из следующих пунктов согласие участника закупки:

а) на выполнение работ или оказание услуг, указанных в извещении о проведении запроса котировок, на условиях, предусмотренных проектом договора, в том числе технической частью извещения (в случае, если осуществляется закупка работ или услуг);

б) на поставку товара, который указан в извещении о проведении запроса котировок и в отношении которого в таком извещении содержится указание на товарный знак, на условиях, предусмотренных проектом договора, в том числе технической частью извещения, и не подлежащих изменению по результатам проведения запроса котировок;

в) на поставку товара, который указан в извещении о проведении запроса котировок и конкретные показатели которого соответствуют значениям эквивалентности, установленным данным извещением (в случае, если участник закупки предлагает поставку товара, который является эквивалентным товару, указанному в таком извещении), на условиях, предусмотренных проектом договора, в том числе технической частью извещения;

8. Форма заявки на участие в запросе котировок приведена в Приложении № 7 к настоящему Положению.

### **Статья 30. Требования к оформлению заявки**

1. Для участия в конкурентной процедуре участник закупки подает заявку по форме, установленной в документации о закупке.

2. При проведении закупки в бумажной форме, участник закупки подает заявку на бумажном носителе в запечатанном конверте (каждая часть заявки в отдельном конверте, с указанием на конверте, какая именно часть заявки в нем содержится) или, если это предусмотрено

документацией о закупке, в форме электронного документа. При этом, при подаче заявки в запечатанном конверте, на таком конверте участник закупки обязательно указывает наименование закупки (лота, если применимо), на участие в котором подается данная заявка. В случае, если это предусмотрено документацией о закупке, участник закупки вправе не указывать на конверте свое фирменное наименование, почтовый адрес (для юридического лица) или фамилию, имя, отчество (если имеется), сведения о месте жительства (для физического лица).

При предоставлении заявки на бумажном носителе документацией о закупке может быть предусмотрено, что к оригиналу заявки на бумажном носителе должна прилагаться его полная копия на электронно-оптическом носителе (CD или DVD), исключающем возможность вторичной записи на него, а также изменения содержащихся на таком электронно-оптическом носителе данных.

3. При проведении закупки в электронной форме, участник закупки подает заявку с использованием функционала ЭТП в электронном виде. Заявка может состоять из 2 (двух) и более электронных документов, указанные документы направляются участником закупки одновременно (если иное не установлено документацией о закупке).

4. Заявка должна быть составлена на русском языке. Все документы и/или копии документов, имеющие отношение к заявке, должны быть либо составлены на русском языке, либо к ним должен прилагаться нотариально заверенный перевод на русский язык в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации. В случае наличия расхождений между текстом заявки на русском языке и текстом заявки на иностранном языке приоритет отдается версии на русском языке. Порядок и форма представления в составе заявки документов или копий документов, а также необходимость нотариального заверения копий документов устанавливаются документацией о закупке.

5. Все документы, входящие в состав заявки, должны быть представлены в действующих редакциях (кроме случаев, когда в соответствии с документацией о закупке требуется предоставление и ранее действовавших редакций документов), надлежащим образом оформлены в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и Положением, а документы, составленные за рубежом, – в соответствии с требованиями применимого законодательства, и иметь необходимые для их идентификации реквизиты (дата выдачи, должность и подпись подписавшего лица с расшифровкой, а также бланк отправителя, исходящий номер, печать – в случае их наличия).

6. Все предоставляемые участником закупки в составе заявки документы, выданные, составленные или удостоверенные по установленной форме компетентными органами иностранных государств вне пределов Российской Федерации, должны быть легализованы консульским учреждением Российской Федерации либо удостоверены проставлением апостиля в соответствии с Гаагской конвенцией от 5 октября 1961 года. Легализация или проставление апостиля на предоставляемых документах не требуется, если международным договором Российской Федерации данная процедура в отношении указанных документов отменена или упрощена. В этом случае участником закупки в составе заявки представляется справка, содержащая ссылки на соответствующие документы заявки и международный договор Российской Федерации.

7. В случае если объем заявки, подаваемой в бумажной форме, превышает 150–200 страниц (или листов), заявка должна быть разделена на тома, которые предоставляются в одном или нескольких конвертах. Правила оформления таких конвертов идентичны правилу оформления конверта с заявкой.

8. Для удобства работы с заявкой, и если это допускается правилами ЭТП, участник закупки вправе разделить заявку, подаваемую в электронной форме на тома, если иное не предусмотрено в документации о закупке.

9. Все листы заявки, тома заявки, предоставляемые в бумажной форме, все документы и материалы, включенные в заявку, должны быть прошиты, пронумерованы, а также, в случае если это установлено Документацией о Закупке, скреплены печатью (при ее наличии) и подписью участника закупки или его уполномоченного представителя с указанием на обороте последнего листа заявки (каждого тома заявки) количества страниц (или листов). Допускается сквозная нумерация листов каждого тома с одновременным указанием номера тома. При ссылках на номер

страницы необходимо указывать номер страницы и номер тома. При этом ненадлежащее исполнение участником закупки требования о том, что все листы заявки (тома заявки) должны быть пронумерованы, не является основанием для отказа в допуске к участию в закупке. Однако в таком случае вся ответственность за утерю предоставленных сведений и материалов (в том числе после принятия заявки) лежит на участнике закупки.

10. Заявка (каждый том заявки) должна содержать описание материалов и документов заявки, которая брошюруется с заявкой (при предоставлении заявки в бумажной форме) или включена в состав заявки (при предоставлении заявки в электронной форме).

11. При проведении закрытой закупки не допускается подавать заявки в форме электронных документов с использованием функционала ЭТП.

12. Иные требования к порядку составления и оформления заявки устанавливаются в документации о закупке.

## **Глава. 7 ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРЕНТНОЙ ПРОЦЕДУРЫ. ЗАКУПКА С ЕДИНСТВЕННЫМ ПОСТАВЩИКОМ (ИСПОЛНИТЕЛЕМ, ПОДРЯДЧИКОМ) ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КОНКУРЕНТНОЙ ПРОЦЕДУРЫ, ПРИЗНАННОЙ НЕСОСТОЯВШЕЙСЯ**

### **Статья 31. Общие положения**

1. Проведение конкурентной процедуры может состоять из нескольких этапов:

а) проведение обсуждений положений извещения и/или документации о закупке, в целях уточнения извещения о закупке, документации о закупке;

б) ознакомление с материалами по договору/инвестиционному проекту;

в) подача заявок на участие в закупке;

г) рассмотрение первых частей заявок (заявок на участие в запросе котировок);

д) обсуждение первых частей заявок, в целях уточнения в извещении о закупке, документации о закупке, проекте договора требуемых характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, работ, услуг;

е) подача окончательных предложений;

ж) аукцион;

з) рассмотрение и оценка поданных вторых частей заявок и окончательных предложений;

и) проведение квалификационного отбора;

к) подача дополнительных предложений;

л) иные этапы, предусмотренные документацией о закупке.

2. Проведение конкурентной процедуры может предусматривать как проведение всех указанных в пункте 1 настоящей статьи этапов, так и только нескольких из них.

3. По решению Заказчика в документации о закупке два или несколько этапов могут быть объединены в один. При проведении многолотовых закупок для каждого лота может быть установлен различный набор этапов.

4. Количество этапов, их наименование и порядок их проведения указываются в документации о закупке.

5. При проведении закупок только среди СМП, соблюдаются следующие правила:

а) последовательность проведения этапов должна соответствовать очередности их перечисления в части 1 настоящей статьи. Каждый этап может быть включен в него однократно;

б) не допускается одновременное включение этапов, предусмотренных пунктами а) и д) части 3 настоящей статьи.

### **Статья 32. Проведение обсуждений в целях уточнения извещения о закупке, документации о закупке**

1. Проведение обсуждений положений извещения и/или документации о закупке в целях уточнения извещения о закупке, документации о закупке заключается в проведении в срок до окончания срока подачи заявок на участие в закупке Заказчиком обсуждения с участниками закупки функциональных характеристик (потребительских свойств) товаров, качества работ, услуг и иных условий исполнения договора в целях уточнения в извещении о закупке, документации о закупке,



проекте договора требуемых характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, работ, услуг.

2. Проведение обсуждения первых частей заявок, в целях уточнения в извещении о закупке, документации о закупке, проекте договора требуемых характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, работ, услуг заключается в обсуждении Заказчиком предложений о функциональных характеристиках (потребительских свойствах) товаров, качестве работ, услуг и об иных условиях исполнения договора, содержащихся в поданных заявках, в целях уточнения в извещении о закупке, документации о закупке, проекте договора требуемых характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, работ, услуг.

3. Участники закупки имеют равные права на участие в обсуждениях в целях уточнения извещения о закупке, документации о закупке. В извещении о закупке должны быть указаны дата, место и время проведения обсуждения. В целях обеспечения участия в обсуждении участник закупки должен заблаговременно в порядке, установленном в документации о закупке, сообщить Заказчику о желании принять участие в таком обсуждении.

4. По результатам проведения обсуждения Заказчик принимает решение о необходимости уточнения функциональных характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, качества работ, услуг, иных условий исполнения договора, либо об отсутствии необходимости такого уточнения. Наличие предложений от участников закупки о корректировке извещения и/или документации о закупке не обязывает Заказчика их учитывать.

5. В случае принятия Заказчиком решения о необходимости уточнения функциональных характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, качества работ, услуг, иных условий исполнения договора Заказчик в сроки, установленные документацией о конкурентной закупке, размещает в ЕИС уточненное извещение о закупке и уточненную документацию о закупке.

6. При проведении обсуждений положений извещения и/или документации о закупке в случае принятия решения о необходимости уточнения функциональных характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, качества работ, услуг, иных условий исполнения договора:

- уточненное извещение и документация о закупке размещаются в порядке, аналогичном установленному для внесения изменений в извещение и документацию о закупке;

- всем участникам закупки предлагается подать заявки в соответствии с уточненным извещением и документацией о закупке;

- участники закупки вправе вместе с подачей окончательного предложения одновременно подать новое ценовое предложение;

- участники закупки, ранее подавшие заявки, вправе внести изменения в них, в соответствии с уточненным извещением и документацией о закупке. Подача окончательного предложения не рассматривается как подача одним участником закупки нескольких заявок на участие в конкурентной процедуре.

7. Обсуждение Заказчиком первых частей заявок осуществляется только с теми участниками закупки, которые подали заявки до окончания срока подачи заявок. В целях сохранения конфиденциальности сведений об участниках закупки, при обсуждении первых частей заявок используются порядковые номера заявок, присвоенные оператором ЭТП (при проведении электронной конкурентной закупки) или Заказчиком, при проведении неэлектронной конкурентной закупки.

При проведении электронной конкурентной закупки заявка на участие в обсуждении подается с использованием функционала ЭТП. Оператор ЭТП обеспечивает возможность подачи заявки на участие в обсуждении только от участников закупки, подавших заявку.

8. При проведении обсуждения Заказчиком первых частей заявок, в случае принятия решения о необходимости уточнения функциональных характеристик (потребительских свойств) закупаемых товаров, качества работ, услуг, иных условий исполнения договора:

- при закупке только среди СМСП, ранее поданные заявки не отклоняются, вместе с тем, участникам закупки предлагается подать окончательные предложения;

- при закупке только среди СМСП, любой участник закупки вправе отказаться от дальнейшего участия в ней. Такой отказ выражается в непредставлении участником закупки окончательного предложения;

- срок подачи окончательных предложений должен быть установлен таким образом, чтобы период со дня размещения уточненного извещения и/или документации о закупке в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии), а также ЭТП (если применимо) до даты окончания приема окончательных предложений составлял не менее 5 (пяти) рабочих дней (для конкурса или аукциона) или 2 (двух) рабочих дней (для запроса котировок и запроса предложений);

- участники закупки вправе вместе с подачей окончательного предложения одновременно подать новое ценовое предложение;

- при закупке не только среди СМСП, участник закупки вправе не участвовать в подаче окончательных предложений, тогда его заявка остается действующей с ранее предоставленным предложением.

9. По результатам обсуждения Заказчик составляет протокол, в котором указывает принятое им решение.

10. Документацией о закупке могут быть урегулированы иные условия проведения обсуждений. Такие условия не должны противоречить Положению.

### **Статья 33. Ознакомление с материалами по договору/инвестиционному проекту**

1. Документацией о закупке может предусматриваться возможность ознакомления с документами и материалами по договору/инвестиционному проекту (далее – раскрываемые материалы).

2. Ознакомление осуществляется по месту нахождения Заказчика или иному месту, указываемому в документации о закупке.

3. Участники закупки, заинтересованные в ознакомлении с раскрываемыми материалами, представляют письменное заявление или заявление в форме электронного документа. Ознакомление представителя участника закупки с раскрываемыми материалами осуществляется в случае, если заявление поступило Заказчику не позднее чем за 5 (пять) дней до окончания срока подачи заявок при наличии у представителя участника закупки доверенности, подтверждающей его полномочия на ознакомление с раскрываемыми материалами и, в случае необходимости, указанной в документации о закупке, полномочия на подписание согласия о неразглашении конфиденциальной информации, текст которого должен содержаться в документации о закупке.

4. Ознакомление с материалами по договору/инвестиционному проекту осуществляется по предварительной записи с определением Заказчиком даты и времени ознакомления. При этом одновременное ознакомление двух и более независимых заинтересованных лиц с материалами договора/инвестиционного проекта не допускается. График ознакомления с материалами по договору/инвестиционному проекту составляется Заказчиком на основании поступивших от участников закупки заявлений. Приоритет заинтересованных участников закупки в определении даты и времени ознакомления с материалами по договору/инвестиционному проекту определяется в порядке очередности поступления соответствующего заявления.

5. По результатам ознакомления с материалами по договору/инвестиционному проекту протокол составляется в соответствии с Главой 9 настоящего Положения.

### **Статья 34. подача заявок на участие в закупке**

1. Для участия в конкурентной процедуре участник закупки подает заявку в сроки, установленные в документации о закупке. Участник закупки вправе подать заявку в любой момент с момента размещения на ЭТП извещения и документации о закупке до даты и времени окончания срока подачи заявок, указанных в извещении и документации о закупке.

2. Заявка, изменение заявки, отзыв заявки, представленные Заказчику по истечении срока представления заявок, не считаются представленными. При проведении закупки в бумажной форме конверты с указанными документами не вскрываются и возвращаются представившему их участнику закупки.

3. Прием заявок прекращается в день и время, установленные в документации о закупке. Документацией о закупке может быть установлено, что срок окончания подачи заявок совпадает с датой и временем вскрытия конвертов с заявками и/или открытия доступа к поданным в форме электронных документов заявкам (при проведении электронной конкурентной закупки), либо документацией о закупке может быть предусмотрено, что срок окончания подачи заявок предшествует такой дате.

4. Участник закупки вправе подать только одну заявку в отношении каждого лота закупки.

5. В случае проведения электронной конкурентной закупки, в течение одного часа с момента получения заявки оператор ЭТП обязан присвоить ей порядковый номер и подтвердить в форме электронного документа, направляемого участнику закупки, подавшему заявку, ее получение с указанием присвоенного ей порядкового номера.

6. В случае проведения неэлектронной конкурентной закупки, каждый конверт с заявкой, поступивший в срок, указанный в документации о закупке, регистрируется Заказчиком. По требованию участника закупки, подавшего заявку в бумажной форме, Заказчик выдает расписку в получении такой заявки с указанием даты и времени ее получения.

7. При проведении закупок на право заключения инвестиционного соглашения, проводимых в неэлектронной форме, подача заявки регистрируется координатором закупки в журнале заявок под порядковым номером с указанием даты и точного времени ее представления (часы и минуты) во избежание совпадения этого времени со временем представления других заявок. На оригинале (если представлено два оригинала) или копии описи представленных участником закупки документов и материалов делается отметка о дате и времени представления заявки с указанием номера очередности такой заявки (в соответствии с нумерацией поступивших заявок), такая опись с отметкой передается участнику закупки.

8. В случае подачи заявки в электронной форме функционалом ЭТП должно быть предусмотрено отсутствие возможности подать заявку в случае:

1) предоставления заявки с нарушением требований к оформлению электронных документов (указанные документы подписаны не усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени соответствующего участника закупки, или не подписаны, или подписаны лицом, право действовать от имени соответствующего участника закупки которого, не подтверждено соответствующей доверенностью);

2) отсутствия на счете, открытом на ЭТП, участника закупки, подавшего заявку, денежных средств в размере обеспечения заявки, в отношении которых не осуществлено блокирование (если обеспечение заявки предоставляется путем блокирования денежных средств на счете, открытом на ЭТП);

3) подачи одним участником закупки 2 (двух) и более заявок в отношении одного и того же лота при условии, что поданные ранее заявки таким участником закупки не отозваны. В этом случае участнику закупки возвращаются все заявки, поданные в отношении данного лота;

4) получения заявки после дня и времени окончания срока подачи заявок;

5) получения заявки от участника закупки с нарушением положений документов, регламентирующих деятельность ЭТП.

Оператор ЭТП обязан уведомить в форме электронного документа участника закупки, пытающегося подать заявку, об основаниях невозможности ее подать.

9. Участник закупки, подавший заявку, вправе отозвать, а также внести изменения в заявку в любое время до дня окончания срока подачи заявок, направив соответствующее уведомление оператору ЭТП (при проведении электронной конкурентной закупки) или Заказчику (при проведении неэлектронной конкурентной закупки). При отзыве заявки, поданной в бумажной форме, участнику закупки она не возвращается. Заявка на участие в закупке является измененной или отозванной, если изменение осуществлено или уведомление об отзыве заявки получено заказчиком до истечения срока подачи заявок на участие в такой закупке.

10. Оператор ЭТП, члены комиссии по закупкам и участники закупки обязаны обеспечить конфиденциальность данных, содержащихся в заявке до момента подведения итогов закупки, за

исключением данных и информации, указываемых в соответствующих протоколах, составляемых в ходе проведения закупки.

11. По результатам этапа подачи заявок на участие в закупке протокол не составляется, за исключением случая, указанного в части 12 настоящей статьи.

12. При проведении неэлектронной конкурентной закупки в день, время и в месте, указанные в извещении и документации о закупке (в случае если указанный этап предусмотрен такими извещением и документацией о закупке), комиссией по закупкам вскрываются конверты с заявками и/или осуществляется открытие доступа к поданным в форме электронных документов заявкам. В случае если закупка проводится в неэлектронной форме и предусмотрена возможность предоставления заявок не только в бумажном, но также в электронном виде, вскрытие конвертов с заявками и/или открытие доступа к поданным в форме электронных документов заявкам осуществляются в один день.

Участники закупки, подавшие заявки, или их уполномоченные представители вправе присутствовать при вскрытии конвертов с заявками и/или открытии доступа к поданным в форме электронных документов заявкам. Любой участник закупки, присутствующий при вскрытии конвертов с заявками и/или открытии доступа к поданным в форме электронных документов заявкам, вправе осуществлять аудио- и видеозапись вскрытия таких конвертов и/или открытия доступа к таким заявкам после предварительного уведомления комиссии о такой аудио- и видеозаписи.

В случае установления факта подачи одним участником закупки 2 (двух) и более заявок в отношении одного и того же лота при условии, что поданные ранее заявки таким участником закупки не отозваны, все заявки такого участника закупки, поданные в отношении данного объекта, не рассматриваются.

Вскрытие конвертов с заявками и/или открытие доступа к поданным в форме электронных документов заявкам оформляется протоколом вскрытия конвертов с заявками и/или открытия доступа к поданным в форме электронных документов заявкам, требование к составу, подписанию и размещению которого устанавливаются в Главе 9 Положения.

Комиссия осуществляет аудиозапись процедуры вскрытия конвертов с заявками и/или открытия доступа к поданным в форме электронных документов заявкам.

13. При проведении электронных конкурентных закупок оператор ЭТП направляет заказчику первые части заявок (заявку на участие в запросе котировок) не позднее дня, следующего за окончанием срока подачи заявок. За исключением случаев, указанных в Главе 10 Положения.

### **Статья 35. Рассмотрение первых частей заявок (заявок на участие в запросе котировок)**

1. Комиссия по закупкам рассматривает первые части заявок на соответствие требованиям, установленным в документации о закупке.

2. Срок рассмотрения первых частей заявок:

а) при проведении конкурса не может превышать 30 (тридцати) календарных дней со дня вскрытия конвертов с заявками и/или открытия доступа к поданным в форме электронных документов заявкам;

б) при проведении аукциона не может превышать 10 (десяти) рабочих дней со дня окончания срока подачи заявок;

в) при проведении запроса предложений или запроса котировок<sup>8</sup> не может превышать 1 (одного) рабочего дня со дня окончания срока подачи заявок.

3. По результатам рассмотрения первых частей заявок комиссия по закупкам вправе принять следующие решения:

1) о соответствии первой части заявки соответствующего участника закупки требованиям документации о закупке, а также соблюдении иных условий допуска к закупке, и, как следствие, –

---

<sup>8</sup> Котировочная Заявка рассматривается в сроки, установленные для рассмотрения первых частей заявки. При этом решение Комиссии принимается как в соответствии с настоящей статьей, так и в соответствии со статьей о рассмотрении вторых частей заявок.

о допуске к участию в закупке такого участника закупки и о признании такого участника закупки участником конкурентной процедуры;

2) о несоответствии первой части заявки соответствующего участника закупки требованиям документации о закупке и/или о несоблюдении каких-либо иных условий допуска к закупке, и, как следствие, – об отказе в допуске такого участника закупки к участию в закупке;

3) о признании закупки несостоявшейся в связи с тем, что ни одной заявки не подано или ни одна из представленных первых частей заявок не соответствует требованиям, установленным документацией о закупке;

4) о признании закупки несостоявшейся, в случае если только один участник закупки признан участником конкурентной процедуры или подана только одна заявка.

4. В соответствии с принятым решением, оформляется протокол рассмотрения заявок в соответствии с требованиями Главы 9 настоящего Положения.

5. Любой участник закупки, подавший заявку, после размещения протокола рассмотрения заявок вправе направить Заказчику, в письменной форме или в форме электронного документа, запрос о разъяснении результатов рассмотрения заявок. В течение 3 (трех) рабочих дней (для закупок на право заключения инвестиционного соглашения – в течение 10 (десяти) рабочих дней) со дня поступления указанного запроса Заказчик обязан направить участнику закупки, в письменной форме или в форме электронного документа, разъяснения результатов рассмотрения заявок.

### **Статья 36. Аукцион**

1. В аукционе могут участвовать только участники закупки, признанные участниками аукциона.

2. Аукцион проводится на ЭТП в день и время, указанные в извещении о проведении аукциона. Днем проведения аукциона является рабочий день, следующий после истечения 2 (двух) рабочих дней со дня окончания срока рассмотрения первых частей заявок.

3. Аукцион проводится путем подачи предложений по цене договора, за исключением случая, установленного частью 11 настоящей статьи, в порядке, установленном настоящей статьёй.

4. В случае если в документации о закупке указаны общая начальная (максимальная) цена и начальная (максимальная) цена единицы, аукцион проводится путем снижения общей начальной (максимальной) цены в порядке, установленном настоящей статьёй, за исключением случая, установленного частью 11 настоящей статьи.

В случае проведения в соответствии с настоящей частью статьи аукциона, участником конкурентной процедуры, сделавшим наиболее выгодное предложение по снижению начальной (максимальной) цены, признается участник конкурентной процедуры, предложивший наиболее низкую общую цену. Начальная (максимальная) цена за единицу снижается пропорционально снижению общей начальной (максимальной) цены.

5. Величина однократного предложения по цене договора равняется снижению начальной (максимальной) цены (далее – «шаг аукциона») в размере 0,5% (ноль целых пять десятых процента) начальной (максимальной) цены договора. При проведении аукциона участники конкурентной процедуры подают предложения по цене договора, предусматривающие снижение текущего минимального предложения по цене договора на величину в пределах «шага аукциона».

6. При проведении аукциона участники конкурентной процедуры подают предложения по цене договора с учетом следующих требований:

1) Участник конкурентной процедуры не вправе подавать предложение по цене договора, равное предложению или большее, чем предложение по цене договора, которое подано таким участником конкурентной процедуры ранее, а также предложение по цене договора, равное нулю;

2) Участник конкурентной процедуры не вправе подавать предложение по цене договора ниже, чем текущее минимальное предложение по цене договора, сниженное на «шаг аукциона»;

3) Участник конкурентной процедуры не вправе подавать предложение по цене договора ниже, чем текущее минимальное предложение по цене договора в случае, если такое предложение по цене договора подано этим же участником конкурентной процедуры.

7. При проведении аукциона время приема предложений по цене договора, составляет:

а) 10 (десять) минут от начала проведения аукциона до истечения срока подачи первого предложений по цене договора;

б) 10 (десять) минут после поступления последнего предложения по цене договора.

Если в течение указанного времени ни одного предложения по цене договора, соответствующего требованиям, установленным настоящей статьёй, не поступило или поступило только одно такое предложение, аукцион автоматически, в том числе при помощи программных и технических средств, обеспечивающих его проведение, завершается, и закупка признается несостоявшейся. В течение 30 (тридцати) минут после окончания указанного времени оператор ЭТП размещает на ЭТП протокол о признании закупки несостоявшейся и направляет его Заказчику.

8. От начала проведения аукциона до истечения срока подачи предложений по цене договора должны быть в обязательном порядке зафиксированы все предложения по цене договора и время их поступления, а также время, оставшееся до истечения срока подачи предложений по цене договора в соответствии с частью 7 настоящей статьи.

9. Во время проведения аукциона функционалом ЭТП должно быть предусмотрено отсутствие возможности подать предложение по цене договора, если оно не соответствует требованиям, предусмотренным настоящей статьёй.

10. В случае если при проведении аукциона начальная (максимальная) цена снижена до нуля, проводится аукцион на право заключить договор. В этом случае открытый аукцион проводится путем повышения начальной (максимальной) цены на величину в пределах «шага аукциона».

11. Протокол по результатам проведения этапа аукцион оформляется, в соответствии с требованиями Главы 9 настоящего Положения.

12. Любой участник конкурентной процедуры, принявший участие в аукционе, после размещения на ЭТП указанного в части 12 настоящей статьи протокола вправе направить оператору ЭТП запрос о разъяснении результатов аукциона. Оператор ЭТП в течение 2 (двух) рабочих дней со дня поступления данного запроса обязан предоставить такому участнику конкурентной процедуры соответствующие разъяснения.

13. Оператор ЭТП обязан обеспечить непрерывность проведения аукциона, надежность функционирования программных и технических средств, используемых для проведения аукциона, равный доступ участников конкурентной процедуры к участию в нем, а также выполнение действий, предусмотренных настоящей статьёй, независимо от времени окончания аукциона и его продолжительности.

### **Статья 37. Подача дополнительных предложений**

1. Заказчик определяет в документации о закупке вид подачи дополнительных предложений. Участвовать в подаче дополнительных предложений могут все участники конкурентной процедуры.

2. Подача дополнительного предложения не рассматривается как подача одним участником закупки нескольких заявок на участие в конкурентной процедуре.

3. При проведении подачи дополнительных предложений в документации о закупке устанавливается:

а) место, дата, время начала и окончания срока подачи дополнительных предложений;

б) место, дата окончания срока подведения итогов проведения подачи дополнительных предложений;

в) иные условия проведения подачи дополнительных предложений.

4. Проведение подачи и сравнения дополнительных ценовых предложений осуществляется в порядке и на условиях, аналогичных подаче ценового предложения, при этом:

а) при проведении конкурса, запроса предложений, запроса котировок:

– оператор ЭТП информирует участников конкурса о наименьшем ценовом предложении из всех ценовых предложений, поданных участниками такой закупки, не менее чем за 3 (три) календарных дня до даты окончания срока подачи дополнительных предложений;

– участники конкурентной процедуры подают одно дополнительное ценовое предложение, которое должно быть ниже ценового предложения, ранее поданного ими одновременно с заявкой либо одновременно с окончательным предложением;

– если участник конкурентной процедуры не меняет свое ценовое предложение, он вправе не подавать дополнительное ценовое предложение. При этом учитывается ранее поданное им ценовое предложение;

– продолжительность приема дополнительных ценовых предложений от участника конкурентной процедуры составляет три часа.

б) при проведении аукциона подача дополнительных ценовых предложений осуществляется аналогично проведению этапа аукцион, с учетом общего времени проведения подачи дополнительных ценовых предложений в размере трех часов.

5. Проведение подачи и сравнения дополнительных предложений по критериям:

а) Требования к оформлению дополнительного предложения предъявляются аналогичные требованиям к оформлению заявки. Требования к составу дополнительного предложения устанавливаются в документации о закупке. Участники закупки, участвовавшие в подаче дополнительных предложений, обязаны представить Заказчику скорректированные с учетом последнего предложения документы, содержащиеся в заявке, вместе с дополнительным предложением.

б) Заказчик указывает в документации о закупке, в отношении каких установленных им критериев, как совместно, так и по отдельности, допускается подача дополнительных предложений. Подача дополнительных предложений по критериям в отношении иных критериев не допускается и не рассматривается.

в) Если участник закупки не меняет свое предложение по критериям, он вправе не подавать дополнительное предложение по критериям. При этом учитывается ранее поданное им предложение по критериям.

г) Участники закупки подают окончательные предложения в порядке, аналогичном порядку подачи заявок на участие в закупке, предусмотренному для конкурентной процедуры, в рамках которой проводится подача окончательных предложений по критериям.

д) Участник закупки вправе отозвать поданное дополнительное предложение по критериям в любое время до даты и времени окончания срока подачи дополнительных предложений. При этом, если такой участник закупки не подаст новое дополнительное предложение, учитывается ранее поданное им в составе заявки предложение по критериям.

е) Комиссия по закупкам на основании результатов оценки представленных дополнительных предложений по критериям присваивает каждой заявке порядковый номер в порядке уменьшения степени выгоды содержащихся в них условий. Заявке, в которой содержатся лучшие условия исполнения договора, присваивается первый номер. В случае если в нескольких заявках содержатся одинаковые по степени выгоды условия исполнения договора, меньший порядковый номер присваивается заявке, которая поступила ранее других таких заявок.

ж) Результаты этапа подачи дополнительных предложений по критериям (рассмотрения и оценки представленных дополнительных предложений по критериям) оформляются соответствующим протоколом.

б. В случае признания конкурентной процедуры несостоявшейся в связи с тем, что подана только одна заявка на участие в конкурентной процедуре, или только один участник закупки признан участником конкурентной процедуры, подача окончательных предложений не проводится. Вместе с тем Заказчик вправе направить единственному участнику закупки или единственному участнику конкурентной процедуры предложение об улучшении его предложений.

## **Статья 38. Рассмотрение и оценка поданных вторых частей заявок и окончательных предложений. Квалификационный отбор**

1. Комиссия по закупкам рассматривает вторые части заявок на соответствие требованиям, установленным в документации о закупках, в том числе проверяет соответствие участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо), его стратегического партнера (если применимо) установленным в документации о закупках общим

требованиям и квалификационным требованиям (в случае их установления), соблюдение иных условий участия в закупке, а также проводит оценку по критериям (в случае проведения конкурса или запроса предложений).

2. При проведении закупки только среди СМСП, предусматривающей установление квалификационных требований к участнику закупки, рассмотрение вторых частей заявок выделяется в отдельный этап и называется квалификационный отбор. В указанном случае по результатам квалификационного отбора (рассмотрения вторых частей заявок) составляется отдельный протокол.

3. Оператор ЭТП направляет Заказчику вторые части заявок (при проведении электронной конкурентной закупки), или осуществляется вскрытия конвертов со вторыми частями заявок (при проведении неэлектронной конкурентной Закупки) не позднее дня, следующего за днем размещения в ЕИС протокола, составляемого по результатам:

а) в случае проведения конкурса или запроса предложений:

- рассмотрения первых частей заявок или

- новых первых частей заявок (в случае проведения этапа, указанного в п. д) ч. 1 ст. 31

Положения) или

- подачи дополнительных ценовых предложений;

б) в случае проведения аукциона:

- проведения этапа аукцион.

4. При проведении электронной конкурентной процедуры оператор ЭТП вместе со вторыми частями заявок направляет Заказчику результаты осуществленного оператором ЭТП сопоставления ценовых предложений, дополнительных ценовых предложений, а также информацию о ценовых предложениях, дополнительных ценовых предложениях каждого участника закупки.

5. Срок рассмотрения и оценки вторых частей заявок:

1) при проведении закупки не только среди СМСП:

а) при проведении конкурса – не может превышать 30 (тридцати) календарных дней со дня вскрытия конвертов со вторыми частями заявок (при проведении неэлектронной конкурентной закупки) и/или получения от оператора ЭТП вторых частей заявок (при проведении электронной конкурентной закупки);

б) при проведении аукциона – не может превышать 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия конверта со вторыми частями заявок (при проведении неэлектронной конкурентной закупки) и/или получения от оператора ЭТП вторых частей заявок (при проведении электронной конкурентной закупки);

в) при проведении запроса предложений – не может превышать 1 (одного) рабочего дня со дня вскрытия конверта со вторыми частями заявок (при проведении неэлектронной конкурентной закупки) и/или получения от оператора ЭТП вторых частей заявок (при проведении электронной конкурентной закупки).

2) при проведении закупки среди СМСП:

а) в течение одного рабочего дня после направления Заказчику оператором ЭТП вторых частей заявок и результатов сопоставления ценовых предложений.

6. При рассмотрении вторых частей заявок комиссия по закупкам вправе проверять достоверность сведений и документов, содержащихся в поданных заявках.

7. По результатам рассмотрения вторых частей заявок комиссия по закупкам в рамках проведения конкурентных процедур вправе принять следующие решения:

1) о соответствии второй части заявки соответствующего участника закупки требованиям документации о закупке, о соответствии такого участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо) установленным в конкурсной документации общим требованиям и квалификационным требованиям, а также соблюдении иных условий участия в закупке, и, в случае проведения конкурса или запроса предложений, о допуске к оценке по критериям вторых частей заявки такого участника закупки;

2) о несоответствии второй части заявки соответствующего участника закупки требованиям документации о закупке, о несоответствии такого участника закупки, всех или каких-либо лиц,



выступающих на стороне участника закупки (если применимо) установленным в документации о закупке общим требованиям и/или квалификационным требованиям, и/или о несоблюдении каких-либо иных условий участия в закупке и, в случае проведения конкурса или запроса предложений, о недопуске к оценке по критериям вторых частей заявки такого участника закупки и об отстранении от участия в конкурентной процедуре, а в случае проведения аукциона, – об отстранении от участия в конкурентной процедуре;

3) о признании закупки несостоявшейся в связи с тем, что ни одна из представленных вторых частей заявок не соответствует требованиям, установленным документацией о закупке, в том числе в случае если ни один из участников закупки не соответствует таким требованиям;

4) о признании закупки несостоявшейся в связи с тем, что только одна из представленных вторых частей заявок соответствует требованиям, установленным документацией о закупке, в том числе в случае если только один из участников закупки соответствует таким требованиям;

10. Проводится оценка заявок только допущенных к участию в конкурентной процедуре участников закупки, вторые части заявок которых соответствуют требованиям документации о закупке, а также соблюдены иные условия участия в закупке, и заявка участника закупки допущена к оценке по критериям.

11. Оценка заявок не проводится в случаях:

1) проведения аукциона;

2) признания конкурса или запроса предложений несостоявшимся.

12. Порядок оценки заявок устанавливается Заказчиком и указывается в документации о закупке.

13. Комиссия по закупкам на основании результатов оценки заявок (при проведении запроса предложений или конкурса), или по результатам рассмотрения вторых частей заявок и результатов этапа аукцион (при проведении аукциона), или по результатам рассмотрения заявок и сопоставления ценовых предложений (при проведении Запроса котировок) присваивает каждой заявке порядковый номер в порядке уменьшения степени выгодности содержащихся в них условий.

14. Заявке на участие в конкурсе или запросе предложений, в которой содержатся лучшие условия исполнения договора, а в случае проведения аукциона или запроса котировок, – наименьшее ценовое предложение, присваивается первый номер. В случае если в нескольких заявках содержатся одинаковые по степени выгодности условия исполнения договора или одинаковые ценовые предложения, меньший порядковый номер присваивается заявке, которая поступила ранее других таких заявок.

15. По результатам проведения рассмотрения и оценки вторых частей заявок оформляется протокол, в соответствии с требованиями Главы 9 Положения.

16. Любой участник закупки, подавший заявку, после размещения протокола по результатам рассмотрения и оценки заявок вправе направить Заказчику, в письменной форме или в форме электронного документа, запрос о разъяснении результатов рассмотрения и оценки заявок. В течение 3 (трех) рабочих дней (для закупок на право заключения инвестиционного соглашения – в течение 10 (десяти) рабочих дней) со дня поступления указанного запроса Заказчик обязан направить участнику закупки, в письменной форме или в форме электронного документа, разъяснения результатов рассмотрения заявок.

### **Статья 39. Подведение итогов конкурентной закупки**

1. Итоги закупки подводятся:

а) в случае признания закупки несостоявшейся – на том этапе, где закупка была признана несостоявшейся;

б) в случае проведения закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся – на том этапе, где осуществлено рассмотрение второй части заявки;

в) в случае проведения закупки, за исключением указанных в п. а) и б) настоящей части статьи – на том этапе, где осуществляется присвоение порядковых номеров заявок в порядке уменьшения степени выгодности содержащихся в них условий.

## **Глава. 8 НЕДОПУЩЕНИЕ К УЧАСТИЮ В КОНКУРЕНТНЫХ ПРОЦЕДУРАХ И ОТСТРАНЕНИЕ ОТ УЧАСТИЯ В КОНКУРЕНТНЫХ ПРОЦЕДУРАХ**

### **Статья 40. Недопущение к участию в конкурентных процедурах**

1. Комиссия по закупкам не допускает участника закупок к участию в конкурентных процедурах по следующим основаниям:

а) заявка подписана неуполномоченным лицом;

б) какие-либо документы и материалы, представленные в заявке, подписаны и/или заверены неуполномоченными на то лицами;

в) документы, сведения и материалы, предусмотренные закупочной документацией, не представлены, и/или предоставлены в неполном объеме, и/или нечитаемы, и/или оформлены не в соответствии с требованиями документации о закупке, и/или составлены в нарушение требований применимого законодательства;

г) не представлены обосновывающие положения заявки участника закупки документы и/или копии документов и материалы;

д) установлены либо недостоверность представленных сведений/материалов/документов/копий документов, либо находятся существенные ошибки<sup>9</sup> в каких-либо из представленных в соответствии с требованиями документации о закупке сведений/материалов/документов/копий документов, в том числе недостоверны расчеты, содержащиеся в приложенных пояснительных материалах (сметы, бюджеты, и другие), либо такие расчеты являются неверными и содержат ошибочные данные, и/или допущения, сделанные участником закупки в расчетах, применены без необходимых обоснований, что позволяет сделать вывод о невозможности достижения результатов исполнения договора/инвестиционного проекта, в случае применения таких допущений;

е) установлено несоответствие функциональных характеристик (потребительских свойств), качественных, количественных характеристик товаров, качественных, количественных характеристик работ, услуг и иных предложений об условиях исполнения договора, содержащихся в заявке участника закупки, требованиям закупочной документации и/или несоответствие положений закупочной заявки требованиям инструкции по заполнению формы закупочной заявки, содержащейся в закупочной документации;

ж) предоставление в первой части заявки сведений/документов/материалов/копий документов, содержащих сведения об участнике закупки (за исключением проведения запроса котировок) и/или ценовое предложение участника закупки.

2. Принятие решения о недопущении к участию в конкурентных процедурах по иным основаниям, кроме тех, что указаны в настоящей статье, не допускается.

### **Статья 41. Отстранение от участия в конкурентных процедурах**

1. Комиссия по закупкам отстраняет участника закупки от участия в конкурентных процедурах по следующим основаниям:

1) Участник закупки, не соответствует общим требованиям и/или участник закупки не соответствует квалификационным требованиям, а также если вышеуказанные лица в ходе проведения конкурентной процедуры перестали отвечать таким требованиям<sup>10</sup>.

2) При осуществлении закупок в соответствии с подпунктами б) и в) части 2 статьи 27 Положения:

а) отсутствие сведений об участнике закупки или привлекаемом участником закупки субподрядчике (соисполнителе) из числа СМСП в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства или непредставление указанными лицами декларации (по форме установленной в документации о закупке) в случае отсутствия сведений об участнике закупки, который является вновь зарегистрированным индивидуальным предпринимателем или вновь

<sup>9</sup> Существенными ошибками для целей настоящего Положения признаются ошибки, которые исключают возможность использования документа в соответствии с его целями.

<sup>10</sup>Указанное основание распространяется как на Участника Закупки, так и на Стратегического Партнера

созданным юридическим лицом, в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства;

б) несоответствие сведений об участнике закупки или привлекаемом участником закупки субподрядчике (соисполнителе) из числа СМСП, содержащихся в декларации, условиям отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства, установленным законодательством о развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

3) Заявка не соответствует требованиям, установленным документацией о закупке, за исключением случаев несоответствия требованиям документации о закупке документов и/или копий документов, служащих для расчета по критериям, а также документов и/или копий документов, сведений и материалов, служащих подтверждением соответствия участника закупки квалификационным требованиям в следующих случаях<sup>11</sup>:

а) заявка подписана неуполномоченным лицом;

б) какие-либо документы и материалы, представленные в заявке, подписаны и/или заверены неуполномоченными на то лицами;

в) документы и/или копии документов, сведения и/или материалы, предусмотренные закупочной документацией, не представлены, и/или предоставлены в неполном объеме, и/или оформлены не в соответствии с требованиями документации о закупке, и/или нечитаемы, и/или представлены в недействующих редакциях, и/или составлены в нарушение требований применимого законодательства;

г) не представлены или признаны необоснованными технико-экономический расчет снижения цены договора и/или иные обосновывающие положения заявки участника закупки документы и/или копии документов и материалы;

е) установлена недостоверность представленных документов/сведений/материалов;

4) Установлена недостоверность представленных документов, и/или копий документов, и/или сведений, и/или материалов, служащих для расчета критериев и/или служащих подтверждением соответствия участника закупки квалификационным требованиям.

5) Предложенная в заявке цена товаров, работ, услуг превышает начальную (максимальную) цену, указанную в документации о закупке.

б) Вторая часть заявки содержит ценовое предложение участника закупки.

7) Невыполнение участником закупки требований об обеспечении его заявки, в частности:

а) при проведении закупки в бумажной форме: непредставление документа или копии документа, подтверждающего внесение денежных средств, и/или в случае непредставления банковской гарантии (если это допускается в соответствии с документацией о закупке) в качестве обеспечения заявки;

б) при проведении закупки в электронной форме: непредставление обеспечения заявки в виде, предусмотренном документацией о закупке (если применимо).

2. Принятие решения об отстранении от участия в конкурентных процедурах по иным основаниям не допускается.

## Глава. 9 ПРОТОКОЛЫ

### Статья 42. Требования к содержанию протоколов

1. Протокол, составляемый в ходе осуществления конкурентной закупки (по результатам этапа конкурентной закупки), должен содержать сведения, установленные Законом о закупках, а также иными нормативными, законодательными актами Российской Федерации и Положением.

---

<sup>11</sup> Документы, служащие для расчета по критериям и/или документы (копии документов), сведения и материалы, служащие подтверждением соответствия Участника Закупки Квалификационным Требованиям в указанных в п.3 части 1 настоящей статьи случаях не учитываются в расчете по критериям и/или в оценке соответствия Квалификационным Требованиям.

2. Протокол, составленный по итогам конкурентной закупки (итоговый протокол), должен содержать сведения, установленные Законом о закупках, а также иными нормативными, законодательными актами Российской Федерации и Положением.

3. По решению комиссии по закупкам в вышеуказанных протоколах могут быть указаны также иные сведения.

#### **Статья 43. Требования к оформлению и размещению протоколов**

1. При проведении электронной конкурентной закупки формирование проектов протоколов обеспечивается оператором ЭТП на электронной площадке. При проведении неэлектронной конкурентной закупки формирование проектов протоколов обеспечивается комиссией по закупкам.

2. Завершение формирования протокола осуществляется не позднее 3 (трех) рабочих дней от даты проведения соответствующего заседания Комиссии по закупкам. Протокол подписывается всеми присутствовавшими на заседании членами комиссии по закупкам и секретарем комиссии по закупкам.

Протоколы, составляемые при проведении закупки, размещаются Заказчиком в ЕИС, ЭТП (если применимо) и на интернет-сайте (при необходимости) не позднее чем через 3 (три) дня со дня подписания таких протоколов.

Положения настоящей части статьи применяются за исключением случаев, указанных в части 3 настоящей статьи.

3. Протокол по результатам проведения этапа аукцион формируется и размещается оператором ЭТП на ЭТП в течение 30 (тридцати) минут после окончания аукциона, при проведении закупки только среди СМСП оператор ЭТП в указанный срок размещает протокол по результатам проведения этапа аукцион в ЕИС.

4. При проведении закупки не только среди СМСП протокол по результатам проведения этапа аукцион размещается Заказчиком в ЕИС в день проведения такого этапа. В этом протоколе указываются адрес ЭТП, дата, время начала и окончания аукциона, начальная (максимальная) цена договора, все предложения о цене договора, сделанные участниками закупки и ранжированные по мере убывания (в случае проведения аукциона на повышение – по мере возрастания), с указанием порядковых номеров, присвоенных заявкам, которые поданы участниками аукциона, сделавшими соответствующие предложения о цене договора, и с указанием времени поступления данных предложений.

### **Глава. 10 ПРИЗНАНИЕ КОНКУРЕНТНОЙ ЗАКУПКИ НЕСОСТОЯВШЕЙСЯ**

#### **Статья 44. Случаи признания конкурентной процедуры несостоявшейся**

1. Конкурентная закупка может быть признана несостоявшейся в следующих случаях:

- а) не подано ни одной заявки на участие в конкурентной процедуре;
- б) все заявки (все участники закупки) не допущены к участию в конкурентной процедуре;
- в) подана только одна заявка на участие в конкурентной процедуре (единственная заявка);
- г) только один участник закупки допущен к участию в конкурентной процедуре;
- д) все участники конкурентной процедуры отстранены от участия в конкурентной процедуре;
- е) только один участник конкурентной процедуры не отстранен от участия в конкурентной процедуре;

ж) при проведении аукциона – на этапе аукцион не подано ни одного предложения о цене договора или подано только одно такое предложение;

з) в случае уклонения победителя конкурентной процедуры, а также участника закупки, заявке которого присвоен второй номер, от заключения договора.

2. Принятие решения о признании конкурентной процедуры несостоявшейся по иным основаниям, кроме тех, что указаны в настоящей статье, не допускается.

3. В случае если документацией о закупке предусмотрено 2 (два) и более лота, закупка признается несостоявшейся только в отношении лота, в рамках которого произошло событие, указанное в части 1 настоящей статьи.

#### **Статья 45. Последствия признания конкурентной процедуры несостоявшейся**

1. В случае признания закупки несостоявшейся такая конкурентная закупка прекращается после опубликования протокола, в котором закупка признана несостоявшейся.

2. В случае если подана только одна заявка на участие в конкурентной процедуре (единственная заявка):

2.1. Не позднее дня, следующего за окончанием срока подачи заявок, оператор ЭТП направляет Заказчику уведомление о том, что подана только одна заявка.

2.2. Заказчик в течение 3 (трех) календарных дней с момента (даты) получения соответствующего уведомления от оператора ЭТП принимает решение о проведении закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, или о проведении новой конкурентной закупки, или об отказе от проведения закупки, или о проведении закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) (в случаях, прямо предусмотренных статьей 14 Положения). В течение указанного срока Заказчик формирует и подписывает итоговый протокол конкурентной процедуры, в котором указывает также принятое решение. Протокол подлежит оформлению и опубликованию в соответствии с требованиями Положения.

2.3. В случае если Заказчик принимает решение о проведении закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся:

2.3.1. При проведении электронных закупок оператор ЭТП направляет Заказчику заявку или осуществляется вскрытия конвертов с заявками (при проведении неэлектронной конкурентной закупки) не позднее дня, следующего за днем размещения в ЕИС протокола, указанного в части 2.2. настоящей статьи.

2.3.2. Комиссия по закупкам возобновляет работу при проведении указанной закупки и рассматривает заявку на соответствие требованиям, установленным в документации о закупке, в том числе проверяет соответствие участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо), его стратегического партнера (если применимо) установленным в документации о закупках общим требованиям и квалификационным требованиям, а также на соблюдение иных условий участия в закупке.

2.3.3. Комиссия по закупкам рассматривает заявку в сроки, аналогичные указанным в статье 35 Положения.

2.3.4. По результатам рассмотрения заявки комиссия по закупкам вправе принять следующие решения:

1) о соответствии заявки участника закупки требованиям документации о закупке, о соответствии такого участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо) установленным в конкурсной документации общим требованиям и квалификационным требованиям, а также о соблюдении иных условий допуска к закупке, и, как следствие, – о допуске к участию в закупке такого участника закупки;

2) о несоответствии заявки участника закупки требованиям документации о закупке, о несоответствии такого участника закупки, всех или каких-либо лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо) установленным в документации о закупке общим требованиям и/или квалификационным требованиям, и/или о несоблюдении каких-либо иных условий допуска к закупке, и, как следствие, – об отказе в допуске такого участника закупки к участию в закупке и о признании несостоявшейся закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся.

2.3.5. В соответствии с принятым решением оформляется протокол рассмотрения единственной заявки в соответствии с требованиями Главы 9 настоящего Положения.

2.3.6. После опубликования (размещения) протокола, указанного в части 2.3.5. настоящей статьи, в случае, если принято решение, указанное в пункте 1) части 2.3.4. настоящей статьи,

участник закупки и Заказчик осуществляют действия по заключению договора, в порядке, установленном в главе 11 Положения. Участник закупки, подавший единственную конкурсную заявку, не вправе отказаться от заключения договора.

При этом договор заключается с учетом положений настоящего Положения на условиях и по цене договора:

а) в случае проведения конкурса, запроса предложений или запроса котировок, которые предусмотрены заявкой и документацией о закупке, – по цене договора, указанной в ценовом предложении участника закупки. Цена такого договора не может превышать начальную (максимальную) цену договора, указанную в документации о закупке;

б) в случае проведения аукциона, которые предусмотрены заявкой и документацией о закупке, – по цене договора не превышающей начальную (максимальную) цену договора.

Заказчик и участник закупки вправе провести переговоры о снижении цены договора и по результатам таких переговоров заключить договор по цене ниже указанной в ценовом предложении участника закупки/начальной (максимальной) цены договора.

3. В случае если только один участник закупки допущен к участию в конкурентной закупке или при проведении аукциона на этапе аукцион подано только одно предложение о цене договора:

3.1. Заказчик в течение 3 (трех) календарных дней с момента (даты) опубликования протокола, в соответствии со статьей 36 или 38 (соответственно) Положения, принимает решение о проведении закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, или о проведении новой конкурентной закупки, или об отказе от проведения закупки, или о проведении закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) (в случаях прямо предусмотренных статьей 14 Положения). В течение указанного срока Заказчик формирует и подписывает протокол конкурентной закупки, в котором указывает также принятое решение. Протокол подлежит оформлению и опубликованию в соответствии с требованиями Положения.

3.2. В случае если Заказчик принимает решение о проведении закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, осуществляются следующие действия:

3.2.1. Оператором ЭТП направляются Заказчику вторые части заявок (при проведении электронной конкурентной закупки) и ценовое предложение, или осуществляется вскрытие конвертов со вторыми частями заявок (при проведении не электронной конкурентной закупки) и ценовым предложением не позднее дня, следующего за днем размещения в ЕИС соответствующего протокола.

3.2.2. Комиссия по закупкам рассматривает вторую часть Заявки. Вторая часть заявки рассматривается комиссией по закупкам на соответствие требованиям, установленным в документации о закупках, в том числе проверяет соответствие участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо), его стратегического партнера (если применимо) установленным в документации о закупках общим требованиям и квалификационным требованиям, а также на соблюдение иных условий участия в закупке.

3.2.3. Комиссия по Закупкам рассматривает вторую часть заявки в сроки, аналогичные указанным в статье 38 Положения.

3.2.4. По результатам рассмотрения второй части заявки комиссия по закупкам вправе принять следующие решения:

1) о соответствии второй части заявки участника закупки требованиям документации о закупке, о соответствии такого участника закупки, всех лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо), установленным в конкурсной документации общим требованиям и квалификационным требованиям, а также о соблюдении иных условий участия в закупке;

2) о несоответствии второй части заявки участника закупки требованиям документации о закупке, о несоответствии такого участника закупки, всех или каких-либо лиц, выступающих на стороне участника закупки (если применимо), установленным в документации о закупке общим требованиям и/или квалификационным требованиям и/или о несоблюдении каких-либо иных условий участия в закупке и об отстранении от участия в закупке, о признании несостоявшейся

закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся.

3.2.5. По результатам проведения рассмотрения второй части единственной заявки оформляется протокол, в соответствии с требованиями Главы 9 Положения.

3.2.6. После опубликования (размещения) протокола, указанного в части 3.2.5. настоящей статьи, в случае если принято решение, указанное в пункте 1) части 3.2.4. настоящей статьи, участник закупки и Заказчик осуществляют действия по заключению договора, в порядке, установленном в главе 11 Положения. Участник закупки, подавший единственную конкурсную заявку, не вправе отказаться от заключения договора.

При этом договор заключается с учетом положений настоящего Положения на условиях и по цене договора:

а) в случае проведения конкурса, запроса предложений или запроса котировок, – по цене договора, указанной в ценовом предложении участника закупки. Цена такого договора не может превышать начальную (максимальную) цену договора, указанную в документации о закупке;

б) в случае проведения аукциона, – по цене договора не превышающей начальную (максимальную) цену договора.

Заказчик и участник закупки вправе провести переговоры о снижении цены договора и по результатам таких переговоров заключить договор по цене ниже указанной в ценовом предложении участника закупки / начальной (максимальной) цены договора.

4. В случае если только один участник конкурентной процедуры не отстранен от участия в конкурентной процедуре:

4.1. Заказчик в течение 3 (трех) календарных дней с момента (даты) опубликования протокола, в соответствии со статьей 38 Положения, принимает решение о проведении закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, или о проведении новой конкурентной закупки, или об отказе от проведения закупки, или о проведении закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) (в случаях прямо предусмотренных статьей 16 Положения). В течение указанного срока Заказчик формирует и подписывает протокол конкурентной закупки, в котором указывает также принятое решение. Протокол подлежит оформлению и опубликованию в соответствии с требованиями Положения.

4.2. В случае если Заказчик принимает решение о проведении закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, осуществляются действия, аналогичные указанным в части 3.2 настоящей статьи.

5. В случае если закупка у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, признана несостоявшейся, договор не заключается.

## **Глава. 11 ДОГОВОР**

### **Статья 46. Условия договора**

1. При подготовке процедур закупки Заказчик определяет требования к договору, который планируется заключить по результатам процедур закупки, путем разработки его проекта. При описании в документации о закупке предмета закупки (предмета договора, требований к безопасности, качеству, техническим характеристикам, функциональным характеристикам (потребительским свойствам) товара, работы, услуги, к размерам, упаковке, отгрузке товара, к результатам работы) Заказчик должен руководствоваться правилами и требованиями законодательства Российской Федерации.

2. Подготовка проекта договора, заключение которого запланировано в соответствии с положениями настоящего Положения, осуществляется в соответствии с применимыми локальными актами Заказчика.

3. В ходе проведения закупки не допускается внесения изменений в предмет закупки (предмет договора).

4. При проведении конкурентной закупки, договор заключается на условиях, указанных участником закупки, с которым заключается договор, в поданной заявке и в документации о закупке. При заключении договора цена такого договора не может превышать начальную (максимальную) цену договора, указанную в документации о закупке.

#### **Статья 47. Раскрытие информации<sup>12</sup>**

1. Участник закупки, с которым, заключается договор обязан предоставить Государственной компании информацию в отношении всей цепочки собственников, включая бенефициаров (в том числе конечных), с приложением соответствующих подтверждающих документов.

2. Необходимый и достаточный объем информации в отношении всей цепочки собственников, включая бенефициаров (в том числе конечных) участника закупки, указанного в части 1 настоящей статьи, а также документы, подтверждающие соответствующую информацию, определяются документацией о закупке.

3. Участник закупки, указанный в части 1 настоящей статьи, не предоставляет информацию в отношении всей цепочки собственников, включая бенефициаров (в том числе конечных) при проведении всех видов закупок в отношении следующих видов сделок:

1) договоров административно-хозяйственного назначения, заключаемых для обеспечения функционирования Государственной компании;

2) биржевых сделок и иных аналогичных сделок, по которым законодательством не предусмотрена возможность выбора контрагента;

3) сделок с ведущими мировыми рейтинговыми агентствами, в том числе Fitch Ratings, Moody's, Standard & Poor's.

4) договоров с государственными органами, органами местного самоуправления, организациями, единственным учредителем/участником которых являются Российская Федерация, субъект(-ы) Российской Федерации или муниципальные образования, или их органы;

5) договоров с международными межправительственными организациями, участницей которых является Российская Федерация.

6) договоров, связанных с размещением Государственной компанией информации в ведущих российских и зарубежных средствах массовой информации и информационных агентствах;

7) договоров, связанных с обращением ценных бумаг Государственной компании, в том числе договоров, заключаемых при раскрытии информации эмитента, договоров с держателями реестра (регистраторами), депозитариями о ведении реестров ценных бумаг, хранении сертификатов ценных бумаг и оказании иных услуг, связанных с обращением ценных бумаг Государственной компании на фондовом рынке, договоров с платежными агентами, договоров с ведущими мировыми рейтинговыми агентствами Fitch Ratings, Moody's, Standard & Poor's;

8) договоров с субъектами естественных монополий, договоров на оказание услуг, связанных с использованием сетевой инфраструктуры, по регулируемым в соответствии с законодательством Российской Федерации ценам (тарифам) и надбавкам к таким ценам (тарифам) (услуг водоснабжения, водоотведения, канализации, теплоснабжения, газоснабжения, подключения (технологического присоединения) к сетям инженерно-технического обеспечения), энергоснабжения или купли-продажи электрической энергии с гарантирующим поставщиком электрической энергии;

9) договоров, связанных с выкупом (изъятием) земельных участков и расположенных на них объектов недвижимого имущества, необходимых для строительства (реконструкции) автомобильных дорог Государственной компании, а также соглашений о компенсации (возмещении) убытков, связанных с таким выкупом (изъятием);

10) договоров, заключаемых на основании судебного акта, в том числе мировых соглашений;

---

<sup>12</sup> Действие настоящей статьи распространяется только на закупочную деятельность Государственной компании.



11) договоров аренды (субаренды) земельных участков с их правообладателями, необходимых для осуществления видов деятельности Государственной компании, предусмотренных Федеральным законом от 17 июля 2009 г. № 145-ФЗ «О Государственной компании «Российские автомобильные дороги» и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»;

12) договоров субаренды земельных участков, находящихся в границах полосы отвода и придорожных полос автомобильных дорог Государственной компании, заключаемых с владельцами объектов дорожного сервиса, а также земельных участков под существующими подъездами, съездами и переходно-скоростными полосами, находящимися в полосе отвода автомобильных дорог Государственной компании;

13) соглашений об установлении сервитутов на земельные участки (части земельных участков), находящихся в полосе отвода и в границах придорожных полос автомобильных дорог Государственной компании, а также на имущество, находящееся в доверительном управлении Государственной компании;

14) соглашений о компенсации убытков, заключаемых с владельцами инженерных коммуникаций при прокладке, переустройстве, переносе и эксплуатации инженерных коммуникаций;

15) договоров на проведение экспертизы отчетов об оценке рыночной стоимости объектов имущества, переданного Государственной компании в доверительное управление, а также земельных участков (частей земельных участков), переданных Государственной компании в аренду, заключаемых с саморегулируемыми организациями оценщиков.

16) иных сделок, по которым в соответствии с правовыми актами Российской Федерации не предусмотрена возможность выбора контрагента.

4. На всю информацию в отношении всей цепочки собственников, включая бенефициаров (в том числе конечных) участника закупки, указанного в части 1 настоящей статьи, а также на документы, подтверждающие соответствующую информацию, распространяется режим конфиденциальности информации, устанавливаемый закупочной документацией и соответствующим договором.

#### **Статья 48. Заключение договора**

1. Договор заключается в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации и настоящим Положением. Договор может заключаться как в бумажной (письменной) форме, так и в электронной форме.

В случае если Заказчиком в документации о закупке установлено требование о предоставлении обеспечения исполнения договора до момента заключения договора, договор заключается только после предоставления участником закупки, с которым заключается договор, указанного обеспечения в размере и в соответствии с требованиями, установленными в документации о закупке.

2. При заключении договора в бумажной (письменной) форме, участник закупки, с которым заключается договор в порядке и в сроки, предусмотренные документацией о закупке, обязан предоставить заказчику по месту его нахождения сведения и документы, предусмотренные документацией о закупке, договор в количестве экземпляров, предусмотренное документацией о закупке, с подписью и печатью (в случае наличия) участника закупки, с которым заключается договор. Договор составляется путем включения условий исполнения договора, предложенных участником закупки, с которым заключается договор, в заявку, в проект договора, прилагаемый к документации о закупке.

Заказчик в течение срока, указанного в документации о закупке, проверяет документы, представленные участником закупки и подписывает договор со своей стороны или при наличии оснований для отказа от заключения договора осуществляет действия, указанные в статье 49 Положения.

3. Порядок заключения договора в электронной форме:

3.1. В срок, установленный документацией о закупке, со дня размещения в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП соответствующего протокола, в котором определен участник закупки, с которым заключается договор, такой участник закупки должен предоставить

Заказчику сведения и документы, указанные в документации о закупке, в форме электронного документа, заверенные усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени участника закупки, с которым заключается договор.

3.2. В течение указанного в документации о закупке срока с даты получения от участника закупки, с которым заключается договор, документов, указанных в части 3.1. настоящей статьи, Заказчик размещает на ЭТП без своей подписи проект договора, который составляется путем включения в проект договора, являющийся приложением к документации о закупке, цены договора, предложенной таким участником закупки, иных условий исполнения договора, указанных в заявке участника закупки, с которым заключается договор.

3.3. В срок, установленный в документации о закупке, с даты размещения Заказчиком на ЭТП проекта договора участник закупки, с которым заключается договор, при отсутствии разногласий к проекту договора, размещает на ЭТП проект договора, подписанный усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени такого участника закупки, а также документ, подтверждающий предоставление обеспечения исполнения договора, подписанный усиленной квалифицированной электронной подписью указанного лица, если документацией о закупке такое предоставление предусмотрено.

3.4. При наличии разногласий к проекту договора, размещенному Заказчиком в соответствии с частью 3.2. настоящей статьи, участник закупки, с которым заключается договор, в срок, указанный в части 3.3. настоящей статьи размещает на ЭТП протокол разногласий, подписанный усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени такого участника закупки. При этом участник закупки, с которым заключается договор, вправе предъявлять разногласия к положениям проекта договора только в части их несоответствия извещению о закупке, документации о закупке и своей заявке, с указанием соответствующих положений данных документов. Участник закупки, с которым заключается договор, вправе предъявлять разногласия к положениям проекта договора в течение срока, установленного в документации о закупке, разногласия, предъявленные позднее указанного срока, не принимаются и не рассматриваются.

3.5. В срок, установленный документацией о закупке, с даты размещения участником закупки, с которым заключается договор, на ЭТП протокола разногласий Заказчик рассматривает протокол разногласий и без своей подписи размещает на ЭТП доработанный проект договора либо повторно размещает на ЭТП проект договора с указанием в отдельном документе причин отказа учесть полностью или частично содержащиеся в протоколе разногласий замечания участника закупки, с которым заключается договор.

3.6. В течение указанного в документации о закупке срока с даты размещения Заказчиком на ЭТП документов, предусмотренных частью 3.5. настоящей статьи, участник закупки с которым заключается договор размещает на ЭТП проект договора, подписанный усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени участника закупки, с которым заключается договор, а также документ, подтверждающий предоставление обеспечения исполнения договора и подписанный усиленной квалифицированной электронной подписью указанного лица, если документацией о закупке такое предоставление предусмотрено.

3.7. В срок, установленный документацией о закупке, с даты размещения на ЭТП проекта договора, подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени участника закупки, с которым заключается договор, и предоставления таким участником закупки обеспечения исполнения договора заказчик размещает договор, подписанный квалифицированной электронной подписью лица, имеющего право действовать от имени Заказчика, на ЭТП.

3.8. С момента размещения на ЭТП подписанного Заказчиком договора он считается заключенным.

3.9. Участник закупки, с которым заключается договор, и Заказчик вправе продублировать подписание договора на бумажном носителе в порядке, установленном документацией о закупке. Подписание договора на бумажном носителе не является оформлением факта заключения договора и не ведет за собой установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

4. Договор по результатам конкурентной закупки может быть заключен не ранее чем через 10 (десять) календарных дней и не позднее чем через 20 (двадцать) календарных дней с даты размещения в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП (при необходимости) итогового протокола. В случае необходимости одобрения органом управления Заказчика в соответствии с законодательством Российской Федерации заключения договора или в случае обжалования в антимонопольном органе действий (бездействия) Заказчика, комиссии по закупкам, оператора ЭТП договор должен быть заключен не позднее чем через 5 (пять) календарных дней с даты указанного одобрения или с даты вынесения решения антимонопольного органа по результатам обжалования действий.

#### **Статья 49. Отказ от заключения Договора. Уклонение от заключения Договора**

1. Участник закупки, с которым заключается договор, признается уклонившимся от заключения договора в случае, если он:

а) не представил сведения и документы, указанные в документации о закупке, предоставляемые при заключении договора, и/или

б) не предоставил технико-экономический расчет снижения цены договора или принято решение о его необоснованности;

в) не подписал договор в сроки, установленные в документации о закупке, и/или

г) не предоставил обеспечение исполнения договора или представил такое обеспечение несоответствующее требованиям, установленным документацией о закупке, в случае установления такого требования в документации о закупке и/или

д) предоставил протокол разногласий к договору с нарушением сроков, установленных в документации о закупке.

2. Заказчик после подведения итогов состоявшейся конкурентной процедуры, вправе отказаться от заключения договора только в случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы в соответствии с гражданским законодательством.

3. В вышеуказанных случаях, Заказчиком не позднее 3 (трех) рабочих дней, следующих после дня установления фактов, составляется протокол об отказе от заключения договора, либо протокол об уклонении от заключения договора, в которых должны содержаться сведения, установленные Положением, а также сведения о лице, с которым Заказчик отказывается заключить договор, либо сведения о лице, уклоняющемся от заключения договора, сведения о фактах, являющихся основанием для отказа от заключения договора, либо сведения, свидетельствующие об уклонении лица от заключения договора, а также реквизиты документов, подтверждающих такие факты (при наличии). Указанный протокол размещается в ЕИС, на интернет-сайте Заказчика (при наличии) и ЭТП (если применимо) в течение 1 (одного) рабочего дня, следующего после дня подписания указанного протокола.

4. В случае, если победитель конкурентной процедуры признан уклонившимся от заключения договора, заказчик вправе обратиться в суд с требованием о понуждении победителя конкурентной процедуры заключить договор и/или о возмещении убытков, причиненных уклонением от заключения договора и/или заключить договор с участником закупки, заявке которого присвоен второй номер. Принятое решение Заказчик фиксирует в протоколе, указанном в части 3 настоящей статьи.

5. В случае если Заказчик принял решение о заключении договора с участником закупки, заявке которого присвоен второй номер, такой участник закупки не вправе отказаться от заключения договора.

6. В случае уклонения участника закупки, заявке которого присвоен второй номер, от заключения договора Заказчик вправе обратиться в суд с иском о понуждении такого участника закупки заключить договор и/или о возмещении убытков, причиненных уклонением от заключения договора и/или принять решение о признании конкурентной закупки несостоявшейся.

#### **Статья 50. Внесение изменений в договор. Порядок исполнения договора**

1. Изменения, вносимые в договоры, могут относиться к следующим типам:

1) технические изменения, связанные с исправлением опечаток, редакционных, стилистических, орфографических, пунктуационных, арифметических и иных ошибок, изменение реквизитов и контактных данных сторон договора, сведений об уполномоченных лицах сторон договора;

2) несущественные изменения, связанные с уточнением оперативных вопросов исполнения договора, взаимодействия сторон договора, в частности, вопросы пересмотра (уточнения) отдельных календарных сроков поставки товаров, выполнения отдельных видов работ, услуг, без изменения общего срока договора, изменения, которые прямо предусмотрены условиями договора, и иных вопросов, которые не затрагивают изменение предмета и иных существенных условий договора;

3) существенные изменения, влекущие изменение предмета договора и/или параметров и условий договора, определенных по результатам аукциона/конкурса/запроса предложений (на основании критериев) и/или иных существенных условий договора (за исключением указанных в пункте 2 настоящей части статьи) и/или условий договора, которые были предметом одобрения заключения как крупной сделки/сделки с заинтересованностью.

2. Устанавливаются следующие ограничения на внесение изменений в договор:

1) При заключении и исполнении договора изменение предмета договора не допускается;

2) Внесение иных существенных изменений в договор (за исключением изменения предмета договора и цены договора) может быть осуществлено в следующих случаях:

а) изменение законодательства Российской Федерации, при котором наступают существенные риски неисполнения условий договора одной из его сторон;

б) изменение инвестиционного проекта по решению органов государственной власти, влекущее существенное изменение ключевых параметров объекта договора;

в) возникновение незапланированных экологических рисков и социальной напряженности, выраженной в противодействии реализации договора со стороны населения;

г) допущение задержки сроков исполнения обязательств Заказчика по обеспечению предварительных условий реализации инвестиционного проекта;

д) существенное изменение обстоятельств (включая значительное изменение макроэкономических показателей), из которых стороны исходили при заключении договора, при этом изменение обстоятельств рассматривается в качестве существенного, если таковые изменились настолько, что, если бы стороны могли это разумно предвидеть, договор вообще бы не был ими заключен или был бы заключен на значительно отличающихся условиях, при этом в момент заключения договора стороны исходили из того, что такого изменения обстоятельств не произойдет, изменение обстоятельств вызвано причинами, которые соответствующая сторона не могла преодолеть при той степени заботливости и осмотрительности, какая от нее требовалась по характеру договора и условиям оборота, исполнение договора без изменения его условий настолько нарушило бы соответствующее договору соотношение имущественных интересов сторон и повлекло бы для заинтересованной в изменениях стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишалась бы того, на что была бы вправе рассчитывать при заключении договора, и из обычаев делового оборота и/или существа договора не вытекает, что риск изменения соответствующих обязательств несет сторона, заинтересованная во внесении таких изменений;

3) При исполнении договора допускается изменение сроков выполнения работ/поставки товара/оказания услуг в размере не более половины срока, первоначально указанного в договоре при его заключении за исключением случаев, указанных в пункте 3.1 настоящей части статьи 50 Положения.

*Пункт приведен в редакции, утвержденной решением наблюдательного совета (протокол от 03 ноября 2020 года № 139)*

3.1.) В 2020 году по соглашению сторон допускается изменение срока исполнения договоров (в том числе, сроков выполнения работ, оказания услуг, поставки товара) и (или) цены договора, если при его исполнении в связи с распространением новой коронавирусной инфекции, вызванной 2019-nCoV, а также в иных случаях, установленных Правительством Российской Федерации,

возникли независимые от сторон договора обстоятельства, влекущие невозможность его исполнения.

Предусмотренное настоящей частью изменение осуществляется при наличии в письменной форме обоснования такого изменения и после предоставления исполнителем обеспечения исполнения договора, учитывающего вносимые изменения (в случае если договором предусмотрено предоставление обеспечения исполнения договора).

*Пункт приведен в редакции, утвержденной решением наблюдательного совета (протокол от 03 ноября 2020 года № 139)*

4) Цена договора, а также, при исполнении инвестиционных соглашений, иные существенные финансовые условия, могут быть изменены:

а) только по основаниям и в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации и Положением;

б) в случае:

- изменения в соответствии с законодательством Российской Федерации регулируемых государством видов и/или ставок налогов и обязательных платежей, цен/тарифов на товары, работы, услуги субъектов естественных монополий, видов и/или ставок налогов и обязательных платежей цен/тарифов в области газоснабжения, видов и/или ставок налогов и обязательных платежей, цен/тарифов на товары и услуги организаций коммунального комплекса, Заказчик может изменить цену договора соответственно размеру изменения вышеуказанных видов и/или ставок налогов и обязательных платежей, цен/тарифов на товары, работы, услуги. В случае изменения цен на электрическую энергию гарантирующим поставщиком электрической энергии Заказчик при исполнении договора энергоснабжения или купли-продажи электрической энергии, заключенного не с гарантирующим поставщиком электрической энергии, может изменить цену такого договора пропорционально размеру изменения гарантирующим поставщиком цен на электрическую энергию;

- если при исполнении договоров, заключенных по результатам конкурентной закупки или закупки с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) по результатам конкурентной процедуры, признанной несостоявшейся, при необходимости изменения объема выполняемых исполнителем работ и/или услуг увеличение цены договора допускается в размере не более чем на 10% (десять процентов) от первоначально установленной в договоре при его заключении. Порядок принятия решения об изменении Цены Договора по указанному основанию, включая принципы определения новой цены Договора, устанавливается локальным актом Заказчика;

- утраты необходимости в выполнении каких-либо работ и/или поставки каких-либо товаров и/или оказании каких-либо услуг, или их части, цена договора уменьшается на стоимость таких работ/услуг/товаров (их части), а если с ними были связаны инвестиционные обязательства Исполнителя, то в соответствующей доле соразмерно уменьшается объем инвестиций исполнителя;

- если вследствие применения новых технологий, способов, методов выполнения работ и/или оказания услуг снижаются затраты Исполнителя при выполнении таких работ и/или услуг, в согласованном сторонами размере может быть уменьшена цена договора;

в) на основании положительного решения коллегиального исполнительного органа Заказчика, если изменение цены договора (в случае проведения консолидированных (совместных) закупок – изменение цены договора в той части, которая устанавливает объем финансовых обязательств Заказчика, входящего в группу компаний «Автодор») происходит в пределах:

- для Государственной компании – от 50 (пятидесяти) миллионов рублей до 1 (одного) миллиарда рублей;

- для обществ, входящих в группу компаний «Автодор» – в соответствии с внутренними локальными актами общества.

Или на основании положительного решения высшего органа управления Заказчика, если изменение цены договора:

- для Государственной компании – превышает 1 (один) миллиард рублей;

- для обществ, входящих в группу компаний «Автодор» – в соответствии с внутренними локальными актами общества.

5) Методика расчета существенных финансовых условий инвестиционного соглашения, а также предусмотренный условиями инвестиционного соглашения размер доходности (методика расчета такого размера, если применимо) на инвестиции Исполнителя не подлежат изменению в ходе исполнения инвестиционного соглашения, кроме как по основаниям и в порядке, предусмотренными статьей 451 Гражданского Кодекса Российской Федерации;

6) Одновременная передача исполнителем другому лицу всех прав и обязанностей по договору (передача договора), заключение которого согласно настоящему Положению возможно только путем проведения торгов, не допускается, за исключением случаев, когда новый исполнитель является правопреемником исполнителя по такому договору вследствие реорганизации юридического лица. Указанный запрет не распространяется на договоры, заключенные до 1 июня 2015 года, в случае принятия правлением решения о согласовании перемены исполнителя в договоре (передаче договора);

7) В случае если в исполнении договора участвует субподрядчик, который выступал при проведении закупки в качестве стратегического партнера, и в отношении такого договора допускается перемена такого субподрядчика, то во время исполнения договора состав субподрядчиков, которые выступали при проведении закупки в качестве стратегических партнеров, может изменяться только после письменного согласия Заказчика, при условии, что новый состав таких субподрядчиков соответствует условиям договора и условиям привлечения СМСП (если применимо) так же, как и прежний состав субподрядчиков, которые выступали при проведении закупки в качестве стратегических партнеров. При этом по общему правилу лица, входящие в состав новых субподрядчиков, должны соответствовать общим и квалификационным требованиям (если применимо). Условие настоящей статьи должно быть включено в соответствующий договор и документацию о закупке;

8) Изменение объемов инвестиций исполнителя по годам допускается в рамках общего объема инвестиций исполнителя по инвестиционному соглашению.

3. Внесение изменений в договор осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации, условиями договора с учетом требований настоящего Положения:

1) по соглашению сторон договора;

2) в одностороннем порядке путем частичного внесудебного отказа от исполнения договора, если это допускается в соответствии с законодательством Российской Федерации и условиями договора;

3) в силу решения суда, вступившего в законную силу, по основаниям, предусмотренным законодательством Российской Федерации и договором;

4) в иных случаях, установленных законодательством Российской Федерации.

4. Внесение изменений в договор по соглашению сторон допускается, если иное не предусмотрено Гражданским кодексом Российской Федерации, другими законами или самим договором при учете положений настоящего Положения. Внесение изменений в договор по соглашению сторон осуществляется путем заключения дополнительных соглашений к договору.

5. Внесение изменений в договор путем частичного внесудебного отказа от исполнения договора осуществляется только в случаях, если это допускается в соответствии с законодательством Российской Федерации и условиями договора и при условии соблюдения порядка осуществления такого отказа, как это предусмотрено законодательством Российской Федерации и договором.

6. Исполнение договоров осуществляется в соответствии с требованиями законодательства и условиями таких договоров.

7. Исполнитель обязан обеспечить свое соответствие общим и квалификационным требованиям на протяжении всего срока исполнения договора, так же, как и при заключении соответствующего договора, если иное не предусмотрено договором или законодательством Российской Федерации.

## **Статья 51. Прекращение договора**

1. Договор может быть прекращен по следующим основаниям:

1) исполнение договора;

- 2) договор расторгнут по соглашению сторон договора;
- 3) односторонний отказ от исполнения договора;
- 4) расторжение договора в судебном порядке;
- 5) иные основания, предусмотренные договором и законодательством Российской Федерации.

2. Расторжение договора или односторонний отказ от исполнения договора, допускается в случаях, предусмотренных договором и законодательством Российской Федерации.

### **Статья 52. Ведение реестра договоров**

1. Заказчик в целях ведения реестра договоров, заключенных Заказчиком по результатам закупки, в соответствии с требованиями законодательства о закупках формирует и направляет в Федеральное казначейство сведения и документы о договорах, изменениях, вносимых в договоры, о расторжении договоров, об исполнении договоров.

2. Перечень сведений и документов и сроки направления в Федеральное казначейство устанавливаются законодательством Российской Федерации.

3. При этом сведения и документы об исполнении договоров Заказчик формирует и направляет в Федеральное казначейство в течение 10 (десяти) дней с момента полного исполнения сторонами взятых на себя обязательств, что подтверждается либо документом, фиксирующим расторжение/односторонний отказ от исполнения договора/прекращение по иным основаниям, предусмотренным договором и законодательством Российской Федерации (за исключением исполнения Договора), либо приемкой всего объема поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги и оплатой Заказчиком поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги, в зависимости от того, какое событие произошло последним.

## **Глава. 12 ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

### **Статья 53. Заключительные положения**

1. В отношении договоров и/или соглашений, заключенных с участием Заказчика до вступления в силу Положения, Положение применяется к правам и обязанностям сторон, возникших после даты вступления в силу Положения.

2. Если извещение о закупке и документация о закупке размещены до даты введения в действие Положения (присоединения к Положению для обществ, входящих в группу компаний «Автодор») или его изменений, проведение такой процедуры закупки, подведение ее итогов, заключение и исполнение договора осуществляются в порядке, действовавшем на дату размещения извещения и документации о закупке.

**Приложение 1. Демпинговая цена. Предоставление участниками закупки технико-экономического расчета снижения цены договора, не предусматривающего инвестиционные обязательства участников закупки**

1. Аномальным занижением цены, в соответствии с настоящим Положением признается:

а) при проведении закупки выполнения работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту, ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и/или искусственных сооружений на них, на выполнение работ по подготовке территории строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и/или искусственных сооружений на них, – предложение по цене договора, сниженной на 10 (десять) или более процентов от начальной (максимальной) цены договора;

б) при проведении закупки строительного контроля (технического надзора, контроля качества), обследования, диагностики автомобильных дорог и/или искусственных сооружений на них, выполнения научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических работ, – предложение по цене договора, сниженной на 30 (тридцать) или более процентов от начальной (максимальной) цены договора;

в) при проведении иных Закупок, – предложение по цене договора, сниженной на 25 (двадцать пять) или более процентов от начальной (максимальной) цены договора;

2. Техничко-экономический расчет снижения цены договора должен содержать:

а) сопроводительное письмо, с указанием наименования закупки и контактной информации (должностное лицо участника закупки, ответственное за предоставление технико-экономического расчета, его телефон и адрес электронной почты);

б) пояснительную записку с описанием предлагаемых участником закупки организационных, технических и технологических решений, с перечнем основных видов работ и затрат и ориентировочных стоимостей по ним;

в) ведомость объемов и стоимости работ, стоимость по прочим и лимитированным работам и затратам;

г) документы, подтверждающие возможность повторного использования материалов по ранее выполненным участником закупки проектам аналогичного характера, имеющим положительное заключение государственной экспертизы (по проектам, для которых прохождение



государственной экспертизы является обязательным) и/или имеется опыт успешной реализации проектов (в соответствии с предметом закупки);

д) расчет стоимости работ или услуг, включающий в себя график присутствия работников на строительной площадке, расчет затрат на оплату труда, общепроизводственных затрат, сведения о транспортных и командировочных расходах, сведения о затратах на эксплуатацию лабораторий, специальной техники, контрольно-измерительной аппаратуры, сведения о прочих затратах (в соответствии с предметом закупки);

е) по усмотрению участника закупки, – иные материалы, обосновывающие его возможности по снижению стоимости производства работ без ухудшения качества строительной продукции;

3. Комиссия по закупкам/Заказчик оценивает технико-экономический расчет по следующим критериям:

а) Допустимость применения технических и технологических решений, предлагаемых участником закупки, по следующим признакам:

I) влияние на потребительские свойства результата работ/услуг/товара;

II) влияние на изменение продолжительности выполнения работ/оказания услуг/поставки товара;

III) допустимость использования материалов по ранее выполненным участником закупки работам аналогичного характера (если применимо).

б) Возможность при существующей рыночной конъюнктуре выполнения работ оказания услуг/поставки товара по ценам, предлагаемым участником закупки, без нарушения технологии или замены строительных материалов на менее качественные;

в) Влияние снижения стоимости на возможность отступления от требований законодательства Российской Федерации;

4. Проведение оценки обоснованности снижения цены договора осуществляется в сроки, установленные для проведения этапа конкурентной закупки или при заключении договора, в соответствии с документацией о закупке.

5. Решение о необоснованности снижения цены договора принимается комиссией по закупкам/заказчиком в случае:

а) нарушения участником закупки требований к составу и срокам подачи технико-экономического расчета снижения цены договора;

б) если снижение цены ухудшает потребительские свойства результата работ/услуг/товара;

в) если снижение цены увеличивает продолжительность выполнения работ/оказания услуг/поставки товара;

г) невозможности использования материалов по ранее выполненным участником закупки работам аналогичного характера (если применимо).

д) невозможности при существующей рыночной конъюнктуре выполнения работ оказания услуг/поставки товара по ценам, предлагаемым участником закупки, без нарушения технологии или замены строительных материалов на менее качественные;

е) если снижение стоимости прямо и/или косвенно может привести к отступлению от требований законодательства Российской Федерации.

6. Принятое решение фиксируется в соответствующем протоколе.

## Приложение 2. Требования к банковской гарантии

### 2.1. Требования к обеспечению исполнения обязательств по договору в виде банковской гарантии

#### 1. Общие положения

1.1. Настоящие требования к содержанию банковских гарантий (далее - Требования) подлежат применению в случае, когда в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации, внутренними документами Заказчика и/или договором, заключенным с Заказчиком, исполнение обязательств контрагента Заказчика по договору должно быть обеспечено банковской гарантией.

1.2. В настоящих Требованиях используются следующие термины и определения:

1.2.1. «Бенефициар» означает Заказчика;

1.2.2. «Принципал» означает лицо, заключившее или намеренное заключить с Заказчиком договор на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг или иной гражданско-правовой договор, условиями которого предусмотрено предоставление указанным лицом обеспечения исполнения им своих обязательств по договору в виде банковской гарантии;

1.2.3. «Гарантия» означает банковскую гарантию, подлежащую предоставлению Принципалом Бенефициару;

1.2.4. «Гарант» означает банк, иное кредитное учреждение, страховую организацию, выдающих (предоставляющих) Гарантию;

1.2.5. «Договор» означает договор между Принципалом и Бенефициаром, в том числе договор на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг;

1.2.6. «Документация» означает конкурсную документацию, аукционную документацию, содержащую требования, установленные Заказчиком к качественным, количественным, техническим характеристикам товара, работ, услуг, требования к их безопасности, требования к функциональным характеристикам (потребительским свойствам) товара, требования к размерам, упаковке, отгрузке товара, требования к результатам работ и иные показатели, связанные с определением соответствия поставляемого в рамках выполнения работ или оказания услуг, товара, выполняемых работ, оказываемых услуг потребностям Заказчика.

1.3. В случае установления Бенефициаром требования обеспечения исполнения обязательств по договору, настоящие Требования подлежат включению в состав Документации и/или в текст Договора в качестве отдельного приложения, при этом в соответствующих положениях Документации и/или Договора должно быть установлено положение об обязательном соответствии предоставляемой Принципалом Гарантии настоящим Требованиям.

Документацией и/или Договором могут быть предусмотрены иные требования к Гарантии и/или Гаранту (в том числе изменяющие и/или дополняющие условия настоящих Требований), которые имеют приоритет над положениями настоящих Требований.

Договором и/или Документацией (в случае, если заключение Договора осуществляется на торгах) может быть предусмотрено предоставление Принципалом следующих Гарантий:

1.3.1. Гарантии, обеспечивающей исполнение обязательства Принципала по возврату сумм авансового платежа (платежей) в случаях и в порядке, предусмотренных Договором (далее также - «Гарантия на Аванс»);

1.3.2. Гарантии, обеспечивающей исполнение обязательств Принципала по поставке товаров, выполнению работ, оказанию услуг в соответствии с Договором, за исключением обязательств по возврату сумм авансового платежа (платежей) и гарантийных обязательств Принципала (далее также - «Основная Гарантия»);

1.3.3. Гарантии, обеспечивающей исполнение гарантийных обязательств Принципала («Гарантия на гарантийный период»).

Гарантия, выдаваемая Гарантом, может включать в себя условия Гарантии на Аванс, Основной Гарантии и Гарантии на гарантийный период.

1.4. Основная Гарантия (а в случае, если выдача Гарантии на Аванс предусмотрена Документацией или Договором, – и Гарантия на Аванс) подлежит предоставлению Принципалом Бенефициару до заключения Договора, если иное не предусмотрено Договором или Документацией.

Гарантия на гарантийный период предоставляется до даты осуществления окончательного платежа Бенефициаром Принципалу за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги (при этом для определения даты осуществления окончательного платежа не принимаются во внимание платежи Бенефициара, которые обусловлены истечением гарантийного срока и/или частей гарантийного срока, в том числе платежи по возврату сумм, удержанных из ранее произведенных платежей в пользу Принципала).

1.5. Гарантия, выдаваемая Гарантом Бенефициару, должна соответствовать:

1.5.1. требованиям действующего законодательства Российской Федерации;

1.5.2. требованиям к содержанию Гарантии, изложенным в пункте 3 настоящих Требований.

1.6. Гарантия должна выдаваться Гарантом, который соответствует требованиям к Гаранту, изложенным в пункте 2 настоящих Требований.

1.7. Одновременно с предоставлением Гарантии Принципал предоставляет Бенефициару:

1.7.1. учредительные документы Гаранта (нотариально заверенная копия или копия, заверенная Гарантом);

1.7.2. лицензию Гаранта (пункт 2.1. Требований), в соответствии с которой Гарант вправе осуществлять деятельность по выдаче банковских гарантий (нотариально заверенная копия или копия, заверенная Гарантом);

1.7.3. документы, подтверждающие полномочия лиц, подписавших Гарантию от имени Гаранта (нотариально заверенная копия или копия, заверенная Гарантом);

1.7.4. выписку из Единого государственного реестра юридических лиц в отношении Гаранта, при условии, что выписка выдана в пределах одного месяца до даты ее предоставления Бенефициару (нотариально заверенная копия или копия, заверенная Гарантом);

1.7.5. аудиторское заключение о достоверности бухгалтерских отчетов Гаранта за последний завершённый финансовый год (копия, заверенная Гарантом);

1.7.6. справку об отсутствии процедуры банкротства, ликвидации или конкурсного производства в отношении Гаранта.

1.8. В случае если Гарантия не соответствует настоящим Требованиям, Заказчик вправе:

- отклонить представленную Гарантию (проект Гарантии) как не соответствующую настоящим Требованиям. В случае отклонения Гарантии, Принципал обязан предоставить другую Гарантию или иное согласованное с Бенефициаром обеспечение исполнения обязательств по Договору, соответствующее Документации, настоящему Порядку и настоящим Требованиям. Если Принципал не предоставил замену отклоненной Гарантии в пределах предусмотренного срока, то он признается уклонившимся от заключения Договора;

- принять (согласовать) представленную Гарантию (проект Гарантии), при условии, что содержащиеся в Гарантии отклонения от настоящих Требований не снижают уровень защиты имущественных интересов Заказчика и не нарушают требования действующего законодательства Российской Федерации.

## **2. Требования к Гаранту**

2.1. Гарант должен быть надлежащим образом уполномочен в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации на выдачу Гарантии, что должно подтверждаться: наличием у Гаранта лицензии (генеральной лицензии) Центрального банка Российской Федерации на осуществление банковских операций, уполномочивающей Гаранта осуществлять выдачу банковских гарантий, или наличием у Гаранта лицензии на осуществление страхования, в которой указан соответствующий вид страхования, выданной органом страхового надзора в соответствии с законодательством Российской Федерации, уполномочивающей Гаранта осуществлять выдачу банковских гарантий.

2.2. В отношении Гаранта не должно быть вынесено решение соответствующим уполномоченным органом об отзыве (аннулировании) лицензии, указанной в пункте 2.1. настоящих Требований, ограничении или приостановлении ее действия.

2.3. В отношении Гаранта не должны быть:

2.3.1. начата процедура добровольной (принудительной) ликвидации;

2.3.2. подан иск о признании Гаранта банкротом;

2.3.3. принято решение о приостановлении деятельности Гаранта в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях.

2.4. Период деятельности Гаранта должен составлять не менее 3 (трех) лет с даты государственной регистрации в едином государственном реестре юридических лиц (при слиянии или присоединении банков или страховых организаций указанный срок рассчитывается в отношении организации, имеющей более раннюю дату государственной регистрации, при преобразовании указанный срок не прерывается).

2.5. Достоверность финансовой (бухгалтерской) отчетности Гаранта и соответствие порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации должны подтверждаться аудиторским заключением о достоверности бухгалтерских отчетов Гаранта за последний заверченный финансовый год.

2.6. Документацией могут быть установлены дополнительные требования к Гаранту.

### **3. Требования к содержанию Гарантии**

3.1. Гарантия должна содержать следующие существенные условия:

3.1.1. наименование, организационно-правовую форму Гаранта, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа Гаранта (или иного органа Гаранта, имеющего право действовать от имени Гаранта без доверенности), идентификационный номер налогоплательщика, код причины и дата постановки на учет Гаранта в налоговом органе, основной государственный регистрационный номер юридического лица, фамилию, имя, отчество и должность лица (лиц), подписывающего (-их) Гарантию от имени Гаранта, а также указание на основание возникновения полномочий такого (-их) лиц (-а) по подписанию Гарантии от имени Гаранта;

3.1.2. наименование, организационно-правовую форму Принципала, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа Принципала (или иного органа Принципала, имеющего право действовать от имени Принципала без доверенности), идентификационный номер налогоплательщика, код причины и дата постановки на учет Принципала в налоговом органе, основной государственный регистрационный номер юридического лица. В случае участия нескольких лиц на стороне участника закупки (коллективный участник (группа лиц)), в качестве Принципала должны быть поименованы все лица, участвующие на стороне участника закупки и указанные в настоящем пункте данные (сведения) приводятся в отношении каждого такого лица;

3.1.3. наименование, организационно-правовую форму Бенефициара, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа Бенефициара (или иного органа Бенефициара, имеющего право действовать от имени Бенефициара без доверенности), идентификационный номер налогоплательщика, код причины и дата постановки на учет Бенефициара в налоговом органе, основной государственный регистрационный номер юридического лица;

3.1.4. дата выдачи Гарантии Гарантом, а также срок, на который выдана Гарантия (срок действия Гарантии);

3.1.5. сумма Гарантии (сумма, в пределах которой Гарант гарантирует исполнение Принципалом своих обязательств по Договору);

3.1.6. указание на обеспечиваемое Гарантией обязательство (в случае, если Гарантия обеспечивает исполнение не всех обязательств по Договору, в текст Гарантии включается перечень таких обязательств со ссылками на соответствующие положения Договора с указанием пунктов, статей и/или разделов Договора).

3.1.7. Возникновение обязательств по Гарантии у Гаранта должно быть связано только с ее выдачей Гарантом, и не должно обуславливаться иными обстоятельствами (включая принятие Бенефициаром условий Гарантии). Гарантия должна вступать в силу со дня ее выдачи, если иное не предусмотрено Документацией и/или Договором. Обязательство Гаранта по Гарантии является безусловным, т.е. предусмотренное Гарантией обязательство Гаранта перед Бенефициаром не зависит в отношениях между ними от того основного обязательства, в обеспечение исполнения которого она выдана, даже если в Гарантии содержится ссылка на это обязательство.

3.1.8. Обязательство Гаранта по выплате Бенефициару суммы по Гарантии подлежит исполнению по требованию Бенефициара без предварительного предъявления к Принципалу требования об исполнении основного обязательства.

3.1.9. Срок действия Гарантии должен составлять:

- для Гарантии на Аванс – с момента выдачи Гарантии и до даты полного погашения суммы аванса (то есть до даты, когда Бенефициар примет от Принципала товары, работы и/или услуги на сумму, эквивалентную размеру аванса), увеличенной на 2 (два) месяца. В случае, если дата полного погашения суммы аванса не установлена Договором, Гарантия на Аванс выдается на срок до даты планируемого полного исполнения обязательств Принципала по поставке товаров, выполнению работ, оказанию услуг, увеличенной на 2 (два) месяца;

- для Основной Гарантии – с момента выдачи Гарантии и до даты планируемого полного исполнения обязательств Принципала по поставке товаров, выполнению работ, оказанию услуг, увеличенной на 2 (два) месяца;

- для Гарантии на гарантийный период – с момента выдачи Гарантии и до даты окончания гарантийного срока (сроков), увеличенной на 2 (два) месяца.

3.1.10. Срок, в течение которого Гарант обязан рассмотреть требование Бенефициара об уплате денежной суммы по Гарантии, а также оплатить указанную в требовании сумму, не может превышать 15 (пятнадцати) календарных дней с момента получения требования Бенефициара.

3.1.11. Ответственность Гаранта перед Бенефициаром за невыполнение или ненадлежащее выполнение Гарантом обязательства по Гарантии не должна быть ограничена суммой, на которую выдается Гарантия.

3.1.12. Принадлежащее Бенефициару по Гарантии право требования к Гаранту не может быть передано другому лицу, если в Гарантии не предусмотрено иное.

3.1.13. Гарантия должна быть безотзывной, то есть не предусматривать право Гаранта и/или Принципала отзываться Гарантию или иным образом прекращать (приостанавливать) ее действие.

3.1.14. Гарантия должна являться банковской гарантией по первому требованию, то есть предусматривать выплату гарантийной суммы по первому требованию Бенефициара без необходимости представления судебного или арбитражного решения, а также иного доказательства неисполнения или ненадлежащего исполнения Принципалом своего обязательства перед Бенефициаром.

3.1.15. К требованию по Гарантии должны прилагаться в качестве отдельного приложения только следующие документы:

3.1.15.1. расчет денежной суммы требования Бенефициара с указанием на положение Договора, которое Бенефициар считает нарушенным Принципалом, а также с описанием фактических обстоятельств, которые, по мнению Бенефициара, свидетельствуют о неисполнении (ненадлежащем исполнении) обязательств Принципалом;

3.1.15.2. подтверждение полномочий лица, подписавшего требование от имени Бенефициара, а именно в случае, если требование по Гарантии подписывается уполномоченное лицо Заказчика, к требованию по Гарантии прикладывается копия документа, подтверждающего полномочия указанного лица (в случае, если требование подписывает председатель правления Государственной компании к требованию прикладывается копия распоряжения Правительства Российской Федерации о назначении председателя правления).

## БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ

[указать место выдачи банковской гарантии]

[указать дату выдачи банковской гарантии]

1. Банк [полное наименование Банка, выдающего банковскую гарантию, иные реквизиты Гаранта в соответствии с разделом 3 Требований], именуемый в дальнейшем «Гарант», в лице [указать полное наименование должности, полные фамилию, имя и отчество лица, действующего от имени Гаранта], действующего на основании [указать основание полномочий такого лица], настоящим гарантирует надлежащее исполнение [полное наименование Принципала иные реквизиты Принципала в соответствии разделом 3 Требований], именуемым далее «Принципал», обязательств Принципала перед \_\_\_\_\_ [указываются реквизиты Заказчика, в соответствии разделом 3 Требований], именуемой в дальнейшем «Бенефициар», указанных в пункте 2 настоящей банковской гарантии (далее также «Гарантия»).

2. Настоящая Гарантия обеспечивает надлежащее исполнение Принципалом нижеуказанных обязательств, установленных Договором между Принципалом и Бенефициаром [указываются реквизиты Договора между Принципалом и Бенефициаром, включая информацию о порядке заключения такого Договора на торгах, с ссылкой на протокол (решение) Конкурсной (Аукционной) Комиссии или иной аналогичный документ] (далее также «Договор»):

[Указывается перечень обязательств Принципала, исполнение которых обеспечивается банковской гарантией, в соответствии с Требованиями. Для Гарантии содержащей условия Гарантии на Аванс и Основной гарантии текст пункта 2 приведен ниже:

2.1. оплату всех сумм, причитающихся Бенефициару по Договору, включая все суммы возврата авансов, компенсации убытков, суммы неустоек (штрафов, пеней), подлежащие выплате Принципалом в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения Договора, а также оплату всех сумм, причитающихся Бенефициару, включая все суммы возврата авансов, компенсации убытков, суммы неустоек (штрафов, пеней), подлежащие выплате Принципалом в случае расторжения Договора, одностороннего отказа от исполнения Договора или прекращения обязательств по Договору по иным основаниям.

«В редакции изменений, утвержденных решением наблюдательного совета (Протокол от 13.10.2014 №67)»

3. Сумма обязательств Принципала, гарантируемая Гарантом (сумма, на которую выдана настоящая Гарантия) составляет [указать сумму, на которую выдается Гарантия [(сумма цифрами)] [(сумма прописью)] рублей] (далее также «Сумма Гарантии»).

4. Настоящая Гарантия вступает в силу со дня выдачи. Гарантия действует до [указать точную дату] включительно.

5. Гарант настоящим безотзывно обязуется выплатить Бенефициару сумму, указанную в письменном требовании Бенефициара об уплате денежной суммы по настоящей Гарантии (далее также «Требование») и не превышающую Суммы Гарантии, в течение 15 (пятнадцати) календарных дней с даты получения Требования Бенефициара с приложением следующих документов:

5.1. расчет денежной суммы требования Бенефициара с указанием на положение Договора, которое Бенефициар считает нарушенным Принципалом, с описанием фактических обстоятельств, которые, по мнению Бенефициара, свидетельствуют о неисполнении обязательств Принципалом;

5.2. документ, подтверждающий полномочия лица, подписавшего Требование от имени Бенефициара, при этом

[- если Требование по Гарантии подписывается председателем правления Государственной компании «Российские автомобильные дороги», к требованию по Гарантии прикладывается копия распоряжения Правительства Российской Федерации о назначении председателя правления

Государственной компании;] (включается в случае, если Заказчиком выступает Государственная компания)

- если Требование по Гарантии подписывается иным уполномоченным лицом, к требованию по Гарантии прикладывается оригинал либо заверенная Бенефициаром копия доверенности на такое уполномоченное лицо.

Требование Бенефициара должно включать в себя информацию о платежных реквизитах Бенефициара, в соответствии с которыми Гарант должен осуществить платеж по Гарантии в пользу Бенефициара.

6. В течение 15 (пятнадцати) календарных дней от даты получения Требования и приложенных к ней документов, Гарант должен удовлетворить требования Бенефициара и выплатить денежную сумму, указанную в Требовании Бенефициара, либо направить Бенефициару мотивированный отказ.

7. Гарант отказывает в удовлетворении требований Бенефициара, если:

7.1. требование либо приложенные к нему документы не соответствуют условиям Гарантии,

7.2. документы представлены по окончании определенного в Гарантии срока.

8. Гарантия не может быть отозвана Гарантом.

9. Бенефициар не вправе передать третьим лицам свое право требования к Гаранту, основанное на Гарантии.

10. Предусмотренное настоящей Гарантией обязательство Гаранта перед Бенефициаром ограничивается уплатой всей Суммы Гарантии. Ответственность Гаранта перед Бенефициаром за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящей Гарантии не ограничивается суммой, указанной в Гарантии.

11. За нарушение срока удовлетворения Требования Бенефициар вправе взыскать с Гаранта неустойку, начисляемую на сумму, указанную в Требовании. Размер неустойки определяется ключевой ставкой Банка России, увеличенной на три процента, действовавшей в соответствующие периоды.

12. Частичные выплаты, производимые Гарантом Бенефициару, (в зависимости от обстоятельств предъявления Требования) уменьшают Сумму Гарантии на размер произведенной частичной выплаты, но не прекращают Гарантию в оставшейся части.

13. Гарант согласен с тем, что изменения и дополнения, внесенные в Договор, обязательства по которому обеспечивает Гарант, не освобождают его от обязательств по банковской гарантии.

14. Обязательства Гаранта перед Бенефициаром прекращаются:

14.1. уплатой Бенефициару всей Суммы Гарантии,

14.2. окончанием срока, на который была выдана Гарантия,

14.3. вследствие отказа Бенефициара от своих прав по Гарантии путем письменного заявления об освобождении Гаранта от его обязательств.

15. Настоящая Банковская Гарантия составлена в одном оригинальном экземпляре, который передается Бенефициару.

16. Все споры, возникающие в связи с действительностью, толкованием, исполнением или прекращением настоящей Гарантии, подлежат рассмотрению в Арбитражном суде города Москвы.

17. Направление Гаранту Требования Бенефициара в порядке, предусмотренном настоящей Гарантией, одновременно является направлением досудебной претензии (требования) по смыслу абз. 1 п. 5 ст. 4 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. Если в течение 15 (пятнадцати) календарных дней от даты получения Требования и приложенных к ней документов Гарантом, в соответствии с п. 6 настоящей Гарантии, не выплачена денежная сумма, указанная в Требовании Бенефициара, и Бенефициару не направлен мотивированный отказ, то в случае возникновения гражданско-правового спора о взыскании денежных средств по требованию, возникшему из настоящей Гарантии, порядок досудебного урегулирования такого спора считается соблюденным.

Гарант

[указывается полное наименование Гаранта, адрес Гаранта, ОГРН, ИНН, КПП, БИК, корреспондентский счет Гаранта]

[(должностное лицо Гаранта) (ФИО, подпись)]

[(Главный бухгалтер Гаранта) (ФИО, подпись)]



## **2.2. Требования к обеспечению заявки в виде банковской гарантии**

### **1. Общие положения**

1.1. Настоящие требования к содержанию банковских гарантий (далее - Требования) подлежат применению в случае, когда в соответствии с условиями настоящей закупочной документации участник закупки выбирает способ обеспечения заявки путем предоставления банковской гарантии.

1.2. В настоящих Требованиях используются следующие термины и определения:

1.2.1. «Бенефициар» означает Заказчика;

1.2.2. «Принципал» означает участника закупки, предоставляющего обеспечение заявки в виде банковской гарантии;

1.2.3. «Гарантия» означает банковскую гарантию, подлежащую предоставлению Принципалом Бенефициару;

1.2.4. «Гарант» означает банк, иное кредитное учреждение, выдающих (предоставляющих) Гарантию;

1.2.5. «Документация» означает настоящую закупочную документацию, содержащую требования, установленные Заказчиком к качественным, количественным, техническим характеристикам товара, работ, услуг, требования к их безопасности, требования к функциональным характеристикам (потребительским свойствам) товара, требования к размерам, упаковке, отгрузке товара, требования к результатам работ и иные показатели, связанные с определением соответствия поставляемого в рамках выполнения работ или оказания услуг, товара, выполняемых работ, оказываемых услуг потребностям Заказчика.

1.3. Гарантия подлежит предоставлению Принципалом Бенефициару в составе заявки.

1.4. Гарантия, выдаваемая Гарантом Бенефициару, должна соответствовать:

1.4.1. требованиям действующего законодательства Российской Федерации;

1.4.2. требованиям к содержанию Гарантии, изложенным в пункте 3 настоящих Требований.

1.5. Гарантия должна выдаваться Гарантом, который соответствует требованиям к Гаранту, изложенным в пункте 2 настоящих Требований.

1.6. Гарантия выдается в целях обеспечения исполнения участником закупки обязанности заключить договор с Бенефициаром по результатам закупки в случаях, предусмотренных настоящей документацией.

1.7. Одновременно с предоставлением Гарантии Принципал предоставляет Бенефициару документы, подтверждающие полномочия лиц, подписавших Гарантию от имени Гаранта (нотариально заверенная копия или копия, заверенная Гарантом).

1.8. В случае если Гарантия не соответствует настоящим Требованиям, Заказчик отказывает участнику закупки в допуске к участию в закупке как не предоставившему обеспечение заявки.

### **2. Требования к Гаранту**

2.1. Банк, предоставляющий Заказчику банковскую гарантию, должен соответствовать следующим требованиям:

2.1.1. Наличие лицензии на осуществление банковских операций, выданной Центральным банком Российской Федерации (в случае, если банк является российским юридическим лицом), уполномочивающей Гаранта осуществлять выдачу банковских гарантий, и осуществление банковской деятельности в течение не менее 5 лет.

2.1.2. Наличие собственных средств (капитала) банка в размере не менее 5 млрд. рублей;

2.2. Банк на момент выдачи Принципалу банковской гарантии должен соответствовать требованиям Центрального банка Российской Федерации (в случае, если банк является российским юридическим лицом), в части не превышения норматива, устанавливающего максимальный размер риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков.

2.3. Банк должен соответствовать требованиям Центрального банка Российской Федерации (в случае, если банк является российским юридическим лицом), в части не превышения норматива, устанавливающего максимальный размер крупных кредитных рисков, установленного как

выраженное в процентах отношение совокупной величины крупных кредитных рисков и размера собственных средств (капитала) кредитной организации (банковской группы).

2.4. Отсутствие требования Центрального банка Российской Федерации об осуществлении мер по предупреждению банкротства кредитных организаций, в том числе финансового оздоровления банка.

В отношении банка не должны быть:

- принято решение о приостановлении деятельности Гаранта в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;
- начата процедура добровольной (принудительной) ликвидации;
- подан иск о признании Гаранта банкротом;
- принят акт Центрального банка Российской Федерации о назначении временной администрации;
- принято решение о введении запрета на осуществление банком отдельных банковских операций.
- вынесено решение соответствующим уполномоченным органом об отзыве (аннулировании) лицензии, указанной в пункте 2.1.1. настоящих Требований, ограничении или приостановлении ее действия.

2.5. Проверка Гаранта на соответствие требованиям, установленным настоящим разделом, осуществляется на основании данных сайта Центрального банка Российской Федерации и сайта Гаранта.

### **3. Требования к содержанию Гарантии**

3.1. Гарантия должна содержать следующие существенные условия:

3.1.1. Наименование, организационно-правовую форму Гаранта, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа Гаранта (или иного органа Гаранта, имеющего право действовать от имени Гаранта без доверенности), идентификационный номер налогоплательщика, код причины и дата постановки на учет Гаранта в налоговом органе, основной государственный регистрационный номер юридического лица, фамилию, имя, отчество и должность лица (лиц), подписывающего (-их) Гарантию от имени Гаранта, а также указание на основание возникновения полномочий такого (-их) лиц (-а) по подписанию Гарантии от имени Гаранта;

3.1.2. Наименование, организационно-правовую форму Принципала, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа Принципала (или иного органа Принципала, имеющего право действовать от имени Принципала без доверенности), идентификационный номер налогоплательщика, код причины и дата постановки на учет Принципала в налоговом органе, основной государственный регистрационный номер юридического лица. В случае участия нескольких лиц на стороне участника закупки (коллективный участник (группа лиц)), в качестве Принципала должны быть поименованы все лица, участвующие на стороне участника закупки и указанные в настоящем пункте данные (сведения) приводятся в отношении каждого такого лица;

3.1.3. Наименование, организационно-правовую форму Бенефициара, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа Бенефициара (или иного органа Бенефициара, имеющего право действовать от имени Бенефициара без доверенности), идентификационный номер налогоплательщика, код причины и дата постановки на учет Бенефициара в налоговом органе, основной государственный регистрационный номер юридического лица;

3.1.4. Дату выдачи Гарантии Гарантом, а также срок, на который выдана Гарантия (срок действия Гарантии);

3.1.5. Сумму Гарантии (сумма, в пределах которой Гарант гарантирует исполнение Принципалом обязательства по заключению Договора);

3.1.6. Указание на обеспечиваемое Гарантией обязательство;

3.1.7. Ответственность Гаранта перед Бенефициаром за невыполнение или ненадлежащее выполнение Гарантом обязательства по Гарантии не должна быть ограничена суммой, на которую выдается Гарантия;

3.1.8. Принадлежащее Бенефициару по Гарантии право требования к Гаранту не может быть передано другому лицу, если в Гарантии не предусмотрено иное.

3.2. Возникновение обязательств по Гарантии у Гаранта должно быть связано только с ее выдачей Гарантом, и не должно обуславливаться иными обстоятельствами (включая принятие Бенефициаром условий Гарантии). Гарантия должна вступать в силу со дня ее выдачи. Обязательство Гаранта по Гарантии является безусловным, т.е. предусмотренное Гарантией обязательство Гаранта перед Бенефициаром не зависит в отношениях между ними от того основного обязательства, в обеспечение исполнения которого она выдана, даже если в Гарантии содержится ссылка на это обязательство.

3.3. Обязательство Гаранта по выплате Бенефициару суммы по Гарантии подлежит исполнению по требованию Бенефициара без предварительного предъявления к Принциалу требования об исполнении основного обязательства.

3.4. Срок действия Гарантии должен составлять период с момента выдачи Гарантии и до даты подведения итогов Закупки, увеличенной на 2 (два) месяца;

3.5. Срок, в течение которого Гарант обязан рассмотреть требование Бенефициара об уплате денежной суммы по Гарантии, а также оплатить указанную в требовании сумму, не может превышать 15 (пятнадцати) календарных дней с момента получения требования Бенефициара.

3.6. Гарантия должна быть безотзывной, то есть не предусматривать право Гаранта и/или Принциала отзываться Гарантию или иным образом прекращать (приостанавливать) ее действие.

3.7. Гарантия должна являться банковской гарантией по первому требованию, то есть предусматривать выплату гарантийной суммы по первому требованию Бенефициара без необходимости представления судебного или арбитражного решения, а также иного доказательства неисполнения или ненадлежащего исполнения Принциалом своего обязательства перед Бенефициаром.

3.8. К требованию по Гарантии должны прилагаться в качестве отдельного приложения только следующие документы:

3.8.1. расчет денежной суммы требования Бенефициара с указанием на положение Договора, которое Бенефициар считает нарушенным Принциалом, а также с описанием фактических обстоятельств, которые, по мнению Бенефициара, свидетельствуют о неисполнении (ненадлежащем исполнении) обязательств Принциалом;

3.8.2. подтверждение полномочий лица, подписавшего требование от имени Бенефициара, при этом в случае, если

– требование по Гарантии подписывается председателем правления, к требованию по Гарантии прикладывается копия распоряжения Правительства Российской Федерации о назначении председателя правления;

– требование по Гарантии подписывается иным уполномоченным лицом, к требованию по Гарантии прикладывается оригинал (заверенная Бенефициаром копия) доверенности на такое уполномоченное лицо.

## БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ

[указать место выдачи банковской гарантии]

[указать дату выдачи банковской гарантии]

1. Банк [полное наименование Банка, выдающего банковскую гарантию, иные реквизиты Гаранта в соответствии с разделом 3 Требований], именуемый в дальнейшем «Гарант», в лице [указать полное наименование должности, полные фамилию, имя и отчество лица, действующего от имени Гаранта], действующего на основании [указать основание полномочий такого лица], настоящим гарантирует надлежащее исполнение [полное наименование Принципала и иные реквизиты Принципала в соответствии разделом 3 Требований], именуемым далее «Принципал», обязательств Принципала перед \_\_\_\_\_ [указываются реквизиты Заказчика, в соответствии разделом 3 Требований], именуемой в дальнейшем «Бенефициар», указанных в пункте 2 настоящей банковской гарантии (далее также «Гарантия»).

2. Настоящая Гарантия обеспечивает надлежащее исполнение Принципалом обязательств по заключению договора по результатам закупки [указывается наименование и способ размещения закупочной процедуры, номер извещения в Единой информационной системе в сфере закупок] (далее также «Договор»):

[Указывается перечень обязательств Принципала, исполнение которых обеспечивается банковской гарантией, в соответствии с Требованиями и Закупочной документацией.]

3. Сумма обязательств Принципала, гарантируемая Гарантом (сумма, на которую выдана настоящая Гарантия) составляет [указать сумму, на которую выдается Гарантия [(сумма цифрами)] [(сумма прописью)] рублей] (далее также «Сумма Гарантии»).

4. Настоящая Гарантия вступает в силу со дня выдачи. Гарантия действует до [указать точную дату] включительно.

5. Гарант настоящим безотзывно обязуется выплатить Бенефициару сумму, указанную в письменном требовании Бенефициара об уплате денежной суммы по настоящей Гарантии (далее также «Требование») и не превышающую Суммы Гарантии, в течение 15 (пятнадцати) календарных дней с даты получения Требования Бенефициара с приложением следующих документов:

1) расчет денежной суммы требования Бенефициара с указанием обязательства, которое Бенефициар считает нарушенным Принципалом, с описанием фактических обстоятельств, которые, по мнению Бенефициара, свидетельствуют о неисполнении обязательства Принципалом;

2) документ, подтверждающий полномочия лица, подписавшего Требование от имени Бенефициара, при этом

[- если Требование по Гарантии подписывается председателем правления Государственной компании «Российские автомобильные дороги», к требованию по Гарантии прикладывается копия распоряжения Правительства Российской Федерации о назначении председателя правления Государственной компании;] (включается в случае, если Заказчиком выступает Государственная компания)

- если Требование по Гарантии подписывается иным уполномоченным лицом, к требованию по Гарантии прикладывается оригинал либо заверенная Бенефициаром копия доверенности на такое уполномоченное лицо.

Требование Бенефициара должно включать в себя информацию о платежных реквизитах Бенефициара, в соответствии с которыми Гарант должен осуществить платеж по Гарантии в пользу Бенефициара.

6. В течение 15 (пятнадцати) календарных дней от даты получения Требования и приложенных к ней документов, Гарант должен удовлетворить требования Бенефициара и выплатить денежную сумму, указанную в Требовании Бенефициара, либо направить Бенефициару мотивированный отказ.

7. Гарант отказывает в удовлетворении требований Бенефициара, если:

7.1. требование либо приложенные к нему документы не соответствуют условиям Гарантии,

7.2. документы представлены по окончании определенного в Гарантии срока.

8. Гарантия не может быть отозвана Гарантом.

7. Бенефициар не вправе передать третьим лицам свое право требования к Гаранту, основанное на Гарантии.

8. Предусмотренное настоящей Гарантией обязательство Гаранта перед Бенефициаром ограничивается уплатой всей Суммы Гарантии. Ответственность Гаранта перед Бенефициаром за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящей Гарантии не ограничивается суммой, указанной в Гарантии.

9. Частичные выплаты, производимые Гарантом Бенефициару (в зависимости от обстоятельств предъявления требований), уменьшают Сумму Гарантии на размер произведенной частичной выплаты, но не прекращают Гарантию в оставшейся части.

10. За нарушение срока удовлетворения Требования Бенефициар вправе взыскать с Гаранта неустойку, начисляемую на сумму, указанную в Требовании. Размер неустойки определяется ключевой ставкой Банка России, увеличенной на три процента, действовавшей в соответствующие периоды.

11. Гарант согласен с тем, что изменения и дополнения, внесенные в закупочную документацию, обязательства по которому обеспечивает Гарант, не освобождают его от обязательств по банковской гарантии.

12. Обязательства Гаранта перед Бенефициаром прекращаются:

- уплатой Бенефициару всей Суммы Гарантии,

- окончанием срока, на который была выдана Гарантия,

- вследствие отказа Бенефициара от своих прав по Гарантии путем письменного заявления об освобождении Гаранта от его обязательств.

13. Настоящая Банковская Гарантия составлена в одном оригинальном экземпляре, который передается Бенефициару.

14. Все споры, возникающие в связи с действительностью, толкованием, исполнением или прекращением настоящей Гарантии, подлежат рассмотрению в Арбитражном суде города Москвы.

15. Направление Гаранту Требования Бенефициара в порядке, предусмотренном настоящей Гарантией, одновременно является направлением досудебной претензии (требования) по смыслу абз. 1 п. 5 ст. 4 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. Если в течение 15 (пятнадцати) календарных дней от даты получения Требования и приложенных к ней документов Гарантом, в соответствии с п. 6 настоящей Гарантии, не выплачена денежная сумма, указанная в Требовании Бенефициара, и Бенефициару не направлен мотивированный отказ, то в случае возникновения гражданско-правового спора о взыскании денежных средств по требованию, возникшему из настоящей Гарантии, порядок досудебного урегулирования такого спора считается соблюденным.

Гарант.

*[указывается полное наименование Гаранта, адрес Гаранта, ОГРН, ИНН, КПП, БИК, корреспондентский счет Гаранта]*

*[(должностное лицо Гаранта) (ФИО, подпись)]*

*[(Главный бухгалтер Гаранта) (ФИО, подпись)]*

### **Приложение 3. Перечень документов, служащих для подтверждения соответствия участника закупки общим требованиям**

#### **I. Документы об участнике закупки:**

– для *юридических лиц*:

- для юридических лиц, зарегистрированных на территории Российской Федерации:

– полученная не ранее, чем за 3 (три) месяца до дня размещения в сети Интернет извещения о закупке выписка из единого государственного реестра юридических лиц, выданная налоговым органом;

– свидетельство о государственной регистрации юридического лица или лист записи, для юридических лиц, созданных после 01.01.2017, а для юридических лиц, созданных до даты вступления в силу Федерального закона от 8 августа 2001 года № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей», свидетельство о внесении записи в единый государственный реестр юридических лиц;

- для иностранных юридических лиц:

– полученный не ранее, чем за 3 (три) месяца до дня размещения в сети Интернет извещения о закупке документ о государственной регистрации юридического лица (сертификат/свидетельство о регистрации/выписка из реестра иностранных юридических лиц соответствующей страны происхождения или иной равный по юридической силе документ, подтверждающий юридический статус иностранного юридического лица) либо его нотариально заверенная копия;

- учредительные документы юридического лица (действующая редакция);

– для *физических лиц*:

• копии всех страниц паспорта, в случае отсутствия паспорта – иного документа, удостоверяющего личность;

- для *российских индивидуальных предпринимателей*:

– полученная не ранее, чем за 3 (три) месяца до дня размещения в сети Интернет извещения о закупке выписка из единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей, выданная налоговым органом;

- для *иностраных индивидуальных предпринимателей*

– документы, подтверждающие государственную или иную регистрацию (в соответствии с законодательством соответствующего государства) участника закупки в качестве лица, на законных основаниях осуществляющего предпринимательскую деятельность, а также его правовой статус, выданные не ранее, чем за 3 (три) месяца до дня размещения в сети Интернет извещения о закупке.

• для *юридических и физических лиц, в случае если участник закупки является субъектом малого/среднего предпринимательства*:

– сведения из единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства в форме электронного документа или, в случае отсутствия сведений об участнике закупки, который является вновь зарегистрированным индивидуальным предпринимателем или вновь созданным юридическим лицом, в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства, декларация о соответствии участника закупки критериям отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства по форме, установленной в документации о закупке.

#### **II. Документы и сведения, подтверждающие полномочия лица, действующего от имени участника закупки, лиц, выступающих на стороне участника закупки:**

• в случае если участником закупки, лицом, выступающим на стороне участника закупки, является *юридическое лицо*, предоставляются документы, подтверждающие полномочия лица, действующего от имени юридического лица без доверенности: решение или протокол о назначении или об избрании на должность, в соответствии с которым такое физическое лицо обладает правом действовать от имени таких лиц без доверенности;

• в случае если от лица участника закупки, лица, выступающего на стороне участника закупки, выступает *представитель по доверенности*, предоставляется такая доверенность, а также

все иные документы, подтверждающие законность всей цепочки передачи полномочий (включая документы, указанные в абзаце выше) и действительность полномочий законного представителя такого лица.

### **III. Иные документы, подтверждающие соответствие участника закупки установленным в документации о закупке требованиям:**

- годовая бухгалтерская отчетность за последний отчетный год, а также бухгалтерская отчетность на последнюю отчетную дату (если применимо) с приложением документов, подтверждающих ее представление в налоговые органы;
- соответствующее представленной бухгалтерской отчетности положительное заключение аудитора (если отчетность подлежит обязательному аудиту в соответствии с законодательством или аудиторская проверка проводилась добровольно, кроме того, если аудиторская проверка не проводилась в отношении бухгалтерской отчетности на последнюю отчетную дату, но проводилась ранее в течение предшествующего года от даты предоставляемой отчетности, то предоставляется соответствующее аудиторское заключение);
- при проведении Закупки в соответствии с п. в) ч. 2 ст. 27 Положения *план привлечения субподрядчиков (соисполнителей) из числа субъектов малого и среднего предпринимательства, а также сведения о субподрядчиках из единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства* в форме электронного документа или в случае отсутствия сведений о субподрядчиках, которые являются вновь зарегистрированными индивидуальными предпринимателями или вновь созданными юридическими лицами, в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства, декларации о соответствии субподрядчиков условиям отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства по форме, установленной в документации о закупке;
- решение о согласии на совершение крупной сделки в случае, если требование о необходимости наличия такого решения установлено законодательством Российской Федерации, учредительными документами юридического лица и/или если для участника закупки заключение договора или внесение денежных средств в качестве обеспечения заявки, и/или предоставление обеспечения исполнения договора являются крупной сделкой, или письмо о том, что сделка не является крупной или не выходит за пределы обычной хозяйственной деятельности;
- разрешения, свидетельства о членстве в саморегулируемой организации, лицензии, допуски, аккредитация и т.п., которые могли бы потребоваться для исполнения договора (перечень устанавливается в документации о закупке).
- заявления, справки, пояснения, декларации в отношении соответствия предъявляемым общим требованиям к участнику закупки (перечень и требования к оформлению устанавливается в документации о закупке).
- иные сведения и/или документы, указанные в документации о закупке.

## **Приложение 4. Участие в закупках участника закупки, на стороне которого выступает несколько лиц**

1. В закупке имеют право участвовать несколько юридических лиц, выступающих на стороне одного участника закупки, в том числе несколько индивидуальных предпринимателей, выступающих на стороне одного участника закупки (далее – коллективные участники (группы лиц)).

2. Если заявка подается коллективным участником (группой лиц), должны быть выполнены нижеприведенные требования.

3. Каждое юридическое лицо или физическое лицо (индивидуальный предприниматель), входящее в состав коллективного участника (группы лиц), должно отвечать требованиям, установленным в статье 26 настоящего Положения. Требование о наличии необходимых разрешений (лицензий, свидетельства о допуске к видам работ, аккредитаций и т.д.) считается выполненным, если соответствующим разрешением обладает хотя бы один член коллективного участника (группы лиц).

4. Юридические лица (индивидуальные предприниматели), входящие в состав коллективного участника, заключают между собой соглашение, соответствующее нормам гражданского законодательства Российской Федерации и отвечающее следующим требованиям:

а) в соглашении должны быть четко определены права и обязанности сторон как в рамках участия в закупке, так и в рамках заключения договора, в том числе предоставление обеспечения заявки и обеспечения исполнения обязательств по договору (если документацией о закупке установлено такое требование);

б) в соглашении должен быть определен лидер, который в дальнейшем будет представлять интересы каждого члена коллективного участника (группы лиц) в отдельности и коллективного участника (группы лиц) в целом во взаимоотношениях с Заказчиком: при оформлении и подписании заявки от своего имени и от имени остальных членов коллективного участника (группы лиц), ведении переговоров, заключении договора. Полномочия лидера дополнительно должны быть подтверждены доверенностями по установленной документацией о закупке форме (Приложение №1 к настоящему Приложению к настоящему Положению), выданными остальными членами коллективного участника (группы лиц);

в) в соглашении должна быть установлена солидарная ответственность по обязательствам, связанным с участием в закупке, заключением и последующим исполнением договора. Заказчик вправе установить в закупочной документации требование об обязательной солидарной ответственности каждого члена коллективного участника (группы лиц) по обязательствам, связанным с участием в закупке;

г) в соглашении должен быть установлен срок его действия, который не может быть менее срока действия договора;

д) соглашение не должно изменяться без предварительного письменного согласования с Заказчиком.

е) соглашением должно быть предусмотрено, что члены коллективного участника (группы лиц), в отношениях с Заказчиком не могут ссылаться на ограничение прав лидера коллективного участника (группы лиц) по участию в закупке, заключению и исполнению договора.

5. Физические лица, выступающие на стороне одного участника (группы лиц), должны подписать соответствующее соглашение, в котором должна быть отражена их воля на участие в закупке на стороне одного участника. Такое соглашение должно содержать сведения, аналогичные указанным в пункте 4 настоящего Приложения.

6. Любое юридическое лицо, физическое лицо (индивидуальный предприниматель) может участвовать только в одном объединении (на стороне только одного коллективного участника (группы лиц)) и не имеет права принимать участие в данной закупке самостоятельно либо в качестве стратегического партнера других участников данной закупки. В случае невыполнения этих требований подача таких заявок признается подачей одним участником закупки 2 (двух) или более заявок в отношении одного и того же объекта и, при условии если ранее поданные заявки не отозваны, заявки с участием таких юридических/физических лиц или индивидуальных



предпринимателей будут отклонены без рассмотрения по существу.

7. В связи с вышеизложенным коллективный участник (группа лиц) готовит заявку с учетом следующих дополнительных требований:

а) заявка должна включать документы, подтверждающие соответствие каждого члена коллективного участника (группы лиц) установленным требованиям. Необходимые разрешения (лицензии, свидетельства о допуске к видам работ, аккредитация и т.д.) представляются любым (любыми) членами коллективного участника (группы лиц) в составе заявки;

б) заявка подготавливается и подается лидером коллективного участника (группы лиц) от своего имени и имени всех членов коллективного участника (группы лиц) со ссылкой на то, что он представляет интересы каждого из членов коллективного участника (группы лиц) на основании доверенностей (указываются реквизиты таких доверенностей);

с) в состав заявки дополнительно включается соглашение;

д) в состав заявки дополнительно включаются доверенности от всех подписавших соглашение членов коллективного участника (группы лиц), выданные лидеру коллективного участника (группы лиц) и оформленные в соответствии с подпунктом с) пункта 4 настоящего Приложения.

8. Заказчик вправе установить, какие показатели деятельности членов коллективного участника (группы лиц) могут суммироваться, а какие, в связи с невозможностью суммирования (деления), должны быть не менее чем у одного из членов коллективного участника (группы лиц). Особенности оценки параметров деятельности коллективного участника (группы лиц) по критериям оценки заявок устанавливаются документацией о закупке.

9. Комиссия по закупкам отклоняет заявку в ходе проведения закупки, если:

- из состава коллективного участника (группы лиц) вышел один или несколько членов;

- произведена замена одного из членов коллективного участника (группы лиц).

10. При несоблюдении вышеуказанных требований комиссия по закупкам будет считать это несоблюдением установленных документацией о закупке требований к содержанию, форме, оформлению и составу заявки, требований к участнику закупки и/или требований документации о закупке. В указанном случае комиссия по закупкам отклонит заявку участника закупки.

11. Комиссия по закупкам отказывает коллективному участнику (группе лиц) в допуске к участию в закупке или отстраняет его от участия в закупке при наличии оснований для отказа в допуске или отстранения от участия одного или нескольких членов коллективного участника (группы лиц).

## Форма доверенности

### ДОВЕРЕННОСТЬ № \_\_\_\_\_

г. \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 (прописью число, месяц и год выдачи доверенности)  
 \_\_\_\_\_ (доверитель)

(наименование, ОГРН юридического лица, члена коллективного участника закупки/ФИО, реквизиты документа, удостоверяющего личность физического лица, лидера коллективного участника закупки)

в целях участия в закупке: \_\_\_\_\_ (указать конкретное наименование закупки и номер извещения на ЭТП), заключения и исполнения договора, заключенного по результатам закупки (далее – Договор), в рамках исполнения соглашения

\_\_\_\_\_ (наименование и реквизиты заключенного соглашения между членами коллективного участника закупки (группы лиц), согласно пункту 4 Приложения № 7 к настоящему Положению)

уполномочивает \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_ (наименование, ОГРН юридического лица, лидера коллективного участника закупки, ФИО и должность руководителя/ФИО, реквизиты документа, удостоверяющего личность физического лица, лидера коллективного участника закупки)

осуществлять действия от имени доверителя как члена коллективного участника закупки (группы лиц), в том числе: оформлять и подписывать заявку, вести переговоры, представлять интересы доверителя при заключении, подписании Договора.

В целях выполнения данного поручения он уполномочен от имени доверителя как члена коллективного участника закупки заверять, подписывать, получать, представлять \_\_\_\_\_ (Заказчику) все документы и сведения, в том числе разъяснения, справки, заявления, предложения, а также выполнять иные действия, связанные с представлением интересов доверителя по данному поручению.

Доверенность действительна по « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ г.  
 (срок действия доверенности должен заканчиваться не ранее истечения срока действия Договора)

\_\_\_\_\_ ( \_\_\_\_\_ )  
 должность руководителя организации, \_\_\_\_\_ подпись М.П. \_\_\_\_\_ (Ф.И.О.)  
 если членом коллективного участника \_\_\_\_\_  
 является юридическое лицо

## **Приложение 5. Привлечение для целей участия в конкурентных процедурах стратегического партнера**

1. В случае если участник закупки намеревается привлечь стратегического партнера к выполнению части работ/оказанию части услуг/поставки товаров, для использования комиссией по закупкам сведений об опыте выполнения работ/оказанию услуг/поставки товаров и/или сведений о специалистах и/или оборудовании и/или иных сведений о стратегическом партнере при оценке заявки такого участника закупки, участником закупки должны быть выполнены нижеприведенные требования.

2. Каждый стратегический партнер, выступающий на стороне участника закупки, должен отвечать требованиям статьи 26 настоящего Положения, за исключением требования о наличии членства в саморегулируемых организациях, предусмотренных Градостроительным кодексом Российской Федерации, необходимых разрешений (лицензий, допусков, аккредитаций и т.д.) предъявляется к участнику закупки и/или стратегическому партнеру, на которого в соответствии с предварительным договором будет возложено выполнение соответствующей части работ/оказание соответствующей части услуг/поставки соответствующей части товаров по договору, для выполнения/оказания/поставки которых необходимы такие специальные разрешения.

3. В целях установления правовой связи между участником закупки и стратегическим партнером они заключают между собой предварительный договор субподряда/субисполнения/субпоставки на выполнение работ/оказание услуг/поставку товаров в рамках договора, заключаемого по результатам закупки (в том числе допустимо предоставление такого предварительного договора по отдельным этапам выполнения работ/оказания услуг/поставки товаров по договору, отдельным работам/услугам/товарам из состава/объема по договору) (далее – Предварительный договор), соответствующий нормам Гражданского кодекса Российской Федерации и иного законодательства Российской Федерации, а также отвечающий следующим требованиям:

а) Предварительным договором должно быть предусмотрено условие обязательного заключения основного договора в срок не более 5 (пяти) дней после подписания договора между Заказчиком и участником закупки, привлекающим стратегического партнера;

б) в Предварительном договоре должны быть четко указаны следующие основные условия основного договора: предмет, объемы, стоимость и сроки выполнения работ и/или оказания услуг и/или поставки товаров по основному договору, которые должны соответствовать условиям договора. При описании основных условий не допускается указание отсылочных норм (в том числе на положения документации о закупках), а также указание на согласование таких условий в будущем;

в) в Предварительном договоре и основных условиях основного договора должно быть установлено, что стратегический партнер ознакомлен и согласен с тем, что Заказчик не несет перед ним ответственности за неисполнение и/или ненадлежащее исполнение участником закупки обязательств по основному договору и/или Предварительному договору, а также что стратегический партнер не вправе предъявлять требования к Заказчику, связанные с нарушением указанных договоров.

4. В связи с вышеизложенным участник закупки готовит заявку с учетом следующих дополнительных требований:

а) в заявку включаются нотариально заверенные копии оформленных и подписанных с двух сторон Предварительных договоров между участником закупки и каждым привлекаемым стратегическим партнером, соответствующих требованиям, указанным в пункте 4 настоящего Приложения;

б) заявка должна включать документы и сведения, подтверждающие соответствие каждого стратегического партнера установленным требованиям, оформленные в соответствии с требованиями документации о закупках. Непредставление документов, подтверждающих соответствие стратегического партнера требованиям, предусмотренным настоящим Положением и документацией о закупке или несоответствие стратегического партнера указанным требованиям, не будет являться основанием для отклонения заявки участника закупки. В указанном случае заявка

участника закупки оценивается по документам и информации непосредственно участника закупки, без учета документов и информации стратегического партнера;

в) предоставляемые стратегическим партнером формы и документы оформляются стратегическим партнером с указанием его наименования и наименования участника закупки и заверяются подписью уполномоченного лица такого стратегического партнера и печатью стратегического партнера (при наличии);

г) заявка должна включать документы, подтверждающие полномочия лица, действующего от имени стратегического партнера;

д) заявка должна включать сведения о распределении объемов работ между участником закупки и его стратегическими партнерами.

16. Любое юридическое или физическое лицо, в т.ч. индивидуальный предприниматель, принимающее участие в закупке в качестве стратегического партнера, одного из участников закупки, не может принимать участие в закупке лично, либо в составе коллективного участника (группы лиц), либо в качестве стратегического партнера другого участника закупки.

17. Заказчик имеет право на одностороннее расторжение договора (односторонний отказ от исполнения договора), если:

- один или несколько Предварительных договоров были расторгнуты/признаны недействительными/незаключенными, а участник закупки самостоятельно или с привлечением иных соисполнителей, с точки зрения Заказчика, не способен самостоятельно выполнить договор;

- участник закупки, с которым был заключен договор, отказался от заключения основного договора/исполнения основного договора/расторгнул основной договор с одним или несколькими субподрядчиками/субисполнителями/субпоставщиками, выступавшими на стороне участника закупки, а подрядчик/исполнитель/поставщик, в том числе оставшиеся субподрядчики/соисполнители/субпоставщики (при наличии), с точки зрения Заказчика, не способен самостоятельно выполнить договор.

18. Комиссия по закупкам не учитывает опыт выполнения работ и/или оказания услуг, и/или специалистов, и/или наличие оборудования, и/или иные сведения о стратегическом партнере и заявка участника закупки оценивается по документам и информации непосредственно участника закупки, без учета документов и информации стратегического партнера, в случаях если:

а) стратегический партнер не соответствует требованиям;

б) какие-либо документы и материалы стратегического партнера, представленные в закупочной заявке, подписаны и/или заверены неуполномоченными на то лицами стратегического партнера;

в) документы и/или копии документов, и материалы стратегического партнера, предусмотренные документацией о закупках, предоставлены в неполном объеме или нечитаемы;

г) какие-либо документы и/или копии документов и материалы стратегического партнера, предусмотренные документацией о закупках, оформлены не в соответствии с требованиями документации о закупках, представлены в недействующих редакциях, составлены в нарушение требований применимого законодательства;

д) установлена недостоверность представленных документов стратегического партнера, либо обнаружены существенные ошибки в каких-либо из представленных в соответствии с требованиями документации о закупках копий документов, материалов, информации и сведений стратегического партнера, в том числе недостоверны расчеты, содержащиеся в приложенных пояснительных материалах (сметы, бюджеты, и другие), и/или такие расчеты являются неверными и содержат ошибочные данные, и/или допущения, сделанные участником закупки в расчетах, применены без необходимых обоснований, что позволяет сделать однозначный вывод о невозможности достижения результатов исполнения договора, в случае применения таких допущений;

е) юридическое или физическое лицо, в т.ч. индивидуальный предприниматель, принимающее участие в качестве стратегического партнера в закупке, принимает участие в закупке лично или в составе коллективного участника (группы лиц) либо является стратегическим партнером другого участника закупки;

з) один или несколько Предварительных договоров были расторгнуты/признаны

недействительными/незаключенными, а участник закупки самостоятельно или с привлечением иных соисполнителей, с точки зрения Заказчика, не способны самостоятельно выполнить договор;

и) участник закупки отказался от заключения основного договора/исполнения основного договора/расторгнул основной договор с одним или несколькими субподрядчиками/субисполнителями/субпоставщиками, выступавшими на стороне участника закупки, а подрядчик/исполнитель/поставщик, в том числе оставшиеся субподрядчики/соисполнители/субпоставщики (при наличии), с точки зрения Заказчика, не способны самостоятельно выполнить договор.

8. В случае если участник закупки намеревается привлечь стратегического партнера к реализации функций оператора платной автомобильной дороги (платного участка автомобильной дороги), в целях использования комиссией по закупкам сведений об опыте выполнения работ и/или сведений о специалистах и/или оборудовании и/или иных сведений о стратегическом партнере при оценке заявки такого участника закупки, участником закупки должны быть выполнены требования п.п. 3 – 8 настоящего Приложения, с учетом следующих особенностей:

а) участник закупки вправе заключить со стратегическим партнером основной договор в сроки, предусмотренные договором, заключенным между участником закупки и Заказчиком, если такие сроки установлены в договоре, а в случае отсутствия таких сроков, – в срок не более 5 (пяти) дней после подписания договора между Заказчиком и участником закупки, привлекающим стратегического партнера;

б) Предварительный договор со стратегическим партнером должен включать в себя обязательства потенциального оператора платной автомобильной дороги (платного участка автомобильной дороги) по выполнению функций оператора платной автомобильной дороги (платного участка автомобильной дороги) в соответствии с условиями договора, заключаемого между участником закупки и Заказчиком по результатам закупки. Кроме того, Предварительный договор может включать в себя условия выполнения работ, согласуемые в ходе исполнения договора.

9. В случае если участник закупки намеревается привлечь стратегического партнера в целях софинансирования проекта, в целях использования комиссией по закупкам сведений о финансовой устойчивости участника закупки и/или подтверждения наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта и/или иных сведений о стратегическом партнере при оценке заявки такого участника закупки, участником закупки должны быть выполнены требования п.п. 3–8 настоящего Приложения с учетом следующего:

а) Предварительный договор должен содержать условия софинансирования проекта между стратегическим партнером и участником закупки, включая размер софинансирования по проекту (с указанием доли софинансирования от общего объема внебюджетного финансирования проекта).

б) для целей настоящего пункта под договорами на выполнение части работ/оказания части услуг/поставки товаров стратегическим партнером в п.п.3–8 настоящего Приложения понимается договор о софинансировании проекта.

## **Приложение 6. Перечень квалификационных требований к участникам закупки, критериев конкурса и порядка оценки закупочных заявок участников закупки по видам закупок**

### **Приложение 6.1. Квалификационные требования к участникам закупки, критерии и порядок оценки заявок участников закупки по договорам, не предусматривающим инвестиционные обязательства участников закупки**

#### **I. Проведение конкурса на выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них**

1. При проведении конкурса на выполнение работ по строительству<sup>13</sup>, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 30 % (тридцать процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 40 % (сорок процентов).

6. Комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса минимально необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования;

---

<sup>13</sup> При проведении конкурса на выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, такие работы могут быть комплексными и могут включать в себя последующие ремонт и/или содержание объектов капитального строительства.

г) наличие у участника конкурса производственных мощностей (производственных баз, асфальтобетонных заводов, бетонных заводов) для выполнения работ, являющихся объектом конкурса;

д) финансово-экономические показатели участника конкурса (могут оцениваться: размер активов, бухгалтерский баланс без убытков за последние 2 (два) года, выработка на одного работника, размер кредитной линии, возможность инвестирования);

е) использование участником конкурса при выполнении работ систем ГЛОНАСС и/или GPS;

ж) затраты участника конкурса на НИОКР (НИР, ОКР) в сфере строительства, реконструкции, капитального ремонта и ремонта автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, а также в сфере разработки и усовершенствования конструкций и материалов, применяемых при данных видах работ, за последние 5 (пять) лет.

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 30 (тридцати) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгодности предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса сертифицированной системы менеджмента качества;

б) применение новых (инновационных) технологий по строительству (реконструкции, капитальному ремонту) объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них.

10. Значимость каждого из подкритериев критерия «Качество выполняемых работ» не может составлять более 50 (пятидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгодности предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. В отношении подкритерия «Применение новых (инновационных) технологий по строительству (реконструкции, капитальному ремонту) объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них» критерия «Качество выполняемых работ» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

13. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## **II. Проведение конкурса на выполнение комплекса работ по проектированию и строительству, проектированию и реконструкции, проектированию и капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них**

1. При проведении конкурса на выполнение комплекса работ<sup>14</sup> по проектированию и строительству, проектированию и реконструкции, проектированию и капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение комплекса работ по проектированию и строительству, проектированию и реконструкции, проектированию и капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ;
- 4) Проектное решение.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 20 : (двадцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 20 % (двадцать процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 20 % (двадцать процентов).

6. Значимость критерия «Проектное решение» составляет 40 % (сорок процентов).

7. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса минимально необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования;

г) наличие у участника конкурса производственных мощностей (производственных баз, асфальтобетонных заводов, бетонных заводов) для выполнения работ, являющихся объектом конкурса;

д) финансово-экономические показатели участника конкурса (могут оцениваться: размер активов, бухгалтерский баланс без убытков за последние два года, выработка на одного работника, размер кредитной линии, возможность инвестирования);

е) использование участником конкурса при выполнении работ систем ГЛОНАСС и/или GPS;

ж) затраты участника конкурса на НИОКР (НИР, ОКР) в сфере строительства, реконструкции, капитального ремонта, ремонта объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, а также в сфере разработки и усовершенствования конструкций и материалов, применяемых при данных видах работ, за последние 5 (пять) лет;

---

<sup>14</sup> При проведении конкурса на выполнение комплекса работ по проектированию и строительству, проектированию и реконструкции, проектированию и капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, комплекс работ может также включать в себя последующие ремонт и/или содержание объектов капитального строительства.



з) наличие у участника конкурса специализированных (прикладных) программных комплексов.

8. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 30 (тридцати) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

9. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

10. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса сертифицированной системы менеджмента качества;  
б) применение новых (инновационных) технологий по проектированию, строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них.

11. Значимость каждого из подкритериев критерия «Качество выполняемых работ» не может составлять более 50 (пятидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

12. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

13. Критерий «Проектное решение» оценивается путем экспертной оценки специалистами Заказчика или (в случае необходимости) привлеченными экспертами. Механизм оценки по данному критерию подробно описывается в конкурсной документации.

14. Критерий «Проектное решение»<sup>15</sup> (как минимум) может включать в себя следующие подкритерии:

а) обоснованность предложенных вариантов организации проезда, в том числе платного проезда;

б) прогноз в отношении изменения интенсивности движения и обоснование такого прогноза: существующий и перспективный спрос, перераспределение спроса между платной дорогой и альтернативными (отдельно для каждого варианта);

в) укрупненная оценка стоимости строительства (без учета расходов на подготовку территории строительства);

г) предварительные выводы в отношении рекомендуемого варианта (на основании сравнительного анализа совокупности показателей – стоимость строительства, прогнозируемый сбор доходов, иные показатели сильных и слабых сторон каждого варианта);

д) иные подкритерии, установленные Заказчиком в конкурсной документации.

15. Совокупная значимость подкритериев критерия «Проектное решение» должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

---

<sup>15</sup> В проекте договора обязательно указываются возможные ограничения изменения технико-экономических параметров объекта проектирования после прохождения экспертизы.

16. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Проектное решение» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Проектное решение», деленной на 100 (сто).

17. В отношении подкритерия «Применение новых (инновационных) технологий по строительству (реконструкции, капитальному ремонту) объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них» критерия «Качество выполняемых работ» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

18. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

### **III. Проведение конкурса на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них; на выполнение работ по содержанию автомобильных дорог**

1. При проведении конкурса на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них; на выполнение работ по содержанию автомобильных дорог квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них; на выполнение работ по содержанию автомобильных дорог конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 40 % (сорок процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 30 % (тридцать процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса минимально необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования;

г) наличие у участника конкурса производственных мощностей (производственных баз, асфальтобетонных заводов, бетонных заводов) для выполнения работ, являющихся объектом конкурса;

д) использование участником конкурса при выполнении работ систем ГЛОНАСС и/или GPS;

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 30 (тридцати) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса сертифицированной системы менеджмента качества;

б) применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ по ремонту, содержанию объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, при выполнении работ по содержанию автомобильных дорог.

10. Значимость каждого из подкритериев критерия «Качество выполняемых работ» не может составлять более 50 (пятидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. В отношении подкритерия «Применение новых (инновационных) технологий по строительству (реконструкции, капитальному ремонту) объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них» критерия «Качество выполняемых работ» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

13. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

#### **IV. Проведение конкурса на строительный контроль (технический надзор, контроль качества), обследование, диагностику**

1. При проведении конкурса на строительный контроль (технический надзор, контроль качества), обследование, диагностику квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на строительный контроль (технический надзор, контроль качества), обследование, диагностику конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ и/или оказываемых услуг.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 20 % (двадцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 40 % (сорок процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ и/или оказываемых услуг» составляет 40 % (сорок процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении Конкурсных Заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения/оказания аналогичных по составу работ/услуг (независимо от статуса подрядчика/исполнителя при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик/исполнитель или соисполнитель)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 60 (шестидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ и/или оказываемых услуг» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса специализированной компетентной лаборатории;

б) наличие у участника конкурса минимально необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования.

в) предлагаемое решение о визуализации прогресса контролируемых работ.

10. Совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ и/или оказываемых услуг» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент

значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ и/или оказываемых услуг», деленной на 100 (сто).

12. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## V. Проведение конкурса на выполнение проектных, проектно-изыскательских работ

1. При проведении конкурса на выполнение проектных, проектно-изыскательских работ квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение проектных, проектно-изыскательских работ конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ;
- 4) Проектное решение.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 20 % (двадцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 20 % (двадцать процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 10 % (десять процентов).

6. Значимость критерия «Проектное решение» составляет 50 % (пятьдесят процентов).

7. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса специализированных (прикладных) программных комплексов.

8. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 40 (сорока) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

9. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

10. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующему подкритерию:

а) наличие в разрабатываемых проектах новых (инновационных) решений (технологий) и/или применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ.

14. Значимость подкритерия критерия «Качество выполняемых работ» должна составлять 100 (сто) баллов. В отношении подкритерия «Наличие в разрабатываемых проектах новых (инновационных) решений (технологий) и/или применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ» критерия «Качество выполняемых работ» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденного опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы

оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем умножения значимости на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. Критерий «Проектное решение» оценивается путем экспертной оценки специалистами Заказчика или (в случае необходимости) привлеченными экспертами. Механизм оценки по данному критерию подробно описывается в конкурсной документации.

13. Проектное решение<sup>16</sup> (как минимум) может включать в себя следующие подкритерии:

а) обоснованность предложенных вариантов организации проезда, в том числе платного проезда;

б) прогноз в отношении изменения интенсивности движения и обоснование такого прогноза: существующий и перспективный спрос, перераспределение спроса между платной дорогой и альтернативными (отдельно для каждого варианта);

в) укрупненная оценка стоимости строительства (без учета расходов на подготовку территории строительства);

г) предварительные выводы в отношении рекомендуемого варианта (на основании сравнительного анализа совокупности показателей – стоимость строительства, прогнозируемый сбор доходов, иные показатели сильных и слабых сторон каждого варианта);

д) иные подкритерии, установленные Заказчиком в конкурсной документации.

14. Совокупная значимость подкритериев критерия «Проектное решение» должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

15. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Проектное решение» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Проектное решение», деленной на 100 (сто).

16. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

---

<sup>16</sup> В проекте договора обязательно прописываются штрафные санкции к участнику конкурса, если ценовые и иные параметры объекта проектирования после прохождения экспертизы отклоняются от указанных участником конкурса параметров более чем на указанную в конкурсной документации величину (в процентах).



## **VI. Проведение конкурса на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических работ**

1. При проведении конкурса на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических работ квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических работ конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ;
- 4) Описание работ.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 20 % (двадцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 20 % (двадцать процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 10 % (десять процентов).

6. Значимость критерия «Описание работ» составляет 50 % (пятьдесят процентов).

7. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса специализированных (прикладных) программных комплексов.

8. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 40 (сорока) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

9. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

10. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующему подкритерию:

а) наличие в разрабатываемых проектах новых (инновационных) решений (технологий) и/или применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ.

15. Значимость подкритерия критерия «Качество выполняемых работ» должна составлять 100 (сто) баллов. В отношении подкритерия «Наличие в разрабатываемых проектах новых (инновационных) решений (технологий) и/или применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ» критерия «Качество выполняемых работ» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных

опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем умножения значимости на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. Критерий «Описание работ» оценивается путем экспертной оценки специалистами Заказчика или (в случае необходимости) привлеченными экспертами. Механизм оценки по данному критерию подробно описывается в конкурсной документации.

13. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

**VII. Проведение конкурса на выполнение работ по проектированию, созданию, внедрению, содержанию и обслуживанию элементов информационно-технической инфраструктуры и интеллектуальных транспортных систем; разработка и сопровождение программного обеспечения и информационных систем;**

1. При проведении конкурса на выполнение работ по проектированию, созданию, внедрению, содержанию и обслуживанию элементов информационно-технической инфраструктуры и интеллектуальных транспортных систем, разработке и сопровождению программного обеспечения и информационных систем, квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение работ по проектированию, созданию, внедрению, содержанию и обслуживанию элементов информационно-технической инфраструктуры и интеллектуальных транспортных систем, разработке и сопровождению программного обеспечения и информационных систем конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников закупки по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ;

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия конкурса «Цена договора» составляет 20 % (двадцать процентов).

4. Значимость критерия конкурса «Квалификация участника конкурса» составляет 30 % (тридцать процентов).

5. Значимость критерия конкурса «Качество выполняемых работ» составляет 50 % (пятьдесят процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием конкурса «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса деловой репутации.

7. Значимость каждого из подкритериев критерия конкурса «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 40 (сорока) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгодности предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию конкурса «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия конкурса «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) соответствие предлагаемого участником конкурса к разработке и внедрению решения техническому заданию (механизм оценки по данному подкритерию подробно описывается в конкурсной документации);

б) соответствие техническому заданию описания методологии выполнения работ по созданию, внедрению и сопровождению решения, информационного и организационного

обеспечения работ (механизм оценки по данному подкритерию подробно описывается в конкурсной документации);

- в) срок предоставления гарантийного технического сопровождения;
- г) объем предоставления гарантийного технического сопровождения;

10. Значимость каждого из подкритериев критерия конкурса «Качество выполняемых работ» не может составлять более 50 (пятидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## **VIII. Проведение конкурса на выполнение работ по подготовке территории строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них**

1. При проведении конкурса на выполнение работ по подготовке территории строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение работ по подготовке территории строительства, реконструкции, капитального ремонта объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 50 % (пятьдесят процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 20 % (двадцать процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса минимально необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования;

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 40 (сорока) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса сертифицированной системы менеджмента качества;

б) применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ по подготовке территории строительства объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них.

10. Значимость каждого из подкритериев критерия «Качество выполняемых работ» не может составлять более 50 (пятидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды

предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. В отношении подкритерия «Применение новых (инновационных) технологий при выполнении работ по подготовке территории строительства объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них» критерия «Качество выполняемых работ» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

13. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## **IX. Проведение конкурса на выполнение кадастровых работ, топографических работ, геодезических работ**

1. При проведении конкурса на выполнение кадастровых работ, топографических работ, геодезических работ квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение кадастровых работ, топографических работ, геодезических работ конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников закупки по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 70 % (семьдесят процентов).

5. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала.

6. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 60 (шестидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

7. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

**Х. Проведение конкурса на оказание финансовых, консультационных работ и/или услуг (в том числе юридических, аудиторских (кроме отбора аудиторской организации для оказания услуг по проведению обязательного аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Заказчика), маркетинговых, иных консультационных работ и/или услуг, услуг по страхованию**

1. При проведении конкурса на оказание финансовых, консультационных (юридических, аудиторских (кроме конкурса по отбору аудиторской организации для оказания услуг по проведению обязательного аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Заказчика), маркетинговых и иных консультационных работ и/или услуг) работ и/или услуг могут быть установлены одно или несколько из следующих квалификационных требований:

Квалификационные требования	Требования к параметрам квалификационных требований	Примерный состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований <sup>17</sup>
<p>1. Наличие у участника закупки опыта (в стоимостном выражении) выполнения и/или оказания аналогичных по составу и сложности работ и/или услуг, участия в аналогичных по масштабу, сложности, стоимости проектах, (независимо от статуса подрядчика и/или исполнителя при исполнении договоров (подрядчик или субподрядчик) и/или (исполнитель или соисполнитель)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок.</p>	<p>От 40 (сорока) до 300 % (трехсот процентов) (в зависимости от сложности выполняемых работ и/или оказываемых услуг) от начальной (максимальной) цены договора.</p>	<p>Подтверждается копиями договоров, копиями актов выполнения работ и/или оказания услуг, для иностранных лиц – иными документами (копиями документов), подтверждающими стоимость выполненных работ и/или оказанных услуг и факты приемки работ и/или услуг.</p>
<p>2. Профессиональный рейтинг участника закупки необходимого уровня, соответствующий предмету/профилю закупки.</p>	<p>В зависимости от вида выполняемых работ и/или оказываемых услуг указывается соответствующее значение рейтинга (не ниже), составленного не</p>	<p>Предоставляется ссылка на официальный ресурс, официальную общедоступную публикацию, где опубликован рейтинг, либо предоставляется оригинал/заверенная копия выписки, сертификата, или иного документа, подтверждающего присвоенный участнику закупки рейтинг,</p>

<sup>17</sup>Исчерпывающий перечень документов, используемых для подтверждения соблюдения квалификационных требований, устанавливается в конкурсной документации соответствующего конкурса.



Квалификационные требования	Требования к параметрам квалификационных требований	Примерный состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований <sup>17</sup>
	позднее, чем за последний календарный год, предшествующий подаче конкурсной заявки, аккредитованным на территории Российской Федерации в установленном порядке рейтинговым агентством.	копии рекомендательных писем (отзывов) деловых партнеров.

2. При проведении конкурса на оказание финансовых, консультационных (юридических, аудиторских (кроме конкурса по отбору аудиторской организации для оказания услуг по проведению обязательного аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Заказчика), маркетинговых и иных консультационных работ и/или услуг, услуг по страхованию, конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

1) Цена договора;

2) Квалификация участника конкурса;

3) Предлагаемое решение (данный критерий устанавливается в случае проведения конкурсов на выполнение нетиповых работ и/или услуг, требующих применения специальных знаний, методик, программных комплексов и т.д.).

Совокупная значимость таких критериев должна составлять 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет не более 70 % (семидесяти процентов).

5. В случае установления в конкурсной документации критерия конкурса «Предлагаемое решение», его значимость составляет не более 30 % (тридцати процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения и/или оказания аналогичных по составу работ и/или услуг (независимо от статуса подрядчика/исполнителя при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик/исполнитель или соисполнитель)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса опыта (в количественном выражении (количество договоров)) выполнения и/или оказания аналогичных по составу работ и/или услуг за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

в) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

г) наличие у участника конкурса деловой репутации (наличие рекомендательных писем (отзывов) деловых партнеров (клиентов, заказчиков), присутствие участника конкурса в различных рейтингах).

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 30 (тридцати) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Критерий «Предлагаемое решение» оценивается путем экспертной оценки специалистами Заказчика или (в случае необходимости) привлеченными экспертами. Механизм оценки по данному критерию подробно описывается в конкурсной документации. В своих предложениях участники конкурса в соответствии с требованиями конкурсной документации реферативно излагают предлагаемые ими способы, методики, подходы, применимые программные и иные комплексы, необходимые для решения, определенной техническим заданием Заказчика задачи.

10. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## **XI. Проведение конкурса на оказание финансовых услуг по организации размещения ценных бумаг (облигаций) Заказчика**

1. При проведении конкурса на оказание финансовых услуг по организации размещения ценных бумаг Заказчика квалификационные требования к участникам закупки не устанавливаются.

2. При проведении конкурса на оказание финансовых услуг по организации размещения ценных бумаг Заказчика конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

1) Цена договора;

2) Квалификация участника конкурса;

Совокупная значимость критериев должна составлять сто процентов.

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 70 % (семьдесят процентов).

5. По критерию «Квалификация участника конкурса» конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта в количественном выражении (общее количество выпусков облигаций, количество выпусков удовлетворяющих определенным условиям, например: объем, сфера деятельности эмитента, сроки обращения, количество выпусков обеспеченных государственными гарантиями Российской Федерации) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи заявок на участие в конкурсе;

б) наличие у участника конкурса опыта в стоимостном выражении (суммарный объем эмиссий, объем эмиссий, удовлетворяющих определенным условиям, например: сфера деятельности эмитента, сроки обращения, объем выпусков обеспеченных государственными гарантиями Российской Федерации) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи заявок на участие в конкурсе;

в) наличие у участника конкурса опыта выполнения дополнительных смежных функций участника рынка (маркет-мейкера на ММВБ (согласно списку, опубликованному на официальном сайте ММВБ), финансового консультанта (согласно списку ФСФР, опубликованному на официальном сайте ФСФР) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи заявок на участие в конкурсе;

г) наличие у участника конкурса деловой репутации (наличие рекомендательных писем (отзывов) деловых партнеров (клиентов, заказчиков), присутствие участника конкурса в различных рейтингах);

д) наличие у участника конкурса необходимого для оказания услуг персонала.

6. Подкритерии, свидетельствующие о наличии у участника конкурса необходимого положительного опыта оказания услуг организатора размещения ценных бумаг, могут варьироваться в зависимости от потребностей Заказчика. Набор параметров, их количество, специфика и порядок оценки включаются в конкурсную документацию.

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 50 (пятидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгодности предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

**ХII. Проведение аукциона на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, (может применяться по решению Заказчика при начальной (максимальной) цене договора не более 300 000 000 (трехсот миллионов) рублей)**

1. При проведении аукциона на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них, Заказчик вправе установить к участникам закупки следующие квалификационные требования:

1) наличие у участника закупки опыта выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)); учитывается опыт выполнения работ участниками закупки за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи аукционных заявок, стоимость которых составляет:

1.1) при начальной (максимальной) цене договора до 50 000 000 (пятидесяти миллионов) рублей 00 копеек – не менее чем 40 % (сорок процентов) начальной (максимальной) цены договора;

1.2) при начальной (максимальной) цене договора от 50 000 000 (пятидесяти миллионов) рублей 00 копеек до 100 000 000 (ста миллионов) рублей 00 копеек – не менее чем 50 % (пятьдесят процентов) начальной (максимальной) цены договора;

1.3) при начальной (максимальной) цене договора от 100 000 000 (ста миллионов) рублей 00 копеек до 200 000 000 (двухсот миллионов) рублей 00 копеек – не менее чем 60 % (шестьдесят процентов) начальной (максимальной) цены договора;

1.4) при начальной (максимальной) цене договора от 200 000 000 (двухсот миллионов) рублей 00 копеек до 300 000 000 (трехсот миллионов) рублей 00 копеек – не менее чем 70 % (семьдесят процентов) начальной (максимальной) цены договора.

2) наличие у участника закупки необходимого для выполнения работ персонала;

3) наличие у участника закупки необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования;

4) наличие у участника закупки асфальтобетонного завода производительностью выпуска смеси не менее 120 т/ч;

2. В случае установления в аукционной документации к участникам закупки вышеуказанных квалификационных требований и несоответствия участниками закупки данным требованиям, такие участники закупки будут не допущены комиссией к участию в аукционе.

### **ХIII. Проведение конкурса на заключение комплексного договора на подготовку инвестиционного проекта**

1. В объект комплексного договора на подготовку инвестиционного проекта включаются все или какая-либо часть (в совокупности не менее 3 (трех) подпунктов из нижеприведенного перечня) работ, услуг по инвестиционному проекту:

а) проведение инженерных изысканий и получение необходимых технических условий в объеме, достаточном для разработки проектной документации или технико-экономического обоснования (в зависимости от условий конкурсной документации);

б) разработка проектной документации или технико-экономического обоснования проекта (в зависимости от условий конкурсной документации);

в) разработка транспортной модели (прогноза интенсивности движения);

г) разработка финансово-экономического обоснования (бизнес-плана) инвестиционного проекта;

д) разработка землеустроительной документации и(или) проекта планировки территории;

е) разработка конкурсной документации (в соответствии с условиями концессионного или инвестиционного соглашения) и комплексное сопровождение конкурса на право заключения соответствующего соглашения вплоть до финансового закрытия;

ж) финансовая экспертиза проекта финансирующей организацией на предмет соответствия его технических, финансово-экономических параметров требованиям кредитных (финансирующих) организаций и/или предоставление ведущей кредитной организацией основных условий предоставления финансирования по инвестиционному проекту для целей финансового закрытия по инвестиционному проекту.

2. Указанный договор заключается на срок до 5 (пяти) лет.

3. При проведении конкурса на право заключения комплексного договора на подготовку инвестиционного проекта могут устанавливаться следующие квалификационные требования к участникам конкурса.

<b>Квалификационные требования</b>	<b>Требования к параметрам квалификационных требований</b>	<b>Примерный состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований<sup>18</sup></b>
1) Наличие подтверждённого опыта (в стоимостном выражении), как генерального подрядчика, так и субподрядчика, по выполнению работ, оказанию услуг, являющихся предметом договора. Если в случаях, предусмотренных конкурсной документацией, на стороне участника	Общая стоимость подготовленных проектов ГЧП, соответствующая 0,5–3-кратному размеру планируемой стоимости проекта (строительства объекта будущего концессионного соглашения/инвестиционного соглашения). Подтверждение опыта подготовки проектов производится по проектам ГЧП, реализованным в течение 5 (пяти) – 10 (десяти) лет,	В зависимости от того, что применимо, и в соответствии с применимым законодательством, для подтверждения соответствия квалификационным требованиям могут предоставляться: копии договоров, подтверждающих соответствие квалификационному критерию, и/или справки, и/или сертификаты, выданные уполномоченными органами государственной, муниципальной (местной) власти или иными организациями, наделенными публичными полномочиями в области строительства, и/или подтверждающие наличие соответствующего опыта участника закупки в отношении проектов

<sup>18</sup>Исчерпывающий перечень документов, используемых для подтверждения соблюдения квалификационных требований, устанавливается в конкурсной документации соответствующего конкурса.

Квалификационные требования	Требования к параметрам квалификационных требований	Примерный состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований <sup>18</sup>
<p>закупки выступает стратегический партнер, допустимо подтверждение такого опыта, как минимум одним из стратегических партнеров.</p> <p>2) Наличие опыта структурирования проектов, основанных на механизме ГЧП.</p> <p>3) Иные требования, исходя из условий реализации конкретного инвестиционного проекта.</p>	<p>предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p>	<p>строительства объектов транспортной инфраструктуры по схеме государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами) и/или разработки проектной (рабочей) документации на строительство объектов транспортной инфраструктуры по схеме государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами), выписки о движении денежных средств (по уже предоставленным средствам).</p> <p>В случае невозможности предоставления полной копии соответствующего договора, в частности, по соображениям конфиденциальности, допускается предоставление выписки из такого договора, сопровождаемой письмом от государственного партнера (лица, выступающего от его имени), подтверждающего соответствие представленных в выписке данных действительности.</p> <p>В случае если соответствие участника закупки данному квалификационному требованию подтверждается данными, содержащимися в годовых консолидированных отчетах, сопровождаемых положительным заключением аудитора, то для подтверждения соответствия квалификационному требованию может быть предоставлена такая отчетность.</p>

4. При проведении конкурса на заключение комплексного договора на подготовку инвестиционного (концессионного) проекта могут предусматриваться следующие критерии конкурса:

Состав критериев конкурса	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса
Качественные критерии:		40 % (сорок процентов)
1) Предложения по реализации (концепция) инвестиционного проекта, оцениваемые с точки зрения эффективности и инновационности технических предложений, эффективности стоимостных предложений, а также эффективности	-	40 % (сорок процентов)

Состав критериев конкурса	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса
предложений по организационно-правовой и финансовой схемам (условиям) реализации инвестиционного проекта.		
Количественные критерии:		60 % (шестьдесят процентов)
2) Цена договора	уменьшение	20 % (двадцать процентов)
3) Квалификация участника закупки (в соответствии с Квалификационными Требованиями, приведенными в Таблице выше)	увеличение	40 % (сорок процентов)

5. Порядок оценки конкурсных заявок определяется в соответствии с правилами, аналогичными указанным в Приложении 6.2. к Положению.

#### **XIV. Проведение конкурса на комплексную предпроектную подготовку инвестиционного проекта, а также экспертизу инвестиционной и кредитной привлекательности проекта**

Данный договор заключается с двумя и более исполнителями.

Первый исполнитель (группа лиц на его стороне) обязуется обеспечить выполнение следующих видов работ (услуг):

- а) проведение инженерных изысканий и получение необходимых технических условий и/или;
- б) разработка проектной документации или технико-экономического обоснования проекта и/или;
- в) разработка транспортной модели (прогноза интенсивности движения) и/или;
- г) разработка финансово-экономического обоснования (бизнес-плана) проекта и/или;
- д) разработка землеустроительной документации и/или проекта планировки территории. (пп. а)–д) далее вместе – Предпроектная документация);
- е) а также выполнение иных видов работ (услуг), предусмотренных техническим заданием Заказчика.

Данный договор может включать обязательства первого исполнителя по оказанию иных видов услуг, включая консультационные услуги, услуги организационно-технического и экспертного сопровождения конкурса на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта

Второй исполнитель (группа лиц на его стороне), которым должна являться кредитная и/или финансирующая организация, обладающая опытом участия в финансировании проектов ГЧП соответствующей сложности и масштаба, обязуются оказать Заказчику услуги по экспертизе разработанной Предпроектной документации на предмет инвестиционной и кредитной привлекательности проекта, предоставлению рекомендаций по оптимизации структурирования проекта, а также предоставляет расширенное предложение по участию в будущем финансировании проекта при заключении соответствующего инвестиционного соглашения, концессионного соглашения. Второй исполнитель также может оказывать иные услуги, выполнять иные работы, предусмотренные техническим заданием Заказчика.

Договор может заключаться в виде одного договора или рамочного (организационного) и связанных с ним нескольких договоров, право на заключение которых в совокупности составляет предмет закупки.

С учетом существующих ограничений в банковской деятельности и практике делового оборота кредитных организаций, такой договор должен быть направлен на обеспечение последующего участия второго исполнителя в финансировании инвестиционной стадии проекта, а также сокращение сроков финансового закрытия проекта.

При проведении конкурса на заключение данного договора к участникам закупки (совокупно для первого и второго исполнителей) могут предъявляться одно или несколько из следующих квалификационных требований:

<b>Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам</b>	<b>Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам</b>	<b>Примерный<sup>19</sup> состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований к потенциальным контрагентам</b>
1) Наличие у участника закупки подтвержденного	0,5–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (строительства объекта	В зависимости от того, что применимо, и в соответствии с применимым законодательством, для

<sup>19</sup>Исчерпывающий перечень документов, используемых для подтверждения соблюдения квалификационных требований, устанавливается в конкурсной документации соответствующего конкурса.



<b>Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам</b>	<b>Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам</b>	<b>Примерный<sup>19</sup> состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований к потенциальным контрагентам</b>
<p>опыта (в стоимостном выражении), организации и/или предоставления, и/или получения финансирования проектов государственно-частного партнерства.</p>	<p>будущего концессионного соглашения/инвестиционного соглашения).  Подтверждение опыта участника закупки производится по проектам ГЧП, реализованным в течение 5 (пяти) – 10 (десяти) лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.  В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p>	<p>подтверждения соответствия квалификационным требованиям могут предоставляться: копии договоров (концессионных соглашений (иных договоров, контрактов), кредитные договоры/соглашения, договоры андеррайтинга, соглашения о выкупе облигаций, иные договоры/соглашения, подтверждающие соответствие участника закупки квалификационному критерию, и/или справки, и/или сертификаты, выданные уполномоченными органами государственной, муниципальной (местной) власти или иными организациями, наделенными публичными полномочиями в области строительства, и/или подтверждающие наличие соответствующего опыта участника закупки в отношении проектов строительства объектов транспортной инфраструктуры по схеме государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами) и/или разработки проектной (рабочей) документации на строительство объектов транспортной инфраструктуры по схеме государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами), выписки о движении денежных средств (по уже предоставленным средствам).  Участником закупки отдельно подтверждается реализация проекта на основе механизма государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами) и отдельно – объем предоставляемого/(енного) и/или получаемого/(енного) финансирования и целевой характер расходования средств.</p>

Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам	Примерный <sup>19</sup> состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований к потенциальным контрагентам
		<p>В случае невозможности предоставления полной копии соответствующего договора/соглашения, в частности, по соображениям конфиденциальности, допускается предоставление выписки из такого договора, сопровождаемой письмом от концедента/государственного партнера (лица, выступающего от его имени), подтверждающего соответствие представленных в выписке данных действительности.</p> <p>В случае если соответствие участника закупки данному квалификационному требованию подтверждается данными, содержащимися в годовых консолидированных отчетах, сопровождаемых положительным заключением аудитора, то для подтверждения соответствия квалификационному требованию может быть предоставлена такая отчетность.</p>
<p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта.</p>	<p>Участник закупки или его стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или для кредитных организаций – собственных средств) в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта составляет не менее 10-кратного размера планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса, и/или 0,5–3-кратного размера планируемых инвестиционных</p>	<p>Копии бухгалтерской отчетности участника закупки на последнюю отчетную дату, копии консолидированной бухгалтерской отчетности стратегического партнера на последнюю отчетную дату, сопровождаемые справкой участника закупки о размере чистых активов (для кредитных организаций – собственных средств), заверенной печатью участника закупки (если применимо), сопровождаемые соответствующим/(и) положительным/(и) заключением/(ями) аудитора/(ов) (если в соответствии с требованиями применимого законодательства такая отчетность подлежит аудированию).</p>

Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам	Примерный <sup>19</sup> состав документов, подтверждающих соблюдение квалификационных требований к потенциальным контрагентам
	вложений в будущее концессионное/инвестиционное соглашение.	
3) Наличие у участника закупки опыта (в стоимостном выражении) выполнения и/или оказания аналогичных по составу и сложности работ и/или услуг, участия в аналогичных по масштабу, сложности, стоимости проектах, (независимо от статуса подрядчика и/или исполнителя при исполнении договоров (подрядчик или субподрядчик) и/или (исполнитель или соисполнитель)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок.	От 40 (сорока) до 300 % (трехсот процентов) (в зависимости от сложности оказываемых услуг) от начальной (максимальной) цены договора.	Подтверждается копиями договоров, копиями справок о стоимости выполненных работ и/или оказанных услуг, копиями актов выполнения работ и/или оказания услуг, для иностранных лиц – иными документами (копиями документов), подтверждающими стоимость выполненных и/или оказанных работ и/или услуг и факты приемки работ и/или услуг.

4. При проведении конкурса на заключение договора на комплексную предпроектную подготовку инвестиционного проекта, а также экспертизу инвестиционной и кредитной привлекательности проекта могут предусматриваться следующие критерии конкурса:

Состав критериев конкурса	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса
<b>Качественные критерии:</b>		не менее 50 % (пятидесяти процентов)
1) Концепция проекта (включающая детализированное описание и обоснование предложений участника конкурса по техническим, стоимостным, инвестиционно-финансовым, организационно-правовым и иным условиям (параметрам)		50 % (пятьдесят процентов)

<b>Состав критериев конкурса</b>	<b>Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)</b>	<b>Весовые значения критериев конкурса</b>
реализации инвестиционного проекта)		
<b>Количественные критерии:</b>		50 % (пятьдесят процентов)
2) Цена договора	уменьшение	10 (десять) – 30 % (тридцать процентов)
3) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.) <sup>24</sup>	увеличение	10 (десять) – 30 % (тридцать процентов)

5. Порядок оценки конкурсных заявок определяется в соответствии с правилами, аналогичными указанным в Приложении 6.2. к Положению.

## **XV. Проведение конкурса на выполнение работ по подготовке документации по планировке территории**

1. При проведении конкурса на выполнение работ по подготовке документации по планировке территории квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение работ по подготовке документации по планировке территории конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ;

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 20 % (двадцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 30 % (тридцать процентов).

5. Значимость критерия «Качество выполняемых работ» составляет 50 (пятьдесят) процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения аналогичных по составу работ (независимо от статуса подрядчика при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

в) наличие у участника конкурса специализированных (прикладных) программных комплексов.

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» устанавливается в конкурсной документации, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгодности предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) описание методики выполнения работ (описывается состав, последовательность, методика выполнения работ);

б) описание предлагаемых планировочных решений;

в) наличие у участника конкурса сертифицированной системы менеджмента качества (подтверждается копиями сертификатов);

г) иные подкритерии, установленные Заказчиком в конкурсной документации.

10. Значимость каждого из подкритериев критерия «Качество выполняемых работ» устанавливается в конкурсной документации, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгодности предложений участников конкурса по данному подкритерию, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

11. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ» осуществляется расчет такой оценки путем умножения значимости на

коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ», деленной на 100 (сто).

12. В случае проведения конкурса на право заключения договора, предметом которого является одновременно:

(i) выполнение работ по подготовке документации по планировке территории

и

(ii) проектных или проектно-изыскательских работ и/или работ по строительству или реконструкции

оценка и сопоставление конкурсных заявок участников конкурса осуществляется в соответствии с критериями, предусмотренными разделом II настоящего Приложения к Положению применительно к видам работ, указанных в абзаце (ii) выше.

## **XVI. Проведение конкурса на оказание услуг по оценке уязвимости и/или разработке планов объектов транспортной инфраструктуры в сфере дорожного хозяйства**

1. При проведении конкурса на оказание услуг по оценке уязвимости и/или разработке планов объектов транспортной инфраструктуры в сфере дорожного хозяйства конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

1) Цена договора;

2) Квалификация участника конкурса;

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

2. Значимость критерия «Цена договора» может составлять от 30 (тридцати) до 50 % (пятидесяти процентов).

3. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» может составлять от 50 (пятидесяти) до 70 % (семидесяти процентов).

4. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) оказания услуг и/или выполнения работ по оценке уязвимости объектов транспортной инфраструктуры в сфере дорожного хозяйства (независимо от статуса подрядчика/исполнителя при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик/исполнитель или соисполнитель)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для оказания услуг персонала;

в) наличие у участника конкурса деловой репутации (наличие рекомендательных писем (положительных отзывов) заказчиков).

5. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 60 (шестидесяти) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять сто баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

6. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

7. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## **XVII. Проведение конкурса на оказание услуг по защите объектов транспортной инфраструктуры от актов незаконного вмешательства**

1. При проведении конкурса на оказание услуг по защите объектов транспортной инфраструктуры от актов незаконного вмешательства конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

2. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

3. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 70 % (семьдесят процентов).

4. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) оказания услуг и/или выполнения работ по защите объектов транспортной инфраструктуры от актов незаконного вмешательства (независимо от статуса подрядчика/исполнителя при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик/исполнитель или соисполнитель)) за последние 3 (три) года, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса необходимого для оказания услуг персонала;

в) наличие у участника конкурса минимально необходимых для выполнения работ по объекту конкурса техники, оборудования;

г) наличие у участника конкурса деловой репутации (наличие рекомендательных писем (положительных отзывов) заказчиков).

5. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 30 (тридцати) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять сто баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

6. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

7. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.



## **XVIII. Проведение конкурса на выполнение предпроектных работ**

1. При проведении конкурса на выполнение предпроектных работ квалификационные требования к участникам закупки не предъявляются.

2. При проведении конкурса на выполнение предпроектных работ конкурсная комиссия оценивает и сопоставляет заявки участников конкурса по следующим критериям оценки конкурсных заявок:

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Предлагаемое решение;

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критерия «Цена договора» составляет 30 % (тридцать процентов).

4. Значимость критерия «Квалификация участника конкурса» составляет 40 % (сорок процентов).

5. Значимость критерия «Предлагаемое решение» составляет 30 % (тридцать процентов).

6. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по следующим подкритериям:

а) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения работ и/или оказания услуг по разработке транспортных моделей автомобильных дорог (независимо от статуса подрядчика/исполнителя при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик/исполнитель или соисполнитель)) за последние 5 (пять) лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

б) наличие у участника конкурса опыта (в стоимостном выражении) выполнения работ и/или оказания услуг по разработке концепции реализации и/или финансово-экономического обоснования проектов в транспортной отрасли (независимо от статуса подрядчика/исполнителя при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик/исполнитель или соисполнитель) за последние 5 лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

в) наличие у участника конкурса опыта (в количественном выражении (количество договоров)) выполнения работ и/или оказания услуг по разработке транспортных моделей автомобильных дорог и/или концепции реализации и/или финансово-экономического обоснования проектов в транспортной отрасли (независимо от статуса при исполнении договоров (исполнитель или соисполнитель)) за последние 5 лет, предшествующих дате окончания срока подачи конкурсных заявок;

г) наличие у участника конкурса необходимого для выполнения работ персонала;

д) наличие у участника конкурса положительной деловой репутации (наличие рекомендательных писем (положительных отзывов) заказчиков).

7. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» не может составлять более 30 (тридцати) баллов, совокупная значимость таких подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

8. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

9. Критерий «Предлагаемое решение» оценивается путем экспертной оценки специалистами Заказчика или (в случае необходимости) привлеченными экспертами. Механизм оценки по данному критерию подробно описывается в конкурсной документации.

10. Предлагаемое решение (как минимум) может включать в себя следующие подкритерии:

а) прогноз в отношении изменения интенсивности движения и обоснование такого прогноза: существующий и перспективный спрос, перераспределение спроса между платной дорогой и альтернативными;

б) описание методологии транспортного моделирования, которая предлагается к применению в рамках исполнения договора;

в) иные подкритерии, установленные Заказчиком в конкурсной документации.

11. Совокупная значимость подкритериев критерия «Предлагаемое решение» должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по данным подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

12. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Предлагаемое решение» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Предлагаемое решение», деленной на 100 (сто).

13. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

## **XIX. Проведение конкурса на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, не предусмотренных предыдущими подразделами**

1. При проведении конкурса на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, не предусмотренных предыдущими подразделами, квалификационные требования к участникам закупки могут предъявляться и устанавливаются в конкурсной документации.

2. Конкурсной документацией, в соответствии с видом и целью заключения конкретного договора, могут быть установлены различные критерии конкурса (по видам, составу и значимости). В том числе могут быть установлены следующие критерии конкурса (не менее двух, один из которых должен быть «Цена договора»):

- 1) Цена договора;
- 2) Квалификация участника конкурса;
- 3) Качество выполняемых работ (оказываемых услуг);
- 4) Описание методологии выполнения работ (услуг);
- 5) иные критерии, предусмотренные конкурсной документацией.

Совокупная значимость таких критериев составляет 100 % (сто процентов).

3. Значимость критериев устанавливается конкурсной документацией. Значимость критерия «Цена договора» должна составлять не менее 20 % (двадцати процентов).

4. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Квалификация участника конкурса» вправе оценивать конкурсные заявки по подкритериям.

5. Совокупная значимость подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» должна составлять 100 (сто) баллов. Значимость каждого из подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» устанавливается в конкурсной документации. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

6. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Квалификация участника конкурса» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Квалификация участника конкурса», деленной на 100 (сто).

7. Конкурсная комиссия при оценке и сопоставлении конкурсных заявок в соответствии с критерием «Качество выполняемых работ (оказываемых услуг)» вправе оценивать конкурсные заявки по подкритериям.

8. Значимость каждого из подкритериев критерия «Качество выполняемых работ (оказываемых услуг)» устанавливается в конкурсной документации, совокупная значимость подкритериев должна составлять 100 (сто) баллов. Баллы по подкритериям начисляются в соответствии со степенью выгоды предложений участников конкурса по подкритериям, исходя из заданных в конкурсной документации параметров оценки подкритериев.

9. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Качество выполняемых работ (оказываемых услуг)» осуществляется расчет такой оценки путем сложения значимостей каждого из подкритериев и умножения суммы значимостей на коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Качество выполняемых работ (оказываемых услуг)», деленной на 100 (сто).

16. Для критерия «Описание методологии выполнения работ (услуг)» предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных опытом применения представленного участником закупки предложения, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п. В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по подкритерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по подкритерию.

10. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки осуществляется расчет такой оценки путем сложения всех итоговых оценок конкурсной заявки по всем критериям.

Установление полного перечня общих и квалификационных требований, критериев конкурса (включая подкритерии), порядка оценки и сопоставления конкурсных заявок участников конкурса в отношении конкретной закупки, не указанной в предыдущих подразделах настоящего раздела Приложения 6 к Положению о закупочной деятельности, осуществляется коллегиальным исполнительным органом (для Государственной компании) или единоличным исполнительным органом (для обществ, входящих в группу компаний «Автодор»).

## XX. Порядок сравнения ценовых предложений (оценки по критерию «Цена договора»)

1. Для получения итоговой оценки конкурсной заявки по критерию «Цена договора» расчет может осуществляться по формуле:

$$R_{ai} = \frac{A_{max} - A_i}{A_{max}} \times 100 \times K_i,$$

где

$R_{ai}$  – итоговая оценка конкурсной заявки по критерию «Цена договора»;

$A_{max}$  – начальная (максимальная) цена договора, установленная в конкурсной документации;

$A_i$  – предложение  $i$ -го участника конкурса по цене договора;

$K_i$  – коэффициент значимости, равный значимости в процентах критерия «Цена договора», деленной на 100 (сто).

2. Количество баллов, начисляемых конкурсной заявке по критерию «Цена договора» равно полученному в результате расчета по вышеуказанной формуле численному значению.

3. Заказчик вправе применять единый базис сравнения ценовых предложений: без учета НДС, в случае если это прямо предусмотрено документацией о закупке.

**Приложение 6.2. Основные типы инвестиционных соглашений, квалификационные требования к участникам закупки, критерии конкурса и порядок расчета конкурсных баллов по критериям конкурса при реализации инвестиционных проектов**

**6.2.1. Описание основных типов соглашений, их предмета, срока действия и предполагаемого объема инвестиций исполнителя<sup>20</sup>**

Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
<p><b>1. Инвестиционное соглашение на реализацию подготовительной стадии инвестиционного проекта</b></p>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа включают обязательства исполнителя соглашения по выполнению следующих видов работ (услуг):</p> <p>а) проведение инженерных изысканий и получение необходимых технических условий;</p> <p>б) разработка проектной документации или технико-экономического обоснования проекта;</p> <p>в) разработка транспортной модели (прогноза интенсивности движения);</p> <p>г) разработка финансово-экономического обоснования (бизнес-плана) проекта;</p> <p>д) разработка землеустроительной документации и/или проекта планировки территории.</p> <p>(пп. а)–д) далее вместе – Предпроектная документация), а также по выполнению иных видов работ (услуг), предусмотренных техническим заданием, финансирование которых полностью либо частично осуществляется за счет средств исполнителя соглашения с последующим возмещением (компенсацией) его затрат за счет средств победителя конкурса на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта (либо лица, в отношении которого будет принято решение о заключении соответствующего концессионного или инвестиционного соглашения), организуемого Заказчиком по завершении реализации подготовительной стадии, и выполнения исполнителем обязательств по разработке Предпроектной документации. При этом в случае невозможности проведения или отказа от проведения такого конкурса, возмещение (компенсация) расходов исполнителя обеспечивается Заказчиком.</p> <p>Инвестиционные соглашения данного типа могут также включать обязательства исполнителя по обязательному его участию или участию учрежденного им лица в последующем конкурсе на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта. В этом случае разработка конкурсной документации к такому конкурсу не может</p>	<p>До 5 лет</p>	<p>От 25 до 100 %</p>

<sup>20</sup> Заказчик вправе применять и иные типы соглашений, не противоречащие требованиям применимого законодательства

Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
	осуществляться исполнителем соглашения и должна включаться в состав обязательств Заказчика <sup>21</sup> .		
<b>2. Соглашение о совместной реализации инвестиционного проекта (о взаимодействии с финансирующей организацией при реализации инвестиционного проекта)</b>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа, как правило, заключаются с кредитными организациями и включают обязательства исполнителя соглашения (кредитора) по предоставлению Заказчику заемного финансирования в целях разработки Предпроектной документации. Возврат привлекаемых заемных средств финансирования может предусматриваться, как за счет средств Заказчика, так и за счет средств победителя конкурса на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта (либо лица, в отношении которого будет принято решение о заключении соответствующего концессионного или инвестиционного соглашения). Помимо указанного выше обязательства такие соглашения могут включать обязательства исполнителя (кредитора) по оказанию отдельных видов услуг, включая консультационные услуги, услуги организационно-технического и экспертного сопровождения конкурса на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта, а также предусматривать участие представителей исполнителя (кредитора) в приемке работ по разработке Предпроектной документации, работе конкурсных комиссий и т.д.</p> <p>Инвестиционные соглашения данного типа могут заключаться в виде нескольких связанных между собой договоров (кредитного соглашения, договора (-ов) на оказание услуг и т.д.).</p> <p>С учетом существующих ограничений в банковской деятельности и практике делового оборота кредитных организаций, такие инвестиционные соглашения, как правило, должны быть направлены на обеспечение последующего участия исполнителя (кредитора) в финансировании инвестиционной стадии проекта, а также сокращение сроков финансового закрытия проекта.</p>	До 5 лет	От 25 до 100 %
<b>3. Соглашение о финансировании и реализации подготовительной стадии инвестиционного проекта</b>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа, как правило, заключаются с двумя и более исполнителями, один из которых обязуется обеспечить выполнение следующих видов работ (услуг):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>а) проведение инженерных изысканий и получение необходимых технических условий;</li> <li>б) разработка проектной документации или технико-экономического обоснования проекта;</li> <li>в) разработка транспортной модели (прогноза интенсивности движения);</li> </ul>	До 5 лет	От 5 до 100 %

<sup>21</sup> При наличии ограничений (запрета) на участие исполнителя соглашения в последующем конкурсе на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта, разработка конкурсной документации к такому конкурсу может включаться в состав Предпроектной документации, разрабатываемой исполнителем соглашения.

Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
	<p>г) разработка финансово-экономического обоснования (бизнес-плана) проекта;</p> <p>д) разработка землеустроительной документации и/или проекта планировки территории (пп. а)–д) далее вместе – Предпроектная документация), а также выполнение иных видов работ (услуг), предусмотренных техническим заданием, финансирование которых полностью либо частично осуществляется за счет средств второго исполнителя (обычно – кредитная организация), на условиях и в порядке, определенных условиями инвестиционного соглашения, с последующим возмещением (компенсацией) его затрат с установленной нормой доходности за счет средств победителя конкурса на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта (либо лица, в отношении которого будет принято решение о заключении соответствующего концессионного или инвестиционного соглашения), организуемого Заказчиком по завершении реализации подготовительной стадии, и выполнения исполнителем обязательств по разработке Предпроектной документации. При этом в случае невозможности проведения или отказа от проведения такого конкурса, возмещение (компенсация) расходов исполнителя обеспечивается Заказчиком.</p> <p>Помимо указанного выше обязательства такие соглашения могут включать обязательства финансирующего данный проект исполнителя по оказанию отдельных видов услуг, включая консультационные услуги, услуги организационно-технического и экспертного сопровождения конкурса на право заключения концессионного или инвестиционного соглашения на реализацию инвестиционной и эксплуатационной стадии проекта, а также предусматривать участие представителей исполнителя (кредитора) в приемке работ по разработке Предпроектной документации, работе конкурсных комиссий и т.д.</p> <p>Инвестиционные соглашения данного типа могут заключаться в виде одного или нескольких связанных между собой договоров (кредитного соглашения, договора на оказание услуг, договора о финансировании под уступку денежного требования и т.д.).</p> <p>С учетом существующих ограничений в банковской деятельности и практике делового оборота кредитных организаций, такие инвестиционные соглашения, как правило, должны быть направлены на обеспечение последующего участия исполнителя (кредитора) в финансировании инвестиционной стадии проекта, а также сокращение сроков финансового закрытия проекта.</p>		
<b>4. Соглашение о привлечении</b>	Инвестиционные соглашения данного типа могут заключаться с кредитными и иными финансовыми организациями, включая международные финансовые институты (Всемирный Банк,	До 30 лет	100 % <sup>22</sup>

<sup>22</sup>В рамках заключаемого соглашения.



Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
<b>внебюджетного финансирования</b>	<p>Европейский Банк Реконструкции и Развития и т.д.), страховые компании, пенсионные фонды, фонды прямых инвестиций, паевые фонды и т.д. и предусматривают обязательства исполнителя (кредитора) по предоставлению Заказчику прямого заемного финансирования в рамках инвестиционного проекта, в том числе в иностранной валюте, с обеспечением последующего обслуживания и возврата указанных заимствований за счет средств Заказчика.</p> <p>Помимо указанных выше обязательств в таких соглашениях могут устанавливаться дополнительные полномочия и/или обязанности исполнителя (кредитора), в том числе, по обеспечению контроля за целевым расходованием денежных средств участниками инвестиционного проекта, независимого технического контроля за качеством выполняемых в рамках инвестиционного проекта работ (услуг), по ведению специальных расчетных счетов, по инкассации поступающих денежных средств от сбора платы за проезд и т.д.</p>		
<b>5. Операторское соглашение</b>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа включают обязательства исполнителя соглашения (оператора) по выполнению следующих видов работ (услуг):</p> <p>а) обеспечение сбора платы с пользователей платной автомобильной дороги (платного участка или участков автомобильной дороги);</p> <p>б) обеспечение технической эксплуатации и содержания систем сбора платы;</p> <p>в) обеспечение технической эксплуатации и содержания автоматизированной системы управления дорожным движением (если применимо);</p> <p>г) обеспечение содержания автомобильной дороги (участка или участков автомобильной дороги);</p> <p>д) обеспечение ремонта и капитального ремонта (если применимо) автомобильной дороги (участка или участков автомобильной дороги);</p> <p>е) оказание иных услуг пользователям автомобильной дороги (участка или участков автомобильной дороги), предусмотренных стандартами и иными внутренними нормативными документами Заказчика.</p> <p>Квалифицирующим признаком соглашений данного типа является выполнение исполнителем обязательств, предусмотренных пунктом а), указанным выше. Выполнение иных обязательств включается в предмет соглашения в зависимости от потребностей Заказчика.</p> <p>Оплата указанных выше работ (услуг) осуществляется за счет средств Заказчика, при этом исполнитель (оператор) обязан перечислять Заказчику всю поступающую ему выручку (доходы) от сбора платы с пользователей платной автомобильной дороги (платного участка или участков автомобильной дороги)<sup>23</sup>.</p>	От 5 до 30 лет	Не менее 10 %

<sup>23</sup>За исключением средств, поступивших в форме предоплаты от пользователей, использующих электронные средства оплаты проезда. В этом случае перечисление денежных средств Заказчика производится по факту проезда пользователя по платной автомобильной дороге (платному участку автомобильной дороги) и их списания с его лицевого счета.

Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
	<p>Помимо перечисленных выше обязательств, в целях обеспечения создания и функционирования единой системы управления платными автомобильными дорогами, инвестиционные соглашения данного типа могут также включать инвестиционные обязательства исполнителя (оператора) по созданию систем взимания платы и иных интеллектуальных транспортных систем на автомобильной дороге (участке или участках автомобильной дороги) с законченным строительством (реконструкцией), выполнению работ, связанных с проектированием, осуществлением строительно-монтажных работ и комплексного обустройства автомобильной дороги (участка или участков автомобильной дороги), иные обязательства, предусмотренные условиями соглашения, которые полностью, либо частично финансируются за счет средств исполнителя (оператора) с последующим их поэтапным возвратом (возмещением) заказчику в течение срока действия соглашения на условиях, определенных в соглашении.</p> <p>Инвестиционные соглашения данного типа могут также предусматривать выплату дополнительного вознаграждения (бонуса) исполнителю (оператору) в случае осуществления им сбора платы за проезд в размере, превышающем установленные плановые показатели в соглашении.</p>		
<b>6. Долгосрочное инвестиционное соглашение (по объектам доверительного управления)</b>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа включают обязательства исполнителя соглашения по выполнению следующих видов работ (услуг):</p> <p>а) разработка рабочей документации;</p> <p>б) обеспечение строительства или реконструкции объекта соглашения, которые полностью, либо частично финансируются за счет средств исполнителя с последующим их поэтапным возвратом (возмещением) Заказчиком в течение срока действия соглашения на условиях, определенных в соглашении;</p> <p>в) обеспечение содержания, ремонта и капитального ремонта объекта соглашения после его ввода в эксплуатацию в течение срока действия соглашения за счет средств Заказчика.</p> <p>Помимо указанных выше обязательств обязательства исполнителя соглашения могут также включать в себя:</p> <p>г) разработку проектно-сметной документации (для соглашений, охватывающих полный жизненный цикл объектов);</p> <p>д) выполнение работ по подготовке территории строительства, включая перенос инженерных сетей и коммуникаций;</p> <p>е) осуществление функций оператора, включая осуществление сбора платы за проезд с пользователей, обеспечение технической эксплуатации, ремонта и содержания системы взимания платы и автоматизированной системы управления дорожным движением или обязательства по привлечению квалифицированного оператора для исполнения соответствующих функций;</p>	От 22 до 30 лет	Не менее 10 %

Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
	<p>ж) иные предусмотренные соглашением виды работ, услуг, связанные с реализацией инвестиционного проекта.</p> <p>В случае если объектом соглашения является автомобильная дорога или участок автомобильной дороги, условиями таких соглашений может, если это разрешено в соответствии с законодательством, предусматриваться передача исполнителю соглашения имущества автомобильной дороги или участка автомобильной дороги, а также входящих в состав ее полосы отвода и/или придорожной полосы земельных участков, на праве аренды после ввода автомобильной дороги или участка автомобильной дороги в эксплуатацию. В этом случае в условиях соглашения должна предусматриваться обязанность исполнителя по уплате Заказчику ежегодной арендной платы в размере, предусмотренном законодательством Российской Федерации и/или внутренними нормативными документами Заказчика.</p> <p>В отношении иных объектов капитального строительства, не являющихся объектами доверительного управления и/или собственностью Российской Федерации, условиями таких соглашений может предусматриваться закрепление прав собственности на создаваемый объект соглашения после его ввода в эксплуатацию за исполнителем соглашения, в случае осуществления им 100%-ного финансирования.</p>		
<p><b>7. Инвестиционное соглашение (в отношении создания, реконструкции объектов движимого или недвижимого имущества, не находящегося в собственности Российской Федерации и не являющихся объектами доверительного управления)</b></p>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа включают обязательства исполнителя соглашения по созданию/реконструкции в установленные соглашением сроки объектов движимого и/или недвижимого имущества, не находящихся в собственности Российской Федерации и не являющихся объектами доверительного управления, в соответствии с архитектурно-планировочными, техническими, стоимостными, инвестиционно-финансовыми, организационно-правовыми и иным условиями и требованиями, установленными в соглашении, осуществлению иной, приносящей доход деятельности, а также права и обязательства Заказчика по участию в соответствующей деятельности и распределении доходов и выгод от создания/реконструкции такого имущества, осуществления такой деятельности</p>	<p>Без ограничения</p>	<p>До 100 %</p>
<p><b>8. Соглашение о совместной реализации инвестиционного проекта (о взаимодействии с субъектом Российской Федерации при реализации инвестиционного проекта)</b></p>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа заключаются с участием органов власти субъектов Российской Федерации, государственных учреждений/предприятий субъектов Российской Федерации и/или учрежденных такими лицами компаний/обществ в целях совместной с Заказчиком реализации проектов создания/эксплуатации автомобильных дорог и/или иных объектов движимого/недвижимого имущества, соответствующих целям деятельности Заказчика, при этом условиями соглашения может предусматриваться участие в создании и/или приобретении Заказчиком акций/долей в учреждаемом субъектом Российской Федерации для целей реализации проекта обществе.</p>	<p>Не ограничивается</p>	<p>Определяется, исходя из условий инвестиционного проекта</p>

Тип соглашения	Предмет и основные условия соглашения	Срок действия соглашения	Объем инвестиций исполнителя
<b>9. Инвестиционное соглашение в отношении создания и обеспечения технической эксплуатации и содержания, обслуживания информационно-технической инфраструктуры, систем сбора платы, интеллектуальных транспортных систем (систем управления дорожным движением) и их элементов</b>	<p>Инвестиционные соглашения данного типа включают обязательства исполнителя соглашения по выполнению следующих видов работ (услуг):</p> <p>а) обеспечение создания, внедрения информационно-технических систем, в частности, систем сбора платы, автоматических систем управления дорожным движением (интеллектуальных транспортных систем) и т.д.</p> <p>б) обеспечение технической эксплуатации, содержания и ремонта вышеуказанных систем;</p> <p>Заказчик может участвовать в софинансировании создания таких систем, при этом в соответствии с условиями соглашения на исполнителя возлагаются инвестиционные обязательства по полному или частичному финансированию создания таких объектов с их возмещением Заказчику в течение срока действия соглашения на условиях, определенных в соглашении.</p>	5–30 лет	Не менее 20 %

## 6.2.2. Описание квалификационных требований к участникам конкурса (по основным типам соглашений)

Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
<b>1. Инвестиционное соглашение на реализацию подготовительной стадии инвестиционного проекта</b>	1) Наличие у участника закупки подтверждённого опыта (в стоимостном выражении), организации и/или предоставления, и/или получения финансирования проектов государственно-частного партнерства <sup>24</sup> .	0,1–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (строительства объекта будущего инвестиционного соглашения).  Подтверждение опыта производится по проектам ГЧП, реализованным/реализуемым в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.  В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка

<sup>24</sup>Здесь и далее под проектами государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами) понимаются проекты строительства объектов транспортной инфраструктуры согласно Федеральному закону от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях», Федеральному закону от 13.07.2015 № 224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и/или согласно законодательству о концессионных соглашениях субъектов Российской Федерации, и/или согласно применимому иностранному законодательству, реализация которых началась в течение последних 10-ти лет до даты размещения извещения о проведении конкурса.

Под организацией и/или предоставлением, и/или получением финансирования понимается обеспечение организации предоставления и/или получения денежных средств и/или иных финансовых обязательств для выполнения полного комплекса работ (услуг) по строительству объектов транспортной инфраструктуры по схеме государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами) и/или разработке проектной (рабочей) документации на строительство объектов транспортной инфраструктуры по схеме государственно-частного партнерства (с инвестиционными обязательствами) в качестве:

(а) финансирующей организации (предоставление прямого банковского финансирования, участие в синдицированном финансировании, при этом в случае участия в синдикации объем финансирования определяется в соответствии с долей участия лица в кредитовании), андеррайтера целевых облигационных займов, средства которых направляются на реализацию соответствующих проектов государственно-частного партнерства, инвестора (т.е. для целей настоящего пункта конкурсной документации – лица, участвующего в финансировании проекта государственно-частного партнерства путем участия в уставном (акционерном/складочном) капитале компании-концессионера и/или путем предоставления займа такой компании (в том числе путем приобретения облигаций компании-концессионера);

(б) концессионера по заключенным концессионным соглашениям, т.е. лица, являющегося получателем соответствующего финансирования;

(в) либо в качестве лица, осуществляющего контроль над компаниями, осуществляющими деятельность, указанную выше в пп. (а) и (б).

При этом в качестве контролируемых компаний понимаются дочерние или зависимые общества и/или компании (в соответствии со значением этих терминов согласно российскому законодательству), включаемые в консолидированную финансовую отчетность участника закупки и/или лица, чья квалификация и опыт используются для подтверждения квалификационных требований к участнику конкурса, либо контролируемость которых подтверждена путем предоставления участником конкурса или лицом, чья квалификация и опыт используются для подтверждения квалификационных требований к участнику конкурса, соответствующих сертификатов владения, реестров акционеров, договорами купли-продажи/уступки акций (долей), т.е. документами, подтверждающими владение соответствующим пакетом акций, долей и т.д., либо иных документов, подтверждающих контролируемость в соответствии с применимым законодательством, о чем должны быть предоставлены соответствующие пояснения. Любые подобные документы должны быть представлены в оригиналах или нотариально заверенных копиях.

Указанный опыт участника закупки, как генерального подрядчика, так и субподрядчика, должен быть подтвержден посредством предоставления годовых консолидированных отчетов, отражающих исполнение требований, указанных выше, сопровождаемых положительным заключением аудитора, или иных документов, предусмотренных конкурсной документацией. Если в случаях, предусмотренных конкурсной документацией, на стороне участника закупки выступает стратегический партнер, допустимо подтверждение такого опыта, как минимум одним из участников стратегического партнера.

Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
	<p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта</p>	<p>РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p> <p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.</p>
<p><b>2. Соглашение о совместной реализации инвестиционного проекта (о взаимодействии финансирующей организацией при реализации инвестиционного проекта)</b></p>	<p>1) Наличие у участника закупки подтвержденного опыта (в стоимостном выражении), организации и/или предоставления, и/или получения финансирования проектов государственно-частного партнерства.</p> <p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта.</p>	<p>0,1–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (строительства объекта будущего инвестиционного соглашения).</p> <p>Подтверждение опыта производится по проектам, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p> <p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.</p>
<p><b>3. Соглашение о финансировании</b></p>	<p>1) Наличие у участника закупки подтвержденного опыта (в</p>	<p>0,1–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (строительства</p>

Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
реализации подготовительной стадии инвестиционного проекта	<p>стоимостном выражении), организации и/или предоставления, и/или получения финансирования проектов государственно-частного партнерства.</p> <p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта.</p>	<p>объекта будущего инвестиционного соглашения)</p> <p>Подтверждение опыта производится по проектам ГЧП, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса</p> <p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.</p>
4. Соглашение о привлечении внебюджетного финансирования	<p>1) Наличие у участника закупки подтвержденного опыта (в стоимостном выражении), организации и/или предоставления, и/или получения финансирования проектов государственно-частного партнерства.</p> <p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта.</p>	<p>0,1–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (строительства объекта будущего инвестиционного соглашения).</p> <p>Подтверждение опыта производится по проектам ГЧП, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p> <p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных</p>

Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
		средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.
<b>5. Операторское соглашение</b>	<p>1) Наличие у участника закупки подтвержденного опыта в области создания и эксплуатации систем взимания платы и/или управления платными автомобильными дорогами (участками автомобильных платных дорог), включая полный комплекс работ (услуг) по эксплуатации данных дорог, в том числе их содержание и ремонт, в качестве: собственника платных автомобильных дорог (а); и/или владельца платных автомобильных дорог и/или систем взимания платы на автомобильных дорогах, либо лица, осуществляющего создание и/или эксплуатацию системы взимания платы на автомобильной дороге и/или управление платной автомобильной дорогой на основе заключенных договоров (контрактов/соглашений), предусматривающих передачу прав владения имуществом платной автомобильной дороги и/или системы взимания платы на автомобильной дороге, включая концессионные соглашения, договоры доверительного управления, операторские контракты/договоры/соглашения, эксплуатационно-операторские контракты/договоры/соглашения (б); и/или лица, осуществляющего контроль над компаниями, указанными выше в пп. (а)–(б). При этом, если иное не предусмотрено конкурсной документацией, в качестве контролируемых компаний понимаются дочерние и зависимые общества и/или компании (в соответствии со значением этих терминов согласно российскому законодательству) (в), и/или лица, осуществляющего иные функции в связи с созданием и/или эксплуатацией системы взимания платы на автомобильной дороге и/или управлением платной автомобильной</p>	<p>2–4-кратная совокупная протяженность автомобильных дорог/участков автомобильных дорог, в отношении которых участником закупки подтверждается опыт в области создания и эксплуатации систем взимания платы и/или управления платными автомобильными дорогами (участками автомобильных платных дорог), включая полный комплекс работ (услуг) по эксплуатации данных дорог, в том числе их содержание и ремонт.</p> <p>0,1–3-кратный размер планируемой стоимости строительства объекта соглашения (в случае если соглашением предусмотрены инвестиционные обязательства исполнителя).</p> <p>Подтверждение опыта производится по проектам, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p>



Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
	<p>дорогой, предусмотренные конкурсной документацией (г).</p> <p>В случае если соглашением предусмотрены инвестиционные обязательства исполнителя, участник закупки подтверждает наличие необходимого опыта в отношении строительства объектов транспортной инфраструктуры.</p> <p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта (при наличии в инвестиционном проекте инвестиционных обязательств исполнителя соглашения).</p>	<p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.</p>
<p><b>6. Долгосрочное инвестиционное соглашение объектам доверительного управления)</b> (по</p>	<p>1) Опыт выполнения аналогичных работ по строительству и/или реконструкции автомобильных дорог соответствующей категории (независимо от статуса при исполнении договоров (генеральный подрядчик или субподрядчик)</p>	<p>0,1–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (строительства объекта будущего инвестиционного соглашения).</p> <p>В частности, (а) при наличии в инвестиционном проекте стадии строительства объекта соглашения квалификационного требования, – опыт строительства (с подтверждением необходимых разрешений и допусков) объектов аналогичной категории; (б) при наличии в инвестиционном проекте стадии эксплуатации объекта соглашения, – успешный (подтвержденный соответствующими документами) опыт содержания автомобильных дорог (участков автомобильных дорог) аналогичной категории, общей протяженностью не меньшей, чем протяженность автомобильной дороги (участка автомобильной дороги), являющейся объектом соглашения.</p> <p>Подтверждение опыта производится по проектам, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете</p>

Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
	<p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта (при наличии в инвестиционном проекте инвестиционных обязательств исполнителя соглашения).</p> <p>3) Наличие сертифицированной системы менеджмента качества.</p> <p>4) Наличие системы управления проектами при производстве работ по строительству/реконструкции автомобильных дорог и искусственных сооружений на них.</p>	<p>соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса.</p> <p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.</p> <p>1 сертификат соответствия системы менеджмента качества</p> <p>1 сертификат соответствия системы управления проектами</p>
<p><b>7. Инвестиционное соглашение (в отношении создания, реконструкции иных объектов движимого или недвижимого имущества, не находящихся в собственности Российской Федерации и не являющихся объектами доверительного управления)</b></p>	<p>1) Опыт выполнения аналогичных работ/услуг реализации инвестиционных проектов со сходным предметом и целями</p> <p>2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта (при наличии в инвестиционном проекте инвестиционных обязательств исполнителя соглашения)</p>	<p>0,1–3-кратный размер планируемой стоимости проекта (создания/реконструкции объекта будущего инвестиционного соглашения).</p> <p>Подтверждение опыта производится по проектам, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.</p> <p>В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса</p> <p>Участник закупки или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного</p>

Тип соглашения	Примерные квалификационные требования к потенциальным контрагентам	Количественные показатели квалификационных требований к потенциальным контрагентам
		проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.
<b>8. Соглашение о совместной реализации инвестиционного проекта (о взаимодействии с субъектом Российской Федерации при реализации инвестиционного проекта)</b>	Заключается путем проведения закупки у единственного поставщика	
<b>9 Инвестиционное соглашение в отношении создания и обеспечения технической эксплуатации и содержания, обслуживания информационно-технической инфраструктуры, систем сбора платы, интеллектуальных транспортных систем (систем управления дорожным движением) и их элементов</b>	1) Наличие у участника закупки подтвержденного опыта в области создания, внедрения и эксплуатации соответствующих информационно-технической инфраструктуры, в частности, если применимо: систем взимания платы, интеллектуальных транспортных систем, систем управления платными автомобильными дорогами (участками автомобильных платных дорог).	0,1–3-кратный размер планируемой стоимости создаваемой инфраструктуры/системы.  Подтверждение опыта производится по проектам, реализованным в течение 5–10 лет, предшествовавших размещению извещения о проведении конкурса.  В случае предоставления финансирования в иностранных валютах – сумма рассчитывается в пересчете соответствующей иностранной валюты на рубли по курсу Центрального банка РФ на дату опубликования извещения о проведении конкурса
	2) Финансовая устойчивость участника закупки и/или подтверждение наличия соответствующих кредитных ресурсов для финансирования проекта (при наличии в инвестиционном проекте инвестиционных обязательств исполнителя соглашения)	Участник закупки и/или стратегический партнер должны подтвердить, что на момент подачи конкурсной заявки (ближайшую к дате подачи конкурсной заявки дату предоставления бухгалтерской/финансовой отчетности) стоимость их чистых активов (или, для кредитных организаций, – собственных средств) составляет, в зависимости от условий реализации инвестиционного проекта, 0,1–10-кратный размер планируемых инвестиционных вложений в реализацию соглашения, право на заключение которого является предметом конкурса.

### 6.2.3. Описание критериев конкурса (по основным типам соглашений)

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
<b>1. Инвестиционное соглашение на реализацию подготовительной стадии инвестиционного проекта</b>	Качественные критерии:		50–80 %
	1) Концепция проекта (включающая детализированное описание и обоснование предложений участника конкурса по техническим, стоимостным, инвестиционно-финансовым, организационно-правовым и иным условиям (параметрам) реализации инвестиционного проекта, а также описание и обоснование ожидаемых результатов и достигаемых эффектов от реализации инвестиционного проекта при предложенных условиях)	-	50–80 %
	Количественные критерии:		20–50 %
	2) Максимальный размер денежной компенсации по итогам выполнения работ, выплачиваемой исполнителю в установленных условиями соглашения случаях	уменьшение	20 %
	3) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.)	увеличение	не более 30 %
<b>2. Соглашение о взаимодействии с финансирующей организацией при реализации инвестиционного проекта</b>	Качественные критерии: <sup>25</sup>		не более 30 %
	1) Предложения по предоставлению заемного финансирования на инвестиционной стадии проекта, включая объем, срок и предельную стоимость заемного финансирования	-	не более 30 %
	Количественные критерии:		не менее 70 %
	2) Эффективный размер процентной ставки (включая применимые комиссии) по предоставляемому заемному финансированию на подготовительной стадии реализации проекта <sup>26</sup>	уменьшение	не более 20 %
	3) Стоимость оказываемых консультационных услуг и иных работ (услуг) по сопровождению проекта	уменьшение	не более 20 %
	4) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.) <sup>24</sup>	увеличение	не менее 40 %
<b>3. Соглашение о финансировании и реализации подготовительной стадии</b>	Качественные критерии:		не менее 50 %
	1) Концепция проекта (включающая детализированное описание и обоснование предложений участника конкурса по техническим, стоимостным инвестиционно-	-	50 %

<sup>25</sup>Установление качественных критериев не является обязательным.

<sup>26</sup>Начальное значение по данному критерию может устанавливаться как в качестве фиксированного процентного показателя, либо как плавающий размер ставки, привязанный к ставке рефинансирования Банка России или ставке Мосспрайм.

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
<b>инвестиционного проекта</b>	финансовым, организационно-правовым и иным условиям (параметрам) реализации инвестиционного проекта)		
	Количественные критерии:		50 %
	2) Максимальный размер денежной компенсации по итогам выполнения работ, выплачиваемой исполнителю в установленных условиями соглашения случаях	уменьшение	10–30 %
	3) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.) <sup>24</sup>	увеличение	10–30 %
<b>4. Соглашение о привлечении внебюджетного финансирования</b>	Качественные критерии <sup>25</sup> :		не более 40%
	1) Условия предоставления заемного финансирования (в числе таких условий, среди прочего, могут указываться/предлагаться: способы обеспечения предоставляемого заемного финансирования, условия выборки займов (кредитов), размер выплачиваемых комиссий, механизмы/условия хеджирования и страхования рисков и иные существенные условия предоставления заемного финансирования, оценка которых производится путем сопоставительного сравнения предложений участников конкурса)	-	не более 40%
	Количественные критерии:		60– 00 %
	2) Эффективный размер процентной ставки (включая применимые комиссии) по предоставляемому заемному финансированию <sup>27</sup>	уменьшение	40–100 %
	3) Срок предоставления заемного финансирования <sup>28</sup>	увеличение	не более 40 %
	4) Объем предоставляемого заемного финансирования <sup>28</sup>	увеличение	не более 40 %
<b>5. Операторское соглашение</b>	Качественные критерии:		50 %
	1) Предложения по организации операторской деятельности (включающие детализированное описание и обоснование предложений участника конкурса по организации системы сбора платы, включая предложения по размещению пунктов взимания платы (если применимо), используемым технологиям оплаты проезда	-	50 %

<sup>27</sup>Начальное значение по данному критерию может устанавливаться как в качестве фиксированного процентного показателя, либо как плавающий размер ставки, привязанный к ставке рефинансирования Банка России или ставке Моспрайм.

<sup>28</sup>Установление соответствующего условия в качестве критерия конкурса не является обязательным и может предусматриваться в качестве фиксированного начального условия заключаемого соглашения.

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
	(если применимо), организации управления дорожным движением, организации содержания, ремонта и капитального ремонта автомобильной дороги (участка или участков автомобильной дороги), выполнению иных работ и услуг, предусмотренных соглашением)		
	Количественные критерии:		50 %
	2А) Базовый размер ежегодного эксплуатационного платежа <sup>29 30</sup> и/или	уменьшение	Весовые значения критериев и подкритериев устанавли-
	2Б) Базовые удельные показатели стоимости выполняемых работ (услуг) <sup>32</sup> , которые могут включать следующие подкритерии:		

<sup>29</sup>Указанный критерий применяется при относительно простой структуре предмета операторского соглашения, позволяющей однозначно и точно определить ежегодно выполняемый объем работ (услуг) по содержанию, ремонту, капитальному ремонту, эксплуатации системы сбора платы и АСУДД, а также выполнению иных видов работ (услуг), включаемых в предмет операторского соглашения, а также привести их к единому общему стоимостному показателю. Значение базового размера ежегодного эксплуатационного платежа, как правило, определяется в текущем уровне цен (с закреплением в условиях соглашения порядка их индексации) и может содержать разбивку по годам исполнения операторского соглашения с учетом планируемого изменения объемов выполняемых работ (услуг), роста интенсивности движения и т.д. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемая участниками конкурса величина снижения начального значения базового размера ежегодного эксплуатационного платежа или ежегодных эксплуатационных платежей, в случае если их значения являются дифференцированными для различных лет исполнения операторского соглашения.

<sup>30</sup>Под эксплуатационными платежами понимается предусмотренная условиями соглашения оплата выполняемых исполнителем и/или привлеченными им третьими лицами работ (услуг) по содержанию, ремонту, капитальному ремонту, эксплуатации системы сбора платы и АСУДД, а также обеспечению транспортной (эксплуатационной) доступности объекта соглашения. Начальное значение данного подкритерия, как правило, рассчитывается в текущем уровне цен (с закреплением в условиях соглашения порядка их индексации) и может содержать разбивку по годам исполнения операторского соглашения, а также может содержать разбивку по видам выполняемых на эксплуатационной стадии работ (услуг). При этом в соответствии с конкурсной документацией может предусматриваться фиксированная структура распределения эксплуатационных платежей по годам исполнения соглашения. В этом случае в соответствии с данным подкритерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения базового размера ежегодного эксплуатационного платежа (если его размер является постоянной величиной) или ежегодных эксплуатационных платежей, в случае если их значения являются дифференцированными для различных лет исполнения соглашения. Либо в конкурсной документации может предусматриваться установление одного сводного начального значения базового размера эксплуатационного платежа с предоставлением участникам конкурса возможности его самостоятельного структурирования (распределения) по годам исполнения соглашения. В этом случае приведение предложенных участниками конкурса значений базового размера эксплуатационного платежа для различных лет исполнения соглашения к одному сводному стоимостному показателю осуществляется в соответствии с методикой дисконтирования данных значений, установленной в конкурсной документации.

<sup>32</sup>Указанный критерий применяется при наличии сложной структуры предмета операторского соглашения, не позволяющей однозначно и точно определить ежегодно выполняемый объем работ (услуг) по содержанию, ремонту, капитальному ремонту, эксплуатации системы сбора платы и АСУДД, а также выполнению иных видов работ (услуг), включаемых в предмет операторского соглашения. В частности, такая система оценки вторых частей конкурсных заявок может предусматриваться при включении в предмет операторского соглашения нескольких платных участков с различными сроками ввода в эксплуатацию, соблюдение которых не зависит, либо частично не зависит от оператора; при наличии сценарных вероятностных факторов, которые могут существенно повлиять на показатели интенсивности движения; при наличии возможностей организации эксплуатации на платной основе дополнительных платных участков, первоначально включенных в предмет соглашения в качестве бесплатных участков; при наличии рисков изменения планируемых сроков проведения ремонтов и/или капитальных ремонтов не по вине оператора; а также при наличии иных факторов и условий, которые могут повлиять на изменение объемов и сроков, выполняемых оператором работ (услуг). Оценка вторых частей конкурсных заявок по данному критерию осуществляется с помощью подкритериев 2Б.1–2Б.5, которые могут применяться как в полном составе, так и частично, в случае если в отношении части из соответствующих данным подкритериям видов работ (услуг) могут быть точно определены объемы таких работ (услуг) и сроки их выполнения. В этом случае возможно комбинированное использование части подкритериев 2Б.1–2Б.5 (для тех видов работ (услуг), в отношении которых не могут быть однозначно и точно определены объемы и/или сроки их

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
	2Б.1 Базовый удельный размер стоимости содержания (за 1 км)	уменьшение	ваются в соответствии с планируемой долей оплаты соответствующих видов работ (услуг) в общей цене соглашения в сопоставимом уровне цен <sup>31</sup>
	2Б.2 Базовый удельный размер стоимости ремонта (за 1 км)	уменьшение	
	2Б.3 Базовый удельный размер стоимости капитального ремонта (за 1 км)	уменьшение	
	2Б.4 Базовый удельный размер стоимости эксплуатации системы взимания платы (за один шлюз или одну транзакцию)	уменьшение	
	2Б.5 Базовый удельный размер стоимости эксплуатации АСУДД (за 1 км)	уменьшение	
	3) Инвестиционные условия соглашения, которые может включать следующие подкритерии <sup>33</sup> :		Весовые значения критериев и подкритериев устанавливаются в соответствии с планируемой долей возмещения соответст-
	3.1 Стоимость выполнения работ, включенных в инвестиционные обязательства оператора <sup>35</sup>	уменьшение	
	3.2 Размер годовой нормы доходности на инвестированный капитал <sup>36</sup>	уменьшение	
	4) Условия распределения сверхдоходов (если применимо) <sup>37</sup>	уменьшение	

выполнения) в сочетании с критерием 2А, в расчет начального значения которого включаются те виды работ (услуг), в отношении которых могут быть однозначно и точно определены объемы и сроки их выполнения.

<sup>31</sup>На основе данных финансовой модели или иного документа финансового планирования с предварительным расчетом цены соглашения.

<sup>33</sup>Указанный критерий применяется при наличии инвестиционных обязательств оператора в предмете операторского соглашения. Оценка вторых частей конкурсных заявок по данному критерию осуществляется с помощью подкритериев 3.1–3.3.

<sup>35</sup>Начальное значение указанного подкритерия определяется, исходя из стоимости выполнения работ по созданию объектов недвижимого имущества, входящих в состав имущественного комплекса автомобильной дороги (участка или участков) автомобильной дороги, включенных в инвестиционные обязательства оператора, которая может включать в себя стоимость поставки и установки необходимого оборудования, программного обеспечения, стоимость выполнения пуско-наладочных работ и опытной эксплуатации такого оборудования и программного обеспечения. Порядок и сроки возврата (возмещения) капитальных вложений оператора определяются условиями операторского соглашения.

<sup>36</sup>Начальное значение указанного критерия определяется как предельная величина средневзвешенной стоимости инвестируемого капитала (WACC), исходя из предполагаемого распределения собственного и заемного финансирования оператора, которая подлежит выплате оператору при последующем возмещении его капитальных вложений. Значение данного подкритерия может устанавливаться как в виде фиксированного процентного показателя, либо как плавающий размер ставки, привязанный к ставке рефинансирования Банка России или ставке Моспрайм. При этом в конкурсной документации могут устанавливаться отдельные критерии предусматриваемой ежегодной нормы доходности для собственного капитала оператора и привлекаемого им заемного финансирования. Начальные значения предусматриваемой ежегодной нормы доходности для собственного и заемного финансирования оператора устанавливаются исходя из текущей рыночной конъюнктуры инвестиционного и финансового рынков с учетом распределения рисков между сторонами операторского соглашения, а также с учетом предоставляемых гарантий инвесторам/кредиторам со стороны Заказчика. Порядок выплаты годовой нормы доходности на инвестированный капитал определяется условиями операторского соглашения.

<sup>37</sup>Начальное значение указанного подкритерия определяется как предельное процентное соотношение распределения сверхдоходов (сверхплановой выручки) от сбора платы за проезд между Государственной компанией и оператором, которое не может превышать соотношения 75:25. При этом условиями операторского соглашения может предусматриваться дифференцированная шкала распределения сверхдоходов в зависимости от объемов (процента) достигнутого оператором превышения плановых показателей доходов от сбора платы за проезд. Порядок выплаты дополнительного вознаграждения

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
			вующих видов работ (услуг) в общей цене соглашения в сопоставимом уровне цен <sup>34</sup>
б. Долгосрочное инвестиционное соглашение (по объектам доверительного управления)	Качественные критерии:		не более 50 %
	1) Организационно-технические предложения по реализации инвестиционного проекта (включающие детализированное описание технических предложений участника конкурса, в том числе, по предлагаемым к применению инновационным технологиям (если применимо); функционально-техническим характеристикам и архитектурно-планировочным решениям в отношении объекта соглашения, включая функциональные и технические характеристики системы взимания платы и АСУДД (если применимо); организации строительства (реконструкции) и последующей эксплуатации объекта соглашения, включая организацию системы контроля качества, системы прокьюрента (закупок), организацию сбора платы и управления дорожным движением и т.д.; предлагаемым к использованию объектам интеллектуальной собственности (ноу-хау) участника конкурса; составу и качественным характеристикам услуг, предоставляемых пользователям объекта соглашения и иные предложения участника конкурса, а также описание и обоснование ожидаемых эффектов от реализации данных предложений)	-	30–50 %
	Количественные критерии:		50– 0 %
	2) Стоимость строительства (реконструкции) объекта соглашения <sup>38</sup>	уменьшение	не менее 20 %

оператору за достигнутое превышение (перевыполнение) плановых показателей доходов от сбора платы за проезд определяется условиями операторского соглашения. Плановые показатели доходов от сбора платы за проезд, как правило, определяются на основе данных транспортной и финансовой модели соответствующего инвестиционного проекта. Установление распределения сверхдоходов (сверхплановой выручки) от сбора платы за проезд в качестве подкритерия конкурса не является обязательным и может предусматриваться в качестве фиксированного начального условия заключаемого соглашения.

<sup>34</sup>На основе данных финансовой модели или иного документа финансового планирования с предварительным расчетом цены соглашения.

<sup>38</sup>Установление соответствующего критерия является обязательным. Его начальное значение рассчитывается в ценах соответствующих лет и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения с учетом планируемых объемов работ (услуг), а также с учетом предусмотренных объемов финансирования инвестиционного проекта за счет средств федерального бюджета в соответствии с программой и документами финансового планирования Заказчика. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения общей стоимости строительства и/или



Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
	3А) Объем (или доля) предоставляемого государственного финансирования на инвестиционной стадии проекта <sup>39</sup> или	уменьшение	Весовые значения критериев и подкритериев устанавливаются в соответствии с планируемой долей
	3Б) Объем (или доля) внебюджетного финансирования на инвестиционной стадии проекта <sup>40</sup>	увеличение	
	4) Размер эксплуатационных платежей <sup>41</sup>	уменьшение	
	5) Размер инвестиционных платежей <sup>42</sup>	уменьшение	

предусмотренного распределения данной стоимости по годам строительства, подлежащий включению в условия заключаемого соглашения в качестве твердых (фиксированных) ценовых условий. При этом условиями закупочной документации может предусматриваться фиксированный размер внебюджетного финансирования (инвестиций исполнителя) на инвестиционной стадии.

<sup>39</sup>Установление соответствующего условия в качестве критерия конкурса не является обязательным и может предусматриваться в качестве фиксированного начального условия заключаемого соглашения. При использовании соответствующего критерия его начальное значение рассчитывается в ценах соответствующих лет или в виде доли от стоимости выполняемых работ (услуг) и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения предоставляемого государственного финансирования (софинансирования Заказчика) на инвестиционной стадии и/или предусмотренных для него показателей распределения по годам исполнения соглашения. Конкурсной документацией может предусматриваться предел изменения (уменьшения) начального значения для данного критерия. При этом условиями закупочной документации может предусматриваться фиксированный размер внебюджетного финансирования (инвестиций исполнителя) на инвестиционной стадии.

<sup>40</sup>Установление соответствующего условия в качестве критерия конкурса не является обязательным и может предусматриваться в качестве фиксированного начального условия заключаемого соглашения. При использовании соответствующего критерия его начальное значение рассчитывается в ценах соответствующих лет или в виде доли от стоимости выполняемых работ (услуг) и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент увеличения начального значения предоставляемого внебюджетного финансирования на инвестиционной стадии и/или предусмотренных для него показателей распределения по годам исполнения соглашения. Конкурсной документацией может предусматриваться предел изменения (увеличения) начального значения для данного критерия.

<sup>41</sup>Под эксплуатационными платежами понимается предусмотренная условиями соглашения оплата выполняемых исполнителем и/или привлеченными им третьими лицами работ (услуг) по содержанию, ремонту, капитальному ремонту (если применимо) объекта соответствующего соглашения, эксплуатации системы сбора платы и АСУДД (если применимо), а также обеспечению транспортной (эксплуатационной) доступности объекта соглашения. Начальное значение данного подкритерия, как правило, рассчитывается в текущем уровне цен (с закреплением в условиях соглашения порядка их индексации), и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения, а также может содержать разбивку по видам выполняемых на эксплуатационной стадии работ (услуг). Начальное значение данного подкритерия также может устанавливаться в размере суммы базовых ежегодных эксплуатационных платежей за весь период действия соглашения. В этом случае в закупочной документации для данного критерия может использоваться наименование «Сумма базовых ежегодных эксплуатационных платежей» или иное аналогичное наименование. При этом в соответствии с конкурсной документацией может предусматриваться фиксированная структура распределения эксплуатационных платежей по годам исполнения соглашения. В этом случае в соответствии с данным критерием, оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения базового размера ежегодного эксплуатационного платежа (если его размер является постоянной величиной) или ежегодных эксплуатационных платежей, в случае если их значения являются дифференцированными для различных лет исполнения соглашения. Либо в конкурсной документации, может предусматриваться установление одного сводного начального значения базового размера эксплуатационного платежа с предоставлением участникам конкурса возможности его самостоятельного структурирования (распределения) по годам исполнения соглашения. В этом случае приведены предложенных участниками конкурса значений базового размера эксплуатационного платежа для различных лет исполнения соглашения к одному сводному стоимостному показателю осуществляется в соответствии с методикой дисконтирования данных значений, установленной в конкурсной документации. В указанных случаях в закупочной документации для данного критерия может использоваться наименование «Размер базового ежегодного эксплуатационного платежа» или иное аналогичное наименование.

<sup>42</sup> На основании предложения участников конкурса по данному критерию в соответствии с условиями соглашения будет определяться размер инвестиционных платежей, выплачиваемых Заказчиком. Под инвестиционными платежами понимается предусмотренная условиями соглашения выплата средств в обеспечение возвратности инвестиций исполнителя с доходностью, определяемой в соответствии с условиями соглашения. Размер инвестиционных платежей может рассчитываться с использованием плавающих процентных ставок, быть связан с официально публикуемыми макроэкономическими показателями,

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
			оплаты/возмещения соответствующих видов работ (услуг) в общей цене соглашения в сопоставимом уровне цен
	6) Условия распределения сверхдоходов (если применимо)	уменьшение	не более 10 %
	7) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.) <sup>24</sup>	увеличение	не более 30 %
<b>7. Инвестиционное соглашение (в отношении создания, реконструкции иных объектов движимого или недвижимого имущества, не находящихся в собственности Российской Федерации и не являющихся объектами доверительного управления)</b>	Качественные критерии:		30–50 %
	1) Организационно-технические предложения по реализации инвестиционного проекта (включающие детализированное описание технических предложений участника конкурса, в том числе: по предлагаемым к применению инновационным технологиям (если применимо); функционально-техническим характеристикам и архитектурно-планировочным решениям в отношении объекта соглашения; потребительским свойствам объекта соглашения; составу и качественным характеристикам услуг, предоставляемых пользователям объекта соглашения, а также обоснование стоимостных, инвестиционно-финансовых, организационно-правовых и иных предложений по реализации целей соглашения и ожидаемых эффектов от их реализации)	-	30–50 %
	Количественные критерии:		50–70 %
	2) Цена соглашения/объем финансирования исполнителем соглашения (если применимо, исходя из особенностей проекта)	уменьшение/увеличение (если применимо)	не менее 20 %
	3) Срок выполнения работ (услуг) и/или срок обеспечения соответствия объекта соглашения установленным технико-экономическим показателям (если применимо, исходя из особенностей проекта)	уменьшение	10 %

например, размером инфляции, индекса потребительских цен. Начальное значение данного критерия может устанавливаться в размере базовой премии к инфляции в процентах годовых для целей расчета доходности (процентной ставки в % годовых) на инвестиции исполнителя. В этом случае в качестве наименования критерия может использоваться наименование «Размер инвестиционных платежей (Базовая премия к инфляции)» или «Базовая премия к инфляции» или иное аналогичное наименование с учетом индикатора, выбранного в качестве основания для проведения расчета инвестиционных платежей.

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
	4) Стоимость создания объекта соглашения	уменьшение	10 %
	5) Доходность инвестиций Заказчика или, в случае учреждения совместного предприятия (общества), величина доли участия Заказчика/распределение дохода в пользу Заказчика (если применимо, исходя из особенностей проекта)	увеличение	10 %
	6) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.) <sup>24</sup> плюс соглашение, плюс в соответствии с условиями проекта	увеличение	10 %
<b>8. Соглашение о совместной реализации инвестиционного проекта (о взаимодействии с субъектом Российской Федерации при реализации инвестиционного проекта)</b>	Заключается путем проведения Закупки у единственного поставщика		
<b>9 Инвестиционное соглашение в отношении создания и обеспечения технической эксплуатации и содержания, обслуживания информационно-технической инфраструктуры, систем сбора платы, интеллектуальных транспортных систем (систем управления дорожным движением) и их элементов</b>	Качественные критерии:		50 %
	1) Предложения по создаваемой информационно-технической инфраструктуре, в частности, в зависимости от того, что применимо, системе сбора платы, интеллектуальной транспортной системе (автоматизированной системе управления дорожным движением) (далее также «объект соглашения»), включающие детализированное описание и обоснование технических свойств, параметров, предлагаемых технических решений, используемого оборудования, анализа выгод от использования такого оборудования и/или конфигурирования инфраструктуры/системы, организации управления дорожным движением (если применимо), выполнению иных работ и услуг, предусмотренных соглашением	-	50 %
	Количественные критерии:		50 %
	2) Стоимость создания объекта соглашения <sup>43</sup>	уменьшение	не менее 20 %

<sup>43</sup>Установление соответствующего критерия для неконцессионных соглашений является обязательным. Его начальное значение рассчитывается в ценах соответствующих лет и может содержать разбивку по годам исполнения Соглашения с учетом планируемых объемов работ (услуг), а также с учетом предусмотренных объемов финансирования инвестиционного проекта за

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
	3А) Объем (или доля) предоставляемого государственного финансирования на инвестиционной стадии проекта <sup>44</sup> или	уменьшение	Весовые значения критериев и подкритериев устанавливаются в соответствии с планируемой долей оплаты/возмещения соответствующих видов работ (услуг) в общей цене соглашения в сопостави-
	3Б) Объем (или доля) внебюджетного финансирования на инвестиционной стадии <sup>45</sup>	увеличение	
	4) Объем предоставляемого государственного финансирования на эксплуатационной стадии проекта, который может включать следующие подкритерии:	уменьшение	
	4.1 Базовый размер ежегодного эксплуатационного платежа <sup>46</sup>	уменьшение	
	4.2 Размер инвестиционных платежей	уменьшение	

счет средств федерального бюджета в соответствии с Программой и Финансовым планом Государственной компании. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения общей стоимости создания объекта соглашения и/или предусмотренного распределения данной стоимости по годам создания такого объекта, подлежащий включению в условия заключаемого соглашения в качестве твердых (фиксированных) ценовых условий.

<sup>44</sup>Установление соответствующего условия в качестве критерия конкурса не является обязательным и может предусматриваться в качестве фиксированного начального условия заключаемого соглашения. При использовании соответствующего критерия его начальное значение рассчитывается в ценах соответствующих лет или в виде доли от стоимости выполняемых работ (услуг) и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения предоставляемого государственного финансирования на инвестиционной стадии и/или предусмотренных для него показателей распределения по годам исполнения соглашения. Конкурсной документацией может предусматриваться предел изменения (уменьшения) начального значения для данного критерия.

<sup>45</sup>Установление соответствующего условия в качестве критерия конкурса не является обязательным и может предусматриваться в качестве фиксированного начального условия заключаемого соглашения. При использовании соответствующего критерия его начальное значение рассчитывается в ценах соответствующих лет или в виде доли от стоимости выполняемых работ (услуг) и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения. В соответствии с данным критерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент увеличения начального значения предоставляемого внебюджетного финансирования на инвестиционной стадии и/или предусмотренных для него показателей распределения по годам исполнения соглашения. Конкурсной документацией может предусматриваться предел изменения (увеличения) начального значения для данного критерия.

<sup>46</sup>Под эксплуатационными платежами понимается предусмотренная условиями соглашения оплата выполняемых исполнителем и/или привлеченными им третьими лицами работ (услуг) по содержанию, ремонту, обеспечению эксплуатации соответствующего объекта соглашения. Начальное значение данного подкритерия, как правило, рассчитывается в текущем уровне цен (с закреплением в условиях соглашения порядка их индексации), и может содержать разбивку по годам исполнения соглашения, а также может содержать разбивку по видам выполняемых на эксплуатационной стадии работ (услуг). При этом в соответствии с конкурсной документацией может предусматриваться фиксированная структура распределения эксплуатационных платежей по годам исполнения соглашения. В этом случае в соответствии с данным подкритерием оценивается предлагаемый участниками конкурса процент снижения начального значения базового размера ежегодного эксплуатационного платежа (если его размер является постоянной величиной) или ежегодных эксплуатационных платежей, в случае если их значения являются дифференцированными для различных лет исполнения соглашения. Либо в конкурсной документации может предусматриваться установление одного сводного начального значения базового размера эксплуатационного платежа с предоставлением участникам конкурса возможности его самостоятельного структурирования (распределения) по годам исполнения соглашения. В этом случае приведение предложенных участниками конкурса значений базового размера эксплуатационного платежа для различных лет исполнения соглашения к одному сводному стоимостному показателю осуществляется в соответствии с методикой дисконтирования данных значений, установленной в конкурсной документации.

Тип соглашения	Состав критериев конкурса для различных типов соглашений	Оцениваемое изменение начального значения критерия (для количественных критериев)	Весовые значения критериев конкурса (в процентном выражении)
	5) Квалификация участника конкурса (в соответствии с квалификационными требованиями, приведенными в Таблице 6.2.2.) <sup>24</sup>	увеличение	мом уровне цен не более 30 %

## **6.2.4. Общий порядок расчета баллов по критериям конкурса**

### **6.2.4.1. Общие положения**

Оценка конкурсных предложений производится в баллах. Максимальная сумма баллов, которая может быть начислена участнику конкурса по всем критериям конкурса, составляет, по общему правилу 100 (сто) баллов.

Подробное описание порядка начисления баллов по критериям конкурса приводится в конкурсной документации.

При всех арифметических расчетах получаемые числовые значения округляются до четырех знаков после запятой в соответствии с общепринятыми правилами округления к ближайшему целому.

### **6.2.4.2. Порядок расчета итоговых конкурсных баллов участникам конкурса**

Итоговый конкурсный балл участника конкурса рассчитывается путем суммирования баллов, начисленных по каждому критерию конкурса в порядке, установленном настоящим пунктом и конкурсной документацией.

Для конкурсного предложения  $i$ -го участника конкурса, расчет итогового конкурсного балла (ИКБ $i$ ) по предложенным им условиям по критериям конкурса осуществляется в соответствии с формулой:

$$\text{ИКБ}_i = A_i + V_i + \dots + Z_i,$$

где

$A_i-Z_i$  – соответственно, начисленные  $i$ -му участнику конкурса баллы по критериям конкурса А–Z.

### **6.2.4.3. Определение победителя конкурса**

Победитель конкурса определяется путем ранжирования конкурсной комиссией конкурсных предложений по результатам их оценки, проведенной в порядке, изложенном выше в пункте 5.3.1. с учетом иных положений конкурсной документации.

Наивысший рейтинг (первое место) присваивается конкурсному предложению, получившему в результате оценки конкурсной комиссии наивысший итоговый конкурсный балл (ИКБ).

Далее остальные конкурсные предложения ранжируются конкурсной комиссией по степени убывания начисленных им итоговых конкурсных баллов (ИКБ).

В случае если 2 (двум) или более конкурсным предложениям начислен одинаковый итоговый конкурсный балл (ИКБ), более высокое место в рейтинге присваивается конкурсному предложению, которое было представлено в конкурсную комиссию ранее остальных.

### **6.2.4.4. Общий порядок подсчета баллов по количественным критериям конкурса**

В отношении количественных критериев конкурса конкурсной документацией может быть предусмотрен расчетный механизм оценки, аналогичный применяемому в соответствии с п. 5 ст. 32 Федерального закона «О концессионных соглашениях».

В случае если для критерия конкурса установлено уменьшение его начального значения (при этом конкурсные предложения, содержащие превышение начального (максимального) значения критерия, конкурсной комиссией не рассматриваются), величина, рассчитываемая по содержащемуся в конкурсном предложении условию и такому критерию, определяется путем умножения весового значения такого критерия на отношение разности наибольшего из значений, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, и значения, содержащегося в конкурсном предложении  $i$ -го участника конкурса условия, к разности наибольшего из значений, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, и наименьшего из значений,

содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, т.е. по следующей типовой формуле расчета баллов:

$$B_i = \frac{y_{max} - y_i}{y_{max} - y_{min}} * 100 * B \quad ,$$

где:

- $B_i$  – значение балла, начисляемого  $i$ -му участнику конкурса по критерию/подкритерию ( $Y$ );
- $Y_{max}$  – наибольшее из значений критерия/подкритерия содержащихся во всех конкурсных предложениях условий;
- $Y_{min}$  – наименьшее из значений критерия/подкритерия содержащихся во всех конкурсных предложениях условий;
- $Y_i$  – значение условия, предложенного в конкурсном предложении  $i$ -го участника конкурса по критерию/подкритерию;
- $B$  – весовое значение критерия/подкритерия в соответствии с установленными параметрами критериев конкурса.

В случае если для критерия конкурса установлено увеличение его начального значения (при этом конкурсные предложения, содержащие значение, меньшее, чем начальное (минимальное) значение критерия, конкурсной комиссией не рассматриваются), величина, рассчитываемая по содержащемуся в конкурсном предложении условию и такому критерию, определяется путем умножения весового значения такого критерия на отношение разности значения, содержащегося в конкурсном предложении  $i$ -го участника конкурса условия, и наименьшего из значений, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, к разности наибольшего из значений, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, и наименьшего из значений, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, т.е. по следующей типовой формуле расчета баллов:

$$B_i = \frac{y_i - y_{min}}{y_{max} - y_{min}} * 100 * B \quad ,$$

где

- $B_i$  – значение балла, начисляемого  $i$ -му участнику конкурса по критерию/подкритерию ( $Y$ );
- $Y_{min}$  – наименьшее из значений критерия/подкритерия содержащихся во всех конкурсных предложениях условий;<sup>47</sup>
- $Y_{max}$  – наибольшее из значений критерия/подкритерия содержащихся во всех конкурсных предложениях условий;
- $Y_i$  – значение условия, предложенного в конкурсном предложении  $i$ -го участника конкурса по критерию/подкритерию;
- $B$  – весовое значение критерия/подкритерия в соответствии с установленными параметрами критериев конкурса.

В отношении количественных критериев конкурса конкурсной документацией может быть также предусмотрен следующий расчетный механизм оценки.

В случае если для критерия конкурса установлено уменьшение его начального значения (при этом конкурсные предложения, содержащие превышение начального (максимального) значения критерия, конкурсной комиссией не рассматриваются), величина, рассчитываемая по содержащемуся в конкурсном предложении условию и такому критерию, определяется путем умножения весового значения такого критерия на отношение разности начального значения критерия конкурса и значения, содержащегося в конкурсном предложении  $i$ -го участника конкурса условия, к разности начального значения критерия конкурса и наименьшего из значений,

---

<sup>47</sup>Для оценки критериев конкурса, связанных с квалификацией участников конкурса, в качестве начального (минимального) значения устанавливается значение, соответствующее условиям применяемого квалификационного требования, если иное не установлено в конкурсной документации.

содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, т.е. по следующей типовой формуле расчета баллов:

$$B_i = \frac{Y_{нач} - Y_i}{Y_{нач} - Y_{min}} * 100 * B,$$

где

- Б<sub>і</sub> – значение балла, начисляемого і-му участнику конкурса по критерию/подкритерию (У);
- У<sub>нач</sub> – начальное значение критерия/подкритерия;
- У<sub>min</sub> – наименьшее из значений критерия/подкритерия, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий;
- У<sub>і</sub> – значение условия, предложенного в конкурсном предложении і-го участника конкурса по критерию/подкритерию;
- В – весовое значение критерия/подкритерия в соответствии с установленными параметрами критериев конкурса.

В случае если для критерия конкурса установлено увеличение его начального значения (при этом конкурсные предложения, содержащие значение, меньшее, чем начальное (минимальное) значение критерия, конкурсной комиссией не рассматриваются), величина, рассчитываемая по содержащемуся в конкурсном предложении условию и такому критерию, определяется путем умножения весового значения такого критерия на отношение разности значения, содержащегося в конкурсном предложении і-го участника конкурса условия, и начального значения критерия конкурса, к разности наибольшего из значений, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий, и начального значения критерия конкурса, т.е. по следующей типовой формуле расчета баллов:

$$B_i = \frac{Y_i - Y_{нач}}{Y_{max} - Y_{нач}} * 100 * B,$$

где

- Б<sub>і</sub> – значение балла, начисляемого і-му участнику конкурса по критерию/подкритерию (У);
- У<sub>нач</sub> – начальное значение критерия/подкритерия;
- У<sub>max</sub> – наибольшее из значений критерия/подкритерия, содержащихся во всех конкурсных предложениях условий;
- У<sub>і</sub> – значение условия, предложенного в конкурсном предложении і-го участника конкурса по критерию/подкритерию;
- В – весовое значение критерия/подкритерия в соответствии с установленными параметрами критериев конкурса.

В случае если конкурсной документацией установлены подкритерии критерия конкурса (критериев конкурса), то начисление баллов по данному такому критерию конкурса осуществляется путем суммирования результатов расчета баллов по его подкритериям.

#### **6.2.4.5. Особенности порядка оценки и подсчета баллов по критериям конкурса, связанным с квалификацией участников конкурса**

В случае если критерием конкурса определена квалификация участника конкурса, то его оценка по общему правилу осуществляется на основании совокупной стоимости работ (услуг) соответствующего профиля.

В структуре критерия «Квалификация участника конкурса» в сочетаниях, отвечающих содержанию предмета соответствующего соглашения, могут быть определены подкритерии, отражающие оценку опыта выполнения отдельных видов работ, входящих в предмет соглашения.



В случае если конкурсной документацией установлены подкритерии такого критерия конкурса (критериев конкурса), то начисление баллов по данному критерию конкурса осуществляется путем суммирования результатов расчета баллов по его подкритериям.

Расчёт подкритериев критерия «Квалификация участника конкурса» производится на основе следующих документов и сведений:

1. Копии договоров на выполнение соответствующих подкритерию работ/услуг с приложением ведомостей объемов выполняемых работ/услуг, смет или (если применимо) совмещенных графиков выполнения работ/услуг и ведомостей/смет работ/услуг, при этом выполнение таких работ (услуг) должно подтверждаться оригиналами или надлежащим образом заверенными копиями актов сдачи-приемки соответствующих выполненных работ/оказанных услуг/заключенными договорами о предоставлении финансирования, кредитной линии и аналогичными. Указанные документы должны содержать четкое, однозначное и недвусмысленное описание работ/услуг, которые были выполнены и оплачены, соответствующие оцениваемому критерию/подкритерию, и их стоимость.
2. Для иностранных лиц – в случае если в соответствии с применимым законодательством или заключенным договором выполнение и стоимость соответствующих работ/услуг может подтверждаться документами иными, нежели акты принятых работ, могут быть представлены иные документы (надлежащим образом заверенные копии документов), подтверждающие стоимость выполненных/выполняемых работ и факты приемки работ/услуг заказчиком).
3. Пояснительная записка, обосновывающая отнесение тех или иных документов (см. п.1–3) к соответствующим подкритериям, указывающая разбивку стоимости и совокупную стоимость этих работ по данным подкритериям за подписью и печатью участника конкурса.

#### **6.2.4.6. Общее описание методики оценки качественных критериев конкурса и порядка подсчета баллов по качественным критериям конкурса**

В отношении качественных критериев предусмотрена оценка членами комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, предусматривающая оценку комплектности, количества и/или подтвержденных опытом применения представленного участником закупки предложения по критериям, т.е. по принципу наличия/отсутствия, соответствия/несоответствия и т.п.

В соответствии с оценкой членов комиссии по закупкам по бинарно-альтернативным значениям оцениваемых параметров, выставляются баллы оцениваемому предложению по критериям в соответствии со шкалой оценки, представленной в документации о закупке. Итоговое количество баллов, выставляемых по критерию должно равняться сумме баллов, выставленных по всем параметрам оценки по критерию.

В случае если документацией о закупке установлены подкритерии качественного критерия конкурса (критериев конкурса), то начисление баллов по данному критерию конкурса осуществляется путем суммирования результатов расчета баллов по его подкритериям.

Документацией о закупке может предусматриваться осуществление оценки по качественному критерию конкурса в соответствии с разделами предложения по критериям по качественному критерию конкурса, предусмотренными конкурсной документацией, или в целом по предложению по качественному критерию.

В случае если оценка осуществляется в соответствии с разделами предложения по качественному критерию, то документацией о закупке может быть установлена значимость (весомость) каждого из разделов предложения по качественному критерию. Совокупная значимость (весомость) таких разделов предложения по качественному критерию должна составлять 1 (единицу) (100% (сто процентных пунктов)).

### **6.2.5. Общий порядок и правила предоставления участниками закупки технико-экономического расчёта превышения допустимого отклонения параметров критериев конкурса при заключении инвестиционных соглашений**

1. Участник конкурса, указавший во второй части конкурсной заявки какой-либо из количественных параметров критериев конкурса на 10 (десять) или более процентов (если иное не предусмотрено конкурсной документацией) ниже начального (максимального) значения такого параметра, обязан предоставить конкурсной комиссии технико-экономический расчет такого снижения. В случае непредставления такого технико-экономического расчета или признания конкурсной комиссией технико-экономического расчета необоснованным, конкурсная заявка такого участника конкурса не допускается к участию в конкурсе.

2. Правила предоставления и рассмотрения технико-экономического расчета:

1) Технико-экономический расчет должен содержать:

а) сопроводительное письмо с указанием наименования конкурса и контактной информации (должностное лицо участника конкурса, ответственное за предоставление технико-экономического расчета, его телефон и адрес электронной почты);

б) пояснительную записку с описанием предлагаемых участником конкурса организационных, технических и технологических решений, позволяющих допустить соответствующее отклонение параметра критерия конкурса;

в) документы, подтверждающие обоснованность выводов участника конкурса, приведенных в доказательство технико-экономического расчета допущенного отклонения параметра критерия конкурса, в частности, официально подтвержденные данные о биржевых котировках, официальную статистическую и аналитическую информацию, ведомость объемов и стоимости работ, услуг, в том числе консультационных, стоимость по прочим и лимитированным работам и затратам;

г) по усмотрению участника конкурса – иные материалы, обосновывающие его возможности по допущению отклонения параметра критерия конкурса.

2) Конкурсная комиссия и привлеченные эксперты оценивают технико-экономический расчет по следующим критериям:

а) допустимость применения организационных решений, предлагаемых участником конкурса;

б) допустимость применения технических и технологических решений, предлагаемых участником конкурса, по следующим признакам:

I) не требуется повторное проведение государственной экспертизы (не относится к конкурсу на выполнение работ по ремонту объектов капитального строительства, в том числе автомобильных дорог и искусственных сооружений на них);

II) не ухудшаются потребительские свойства объекта соглашения;

III) не увеличивается продолжительность работ;

IV) не предусматривается применение материалов, механизмов, технологий, по которым нет практики успешного применения или положительных результатов испытаний;

в) возможность при существующей рыночной конъюнктуре выполнения работ по ценам, предлагаемым участником конкурса, без нарушения технологии или замены строительных материалов на менее качественные;

г) допущенное отклонение параметра критерия конкурса не приведет к отступлению от требований законодательства Российской Федерации, в том числе в части социальных гарантий работникам, охраны труда, безопасности производства работ для третьих лиц, экологических и других обязательных для исполнения требований.

3) Члены конкурсной комиссии и привлеченные эксперты имеют право направлять запросы участнику конкурса о разъяснении отдельных положений технико-экономического расчета, предоставлении дополнительных материалов.

4) Не допускается направление запросов участнику конкурса с требованиями:

а) о предоставлении документов выдачу, согласование или утверждение которых в течение срока рассмотрения технико-экономического расчета могут осуществить только органы государственной власти или местного самоуправления;

б) о проведении экспертиз, оказании услуг, предоставлении информации о выполнении иных действий третьими лицами на возмездной основе.

5) Технико-экономический расчет, запросы участнику конкурса и ответы на запросы направляются в письменной форме или в форме электронного документа по электронной почте или доставляются нарочно. Адрес электронной почты Заказчика для направления технико-экономического расчета и ответов на запросы указывается в закупочной документации. Адрес электронной почты участника конкурса для направления запросов указывается в сопроводительном письме к технико-экономическому расчету.

б) При определении обоснованности (необоснованности) снижения стоимости реализации соглашения устанавливаются следующие условия и сроки:

а) технико-экономический расчет допущенного отклонения параметра критерия конкурса предоставляется в составе конкурсной заявки участника конкурса;

б) решение конкурсной комиссии об обоснованности (необоснованности) допущенного отклонения параметра критерия конкурса принимается в течение срока рассмотрения вторых частей конкурсных заявок;

в) направление членами конкурсной комиссии и привлеченными экспертами запросов участнику конкурса осуществляется в течение 2 (двух) рабочих дней от даты вскрытия конвертов с конкурсными заявками и открытия доступа к конкурсным заявкам, поданным в форме электронных документов;

г) ответы участника конкурса на запросы членов конкурсной комиссии и привлеченных экспертов должны быть представлены конкурсной комиссии в течение 2 (двух) рабочих дней со дня получения запроса.

7) Решение о необоснованности допущенного отклонения параметра критерия конкурса принимается конкурсной комиссией по следующим основаниям:

а) нарушение участником конкурса требований к составу и срокам подачи технико-экономического расчета допущенного отклонения параметра критерия конкурса;

б) принятие конкурсной комиссией решения о необоснованности технико-экономического расчета допущенного отклонения параметра критерия конкурса по критериям, указанным в подпункте 2) пункта 2 настоящего Приложения к Положению.

8) Решение о необоснованности допущенного отклонения параметра критерия конкурса указывается в протоколе рассмотрения вторых частей конкурсных заявок с кратким описанием причин принятого решения.

9) Решение об отсутствии оснований для принятия решения о необоснованности допущенного отклонения параметра критерия конкурса принимается конкурсной комиссией и участнику конкурса не предоставляется.

## Приложение 7 ФОРМА КОТИРОВОЧНОЙ ЗАЯВКИ

На фирменном бланке  
участника закупки

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
(наименование заказчика)

### КОТИРОВОЧНАЯ ЗАЯВКА

Изучив котировочную документацию запроса котировок (далее – Запрос котировок) на право заключения договора на \_\_\_\_\_ (указать предмет Запроса котировок) (далее – Договор), реестровый № \_\_\_\_\_ (указать реестровый номер Запроса котировок в ЕИС), а также Положение о закупке \_\_\_\_\_ (наименование заказчика) (далее – Положение о закупке) и регламент работы электронной торговой площадки \_\_\_\_\_ (наименование электронной площадки) (далее – Регламент ЭТП), на которой осуществляется оказание оператором ЭТП комплекса технических услуг при проведении конкурентных процедур,

\_\_\_\_\_  
(наименование участника закупки)  
(далее также – Участник закупки) в лице

\_\_\_\_\_  
(наименование должности, Ф.И.О. руководителя, уполномоченного лица для юридического лица)  
сообщает о полном, безусловном и безоговорочном согласии участвовать в Запросе котировок в соответствии с правилами, процедурами и требованиями, установленными котировочной документацией и Положением о закупке и направляет настоящую котировочную заявку.

Участник закупки выражает свое безусловное и безотзывное согласие заключить Договор с компанией на условиях, указанных в Приложении № \_\_\_\_ к котировочной документации, а также в Котировочной заявке, в случаях, установленных в котировочной документации. При этом Участник закупки ознакомлен с технической частью, содержащейся в извещении о Запросе котировок, положения которой влияют на цену договора. Участник закупки согласен с тем, что, в случае если Участником закупки не были учтены какие-либо затраты, которые должны быть понесены исполнителем в соответствии с условиями проекта Договора (Приложение № \_\_\_\_ к котировочной документации), такие затраты будут в любом случае покрыты Участником закупки в полном соответствии с условиями котировочной документации в пределах предлагаемой Участником закупки цены договора. Участник закупки настоящей Котировочной заявкой подтверждает, что содержащиеся в ее составе персональные данные физических лиц использованы в соответствии с законодательством Российской Федерации, в том числе, что такие данные использованы с согласия субъекта(-ов) персональных данных. Участник закупки согласен на использование таких персональных данных компанией.

Предлагаемая цена договора составляет \_\_\_\_\_ (указать цифрами и прописью) руб. \_\_\_\_\_ коп., в т.ч. НДС (18%)<sup>48</sup> \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_) руб. \_\_\_\_\_ коп., включающая в себя расходы \_\_\_\_\_ на командировочные расходы и расходы на проживание, зарплату, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и все другие расходы и обязательные платежи исполнителя, которые у него могут возникнуть в связи с участием в настоящем Запросе котировок и исполнением Договора.

Сведения об Участнике закупки:

Местонахождение и почтовый адрес (для юридического лица)/место жительства (для физического лица) \_\_\_\_\_, телефон (с указанием кода страны и города) \_\_\_\_\_, факс (с указанием кода страны и города) \_\_\_\_\_,

<sup>48</sup> Участник закупки обязан обосновать предложение цены Договора без НДС

адрес эл. почты \_\_\_\_\_,

2) Банковские реквизиты (наименование банка, адрес местонахождения банка, БИК, расчетный счет (лицевой счет), корреспондентский счет): \_\_\_\_\_

3) ИНН и КПП Участника закупки: \_\_\_\_\_

4) Является субъектом малого/среднего предпринимательства и соответствует критериям отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства, установленным Федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (указывается в обязательном порядке в случае проведения закупки только среди СМСП. В случае проведения закупки не только среди СМСП указывается по желанию Участника закупки).

Предложение Участника закупки о качественных, количественных характеристиках работ/услуг в соответствии с техническим заданием (Приложение № \_\_\_\_ к котировочной документации):

---

---

Настоящей Котировочной заявкой подтверждаем, что Участник закупки:

– является правоспособным (дееспособным) лицом, в отношении которого не принято решение об ограничении его дееспособности (в отношении физического лица), является законным образом учрежденным и действующим в соответствии с применимым законодательством лицом (в отношении юридических лиц).

– не имеет каких-либо ограничений, связанных с уставной деятельностью по осуществлению деятельности, которая предполагается к осуществлению в соответствии с Договором;

– представлен надлежащим образом уполномоченными на это лицами;

– не находится в процессе процедуры ликвидации, в отношении него отсутствует решение арбитражного суда о признании банкротом и об открытии конкурсного производства;

– не подвержен по состоянию на день подачи настоящей Котировочной заявки и не будет подвержен вплоть до даты заключения соответствующего Договора действию обстоятельств, препятствующих осуществлению деятельности Участника закупки, в том числе направленных на приостановление деятельности Участника закупки в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации (в частности, применения к Участнику закупки мер административного приостановления деятельности, назначенного в соответствии с Кодексом об административных правонарушениях Российской Федерации);

– сведения об Участнике закупки отсутствуют в реестре недобросовестных поставщиков, предусмотренном Федеральным законом от 18 июля 2011 года №223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;

– сведения об Участнике Закупки отсутствуют в реестре недобросовестных поставщиков, предусмотренном Федеральным законом от 05 апреля 2013 года №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;

– не заключал недопустимых соглашений (в том числе картелей) и не совершал согласованных действий на товарных рынках, в том числе на торгах (далее совместно и по отдельности – антиконкурентные соглашения), а именно: не заключал непосредственно антиконкурентные соглашения, договоры в письменной форме; не участвовал в совещаниях (собраниях), предусматривающих антиконкурентные действия, не вел переписку, в том числе в электронном виде, содержащую признаки антиконкурентных соглашений;

– не совершает действий, создающих преимущества для другого участника рынка, а также действий, не соответствующих цели осуществления предпринимательской деятельности – получению прибыли;

– гарантирует, что, в случае признания его победителем закупки, не заключит договоры поставки (субподряда) с другим участником закупки, отказавшимся от активных действий при проведении закупки;

– подтверждает, что он ознакомлен с положениями Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции», в том числе со статьями 4, 8, 11, 11.1, 12, 13 и главой 2.1 указанного федерального закона, с положениями статей 14.32 и 14.33 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, а также с тем, что о совершении антиконкурентных действий (заключении антиконкурентных соглашений) свидетельствует, в том числе:

- использование совместно с другими участниками закупки одного и того же IP-адреса (учетной записи) при подаче заявок и участии в закупке;
  - фактическое расположение по тому же адресу, что и у других участников закупки;
  - оформление сертификатов электронных цифровых подписей на то же физическое лицо, что и другие участники закупки;
  - поручение формирования документов для участия в закупке тому же физическому лицу, что и другие участники закупки;
  - проведение взаиморасчетов с другими лицами, свидетельствующих о наличии взаимной заинтересованности в результате реализации антиконкурентных соглашений;
- обязуется действовать с учетом указанной информации

*(далее указывается перечень прикладываемых к Котировочной заявке документов, в соответствии с требованиями документации о закупке)*

\_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_  
(должность) (подпись) (расшифровка подписи)